

# Private leasing voor recreatievaart

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/private-leasing-voor-recreatievaart/>



## Samenvatting

**Datum:** 22 November 2021

**URL:** <https://venturecapital.nl/private-leasing-voor-recreatievaart/>

## Contact & Site

## Extra beschrijving

```
[et_pb_section fb_built="1" _builder_version="4.13.1" _module_preset="default"
global_colors_info="{}" theme_builder_area="post_content"][et_pb_row _builder_version="4.13.1"
_module_preset="default" global_colors_info="{}" theme_builder_area="post_content"][et_pb_column
type="4_4" _builder_version="4.13.1" _module_preset="default" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_text _builder_version="4.13.1" _module_preset="default"
global_colors_info="{}" theme_builder_area="post_content"]
```

### **Beschrijving onderneming:**

Deze partij biedt als enige partij in Nederland private leasing voor de recreatievaart. Deze startup zorgt er voor dat je volledig ontzorgd bent en voorkomt je onverwachte kosten. Dit betekent dat je als watersportliefhebber voor een vast maandbedrag een gloednieuwe boot kunt varen. In het maandbedrag is inclusief de verzekering, de 24/7 pechhulp, de winterstalling, het transport en het jaarlijkse onderhoud opgenomen.

De klantreis start op de website of bij een gerenommeerde dealer van pleziervaartuigen. Vanaf 1 oktober 2021 beschikt de startup tevens over een eigen experience centre waarin het eerste jaar ca. 60 verschillende boten worden getoond. Oplopend naar 2023 worden hier 150 boten tentoongesteld, waardoor deze partij het grootste experience centre van de Benelux bezit. Op de website zijn de meest gangbare boten opgenomen van dealers waar contractuele afspraken mee gemaakt zijn.

In de periode april tot juli 2021 zijn er 55 contracten afgesloten. Dit hadden er meer kunnen zijn, echter is de groei belemmerd door de liquiditeit.

Voor 2022 wordt er een groei verwacht van 100 boten, hetgeen zorgt voor een omzetprognose van €1.100.000,-. De onderneming is vanaf 2021 reeds winstgevend.

### **Business Model:**

Lease abonnement van 36, 48 of 60 maanden.

### **Type klant:**

B2B & B2C

**Gewenst type investeerder:**

Venture Capitalist; Angel investor

**USP's:**

Deze partij biedt als enige partij in Nederland private leasing voor de recreatievaart.

**Benodigd Kapitaal:**

€1.100.000,- (De totale ronde voor 2022 is 2.400.000,-, hiervan is reeds €1.300.000,- toegezegd door de huidige investeerder).

De €1.100.000,- kan worden geïnvesteerd door meerdere investeerders.

**Investeringsbehoefte:**

Volledig voor aankoop/Investering boten

**Sector:**

Mobility; Leisure

**Bedrijfsfase:**

Series A

**Aantal founders:**

2

**Aantal huidige werknemers:**

1-5

**Ervaring:**

CEO: Hij heeft met groot succes vele e-scooters en speed pedelecs via operational lease op de Nederlandse markt geïntroduceerd. Daarnaast is hij eigenaar van een communicatiebureau.

CMO: Hij werkt ruim 20 jaar binnen het digitale domein en combineert nu nog zijn werkzaamheden binnen deze onderneming als digital consultant binnen het top 3 mediabureau Dentsu. Hij begeleidt transformaties van online & marketing strategie voor ondernemingen als BMW, Nespresso, Stern, Praxis, Welkoop en nog vele andere.

**Maandelijkse omzet (huidig):**

€30.000,-

**Omzet (Prognose) komende 12 maanden:**

€1.100.000,- (boekjaar 2022)

**Omzet (Prognose) maand 13 - 24:**

€1.800.000,- (boekjaar 2023)

**Huidige maandelijkse kosten:**

€16.900,-

**Reeds toegezegde financiering in deze ronde:**

€1.300.000

**Overige relevante informatie:**

Er is in eerdere ronden €1.700.000,- geïnvesteerd door de founder en huidige investeerder.

Er kan pandrecht worden verkregen op de aan te schaffen boten.

[/et\_pb\_text]/[/et\_pb\_column]/[/et\_pb\_row]/[/et\_pb\_section]