

Innovatieve Matching Sollicitatie Applicatie

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/innovatieve-matching-sollicitatie-applicatie/>



Samenvatting

Datum: 6 April 2022

URL: <https://venturecapital.nl/innovatieve-matching-sollicitatie-applicatie/>

Contact & Site

Extra beschrijving

```
[et_pb_section fb_built="1" _builder_version="4.16" _module_preset="default" global_colors_info="{ }"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_row _builder_version="4.16" _module_preset="default"
global_colors_info="{ }" theme_builder_area="post_content"][et_pb_column type="4_4"
_builder_version="4.16" _module_preset="default" global_colors_info="{ }"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_text _builder_version="4.16" _module_preset="default"
global_colors_info="{ }" theme_builder_area="post_content"]
```

Beschrijving onderneming:

Deze startup is opgericht in Februari 2021. Het is een sollicitatie applicatie dat kandidaten en vacaturehouders samenbrengt en matcht. Hierbij introduceert de startup een nieuwe manier van solliciteren genaamd 'Smart Job Dating'.

Het is mogelijk om als gebruiker (kandidaat/vacaturehouder) vacatures/kandidaten te screenen binnen enkele seconden puur op relevante kerncriteria, mede hierdoor versnelt deze startup de start van het sollicitatieproces op een laagdrempelige, innovatieve en slimme wijze.

De startup speelt met de app in op het probleem van tekort aan personeel en de omslachtig -en droogheid van het 'oude' solliciteren. Ook verhelpt de startup de onoverzichtelijke vacatures op jobboards en vacaturesites die zorgen voor het vroegtijdig afhaken van kandidaten.

Vanaf de start zal er eerst een pilot gedraaid worden in de randstad, hierbij target de startup op blue collar work personeel. Momenteel zijn er meerdere geïnteresseerde (grote) partijen voor het meedraaien van deze pilot.

Deze startup gelooft in innovatie dat bijdraagt aan een betere wereld. Een wereld waar we met onze smartphone solliciteren, op elk moment en elke plaats. De startup wil iedereen helpen met de eerste of volgende stap in hun carrière. Een stap in de juiste richting!

Business Model:

Licentiemodel per maand (voor werkgever/vacaturehouders/uitzendbranche).

Type klant:

B2B

Gewenst type investeerder:

Angel investor; Venture Capitalist

USP's:

- Nieuwe manier van solliciteren en duurzame manier van recruitment
- Snelheid, speelsheid en eenvoudigheid van platform
- Award Systemen en gamification

Benodigd Kapitaal:

€300.000,-

Investeringsbehoefte:

- €100.000,- Marketing
- €100.000,- Development
- €50.000,- Personeelskosten
- €50.000,- Reserveren onvoorziene kosten

Sector:

B2B Software; B2C Software; Zakelijke dienstverlening

Bedrijfsfase:

Seed

Aantal founders:

2

Aantal huidige werknemers:

1-5

Ervaring:

Co-founder/partner 1 (48 jr): Sales manager/partner iSense Sep 1999-Nov 2009, Founder/` Partner Lead Innovation Nov 2010-Heden.

Co-founder/partner 2 (23 jr): Mede-oprichter All4Student.nl Feb 2020-December 2021, studie AD Ondernemen Hogeschool Rotterdam.

Partner 3 (23 jr): Semester Finance Universiteit Dauphine Parijs 2020-2020, Bachelor's Degree International Business, de Haagse Hogeschool 2017-2021, Master in Finance Tilburg University 2021-heden.

Maandelijks omzet (huidig):

Applicatie is nog niet live en dus wordt er momenteel nog geen omzet gedraaid.

Omzet (Prognose) komende 12 maanden:

€75.000,-

Omzet (Prognose) maand 13 - 24:

€250.000,-

(Omzet sprong vindt plaats na maand 24)

Huidige maandelijkse kosten:

€605,-

Overige relevante informatie:

Reeds is er circa €50.000,- geïnvesteerd door founders/partners voor de applicatie ontwikkeling IOS/Android.

[/et_pb_text][et_pb_column][et_pb_row][et_pb_section]