

# Travel Tech bedrijf

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/travel-tech-bedrijf/>



## Samenvatting

**Datum:** 17 July 2020

**URL:** <https://venturecapital.nl/travel-tech-bedrijf/>

## Contact & Site

## Extra beschrijving

```
[et_pb_section fb_built="1" _builder_version="4.4.9"][et_pb_row
_builder_version="4.4.9"][et_pb_column type="4_4" _builder_version="4.4.9"][et_pb_text
_builder_version="4.4.9"]
```

Een in Nederland gevestigd internationaal B2B2C travel software tech-bedrijf, opgericht in 2018. Het platform is live sinds februari 2020 en heeft, ondanks de Covid-19 maatregelen, een stijgende omzet.

### **Groeikapitaal**

Het bedrijf heeft een groei-investeringsbehoefte van 1,5 miljoen om de verdere softwareontwikkeling en verdere marktintroductie te versnellen.

### **Activiteiten van het bedrijf**

Het bedrijf heeft een IATA Airline-licentie (USP) waarmee ze hun luchthaven-naar-luchthaven-transportoplossingen kunnen aanbieden via ticketplatforms (Booking.com, Expedia, Skyscanner etc). Klanten zijn zowel consumenten als reisagenten zoals, die via het Internationale GDS systeem tickets kunnen reserveren bijv. TUI, Kayak etc.

### **Overeenkomsten luchtvaartmaatschappijen**

Het grootste deel van de omzet komt echter binnen via interlining overeenkomsten die met luchtvaartmaatschappijen zijn afgesloten. Deze luchtvaartmaatschappijen kunnen hierdoor nieuwe routes aanbieden aan hun klanten.

### **Modules**

Tevens kunnen diverse modules van het platform als B2B enterprise software worden verkocht. De eerste verkoop hiervan heeft reeds plaatsgevonden.

### **Medewerkers**

Momenteel heeft het bedrijf > 17 fte's in dienst.

### **Investeringsrationale**

- De eerste boekingen zijn al succesvol uitgevoerd;
- \$500 miljard totaal adresseerbare markt;
- De onderneming heeft een unique positionering in de waardeketen (van aanbieders tot passagiers);
- 38K dagelijkse zitplaatsen zijn reeds gecontracteerd;
- Het bedrijf heeft een unieke marktpositie, dankzij hun IATA-certificering kan het bedrijf rechtstreeks vliegtickets aanbieden via, de grootste, wereldwijd opererende GDS-partners;

Het businessmodel is zeer schaalbaar;

- Reeds diverse contracten met verschillende luchtvaartmaatschappijen;
- Het bedrijf biedt een alternatief voor korte afstandsvluchten met deur-tot-deuroplossingen via grondtransport;
- Hoge contributie- en EBITDA-marges door hoge IT-integraties met ticketverkopers;
- Luchtvaartmaatschappijen kunnen d.m.v. een interlining partnerschap met de onderneming nieuwe routes aanbieden aan klanten;
- De onderneming is cashflow positief in Q1/Q2 2021;
- Het bedrijf heeft geen eigen vloot, dus een zeer lage CAPEX;
- Meerdere inkomstenstromen (Hun ontwikkelde softwareproduct is ook voor andere partijen bruikbaar, het eerste contract is met een afnemer voor dit 'bijproduct'is reeds getekend;).

### **Omzetprognose**

- Omzetprognose 2020: € 1,5 miljoen
- Omzetprognose 2021: € 30 miljoen

[/et\_pb\_text]/[et\_pb\_column]/[et\_pb\_row]/[et\_pb\_section]