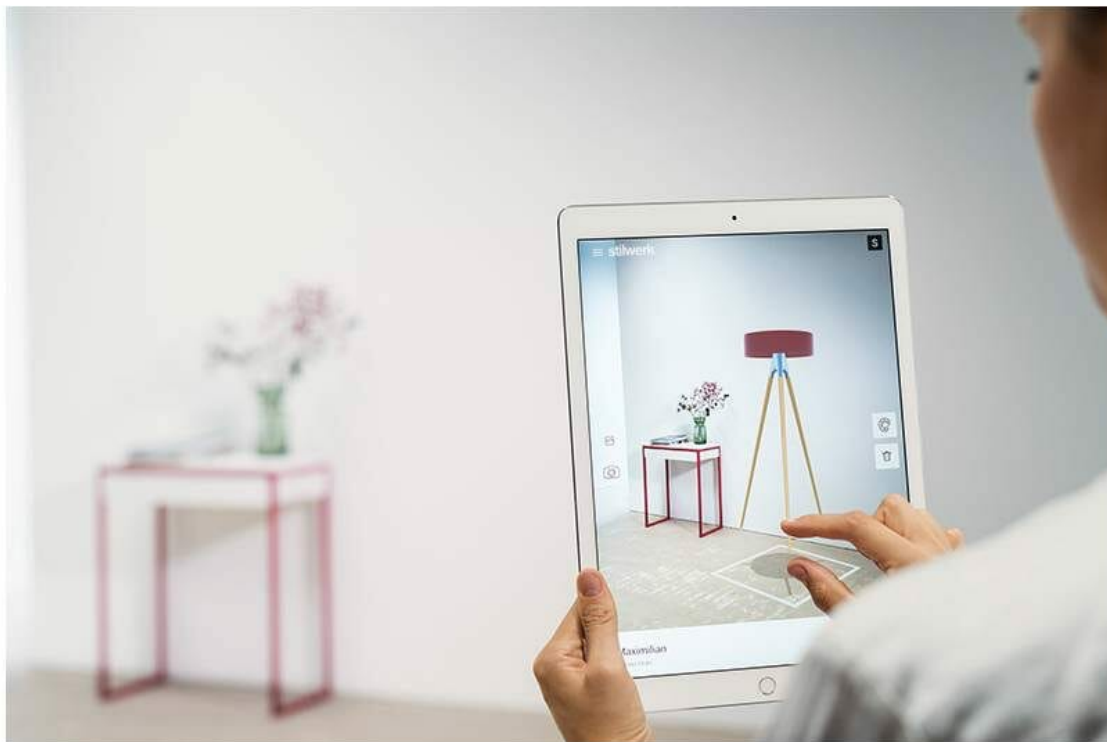


3D modellen van meubels d.m.v. Augmented Reality

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/3d-modellen-van-meubels-door-augmented-reality/>



Samenvatting

Datum: 7 July 2021

URL: <https://venturecapital.nl/3d-modellen-van-meubels-door-augmented-reality/>

Contact & Site

Extra beschrijving

```
[et_pb_section fb_built="1" _builder_version="4.9.6" _module_preset="default"][et_pb_row _builder_version="4.9.6" _module_preset="default"][et_pb_column type="4_4" _builder_version="4.9.6" _module_preset="default"][et_pb_text _builder_version="4.9.6" _module_preset="default"]
```

Beschrijving onderneming:

Deze startup richt zich op de meubelbranche en wil starten met een nieuwe markt. Namelijk het maken van WebAR productvisualisaties. Dit zijn 3D modellen van meubels waardoor consumenten, door middel van Augmented Reality, meubels in hun directe omgeving kunnen plaatsen met hun smartphone of tablet.

In het buitenland wordt dit al toegepast en de resultaten van de meubelmerken zijn fantastisch, namelijk hun omzet stijgt met zo'n 47%, een verhoging van de gemiddelde bestelwaarde van 40% en 50% afname van retourzendingen.

Het volgende filmpje geeft een indruk van het idee:

<https://www.youtube.com/watch?v=UudV1VdFtuQ>.

Business Model:

Door het maken van 3D modellen verdient deze startup haar geld. Oftewel op basis van een uurtarief.

Type klant:

B2B

Gewenst type investeerder:

Angel investor; Venture Capitalist

Wat onderscheidt jouw onderneming van anderen in jouw sector (USP's)?:

De startup richt zich voornamelijk op de meubelbranche. De concurrenten bieden meerdere diensten aan en zijn daardoor niet de specialist.

Benodigd Kapitaal:

€165.000,-

Investeringsbehoefte:

Voor marketing, huisvesting, personeelskosten en algemene kosten

Sector:

E-Commerce; Retail; Zakelijke dienstverlening

Bedrijfsfase:

Seed

Aantal founders:

1

Aantal huidige werknemers:

1-5

Maandelijks omzet (huidig):

0

Omzet (Prognose) komende 12 maanden:

€210.000,-

Omzet (Prognose) maand 13 - 24:

€250.000,-

Huidige maandelijks kosten:

0

Reeds toegezegde financiering:

0

Overige relevante informatie:

De ondernemer is op zoek naar een investeerder die hem de ruimte geeft om te ondernemen en gelooft in zijn plan en in zijn kwaliteiten. Een betrokken sparrings partner die zijn kennis en ervaring kan delen en eventueel zijn netwerk.

De ondernemer heeft de informatie redelijk beknopt gehouden, maar beschikt over documenten die volledig zijn uitgewerkt en waar hij meer over kan vertellen. Er zit enorm veel potentie in het plan en daar vertelt hij graag persoonlijk meer over. Ook de omzetprognose is vrij bescheiden gehouden, maar hier zit veel meer in. Ook dit licht hij graag toe in een persoonlijk gesprek.

De markt die de ondernemer wil betreden heeft – zeker afgelopen jaar – een omzetgroei doorgemaakt en is een gezonde markt met veel kansen op online gebied.

Ervaring:

De ondernemer heeft al 3 jaar ervaring als ondernemer, en het is nu tijd om het groter aan te pakken.

[/et_pb_text][et_pb_column][et_pb_row][et_pb_section]