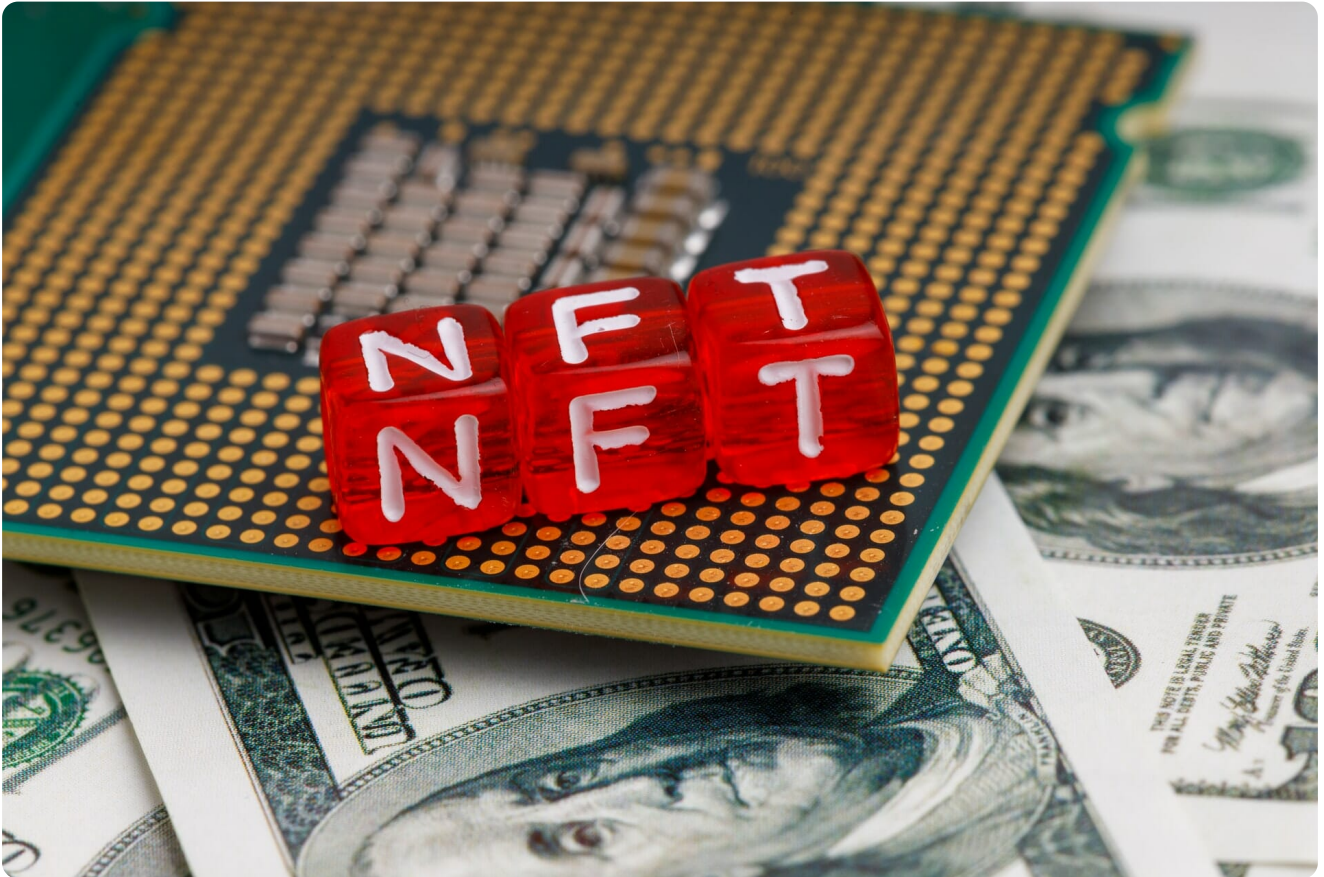


Het platform voor de kleinere belegger

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/het-platform-voor-de-kleinere-belegger/>



Samenvatting

Datum: 20 April 2022

URL: <https://venturecapital.nl/het-platform-voor-de-kleinere-belegger/>

Contact & Site

Extra beschrijving

```
[et_pb_section fb_built="1" _builder_version="4.16" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_row _builder_version="4.16" background_size="initial"
background_position="top_left" background_repeat="repeat" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_column type="4_4" _builder_version="4.16"
custom_padding="|||" global_colors_info="{}" custom_padding_hover="|||"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_text _builder_version="4.17.0" background_size="initial"
background_position="top_left" background_repeat="repeat" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"]
```

Deze fintech startup geeft de kleinere belegger de zelfde investeringsmogelijkheden als grote beleggers en maximaliseert tegelijkertijd de winst voor de grotere belegger in één platform. Het platform stelt investeerders in staat om kapitaal te spreiden over het volledige spectrum van digitale en reële activa met hun eigen native token. Het platform biedt kleinere beleggers de kans om in de volgende aspecten te investeren: VentureCapital, Vastgoed, Metaverse objecten zoals NFT's en liquiditeitspool aandelen.

De houders van deze de native token kunnen:

- Investeren in bijna alle digitale activa (NFT's) die worden aangeboden in de crypto ruimte.
- Investeren in Real World-objecten door minimaal 5% als onderpand in te zetten.
- Deze token gebruiken als onderpand als stem om in aanmerking te komen voor beleggen.
- De token in een native non-custodial portemonnee zetten.

Business model:

- Op het platform kunnen eigenaren van de native token hun objecten bovenaan in de NFT-marktplaats als advertentie weergeven.
- Daarnaast ontvangt de onderneming vergoedingen voor het ontginnen en verkopen van NFT's op het platform. Alle objecten die op het platform worden gepresenteerd en inkomsten genereren, hebben een winstbelasting waarvan beleggers die de native token inzetten om deel te nemen. Deze beleggers worden beloond met hogere beloningen en lagere winstvergoedingen. De transactiekosten bedragen 0,2% waarvan 10% direct wordt verbrand en 10% naar de dekkingspool gaat.

Type klant:

B2B & B2C

Gewenst type investeerder:

Angel investor, Venture Capitalist

USP's:

Dit zijn de volgende punten die deze onderneming een aanzienlijke voorsprong geven op de NFT-markt:

1. Lagere kosten.
2. De native token is niet alleen voor NFT's, maar ook voor andere investeringsmogelijkheden (durfkapitaal en onroerend goed)
3. Het platform krijgt de eerste NFT Marketplace voor Batch-upload op de Solana-keten.
4. Het platform maakt fractionering van NFT's mogelijk.
5. Het platform verzamelt ELK Metaverse item op het platform en voegt

voortdurend items toe.

6. NFT's kunnen worden gebruikt als onderpand voor lenen en uitlenen.

7. Daarnaast socialiseren ze de collectie pagina van makers met opmerkingen en antwoorden die waarde toevoegen aan objecten.

8. Het inzetten van de token van deze onderneming levert lagere kosten en hogere beloningen op.

Over het algemeen staat deze partij LP (Liquidity Pool)-aanbieders toe om hun tijdelijke verlies te verminderen door hun verlies te dekken uit de dekking voor tijdelijke verliezen. De unieke aanpak wordt gekenmerkt door twee componenten: een consensus-mechanisme en een allocatiealgoritme.

Projecten worden gefinancierd wanneer een quorum is bereikt; wat betekent dat de stemmen van de gemeenschap op het platform de aangegeven consensus-drempel hebben overschreden. Beleggers zullen de tokens van dit platform gebruiken om de kosten te verlagen en de beloningen te verhogen.

Benodigd kapitaal:

€450.000,- (totaal benodigd kapitaal is €1.100.000,-, echter €650.000,- is reeds toegezegd)

Investeringsbehoefte:

- Soft CAP Amount % Partnerships €55.000,- (5%)
- Legal €99.000,- (9%)
- Marketing €165.000,- (15%)
- Development €220.000,- (20%)
- Design €49.442,- (4,5%)

- Licenses € 55.000,- (5%)
- Administration €22.000,- (2%)
- Consulting €55.000,- (5%)
- Operating expenses €76.010,- (6,9%)
- Network Maintance €49.500,- (4,5%)
- Security €55.000,- (5%)
- Liquidity €199.048,- (18,1%)

Sector:

Fintech, Crypto/Blockchain

Bedrijfsfase:

Seed

Aantal founders:

1

Aantal huidige werknemers:

5-25

Ervaring:

De ondernemer (30 jaar, CTO) heeft Achtergrond in moleculaire neurowetenschappen en computationele genetica. Hij heeft het algoritmen gebouwd om winstgevende strategieën in crypto markten te vinden.

Maandelijks omzet:

N.v.t. De startup lanceert de token in Q3.

Omzet (prognose) komende 12 maanden:

€15.000.000,- tot €25.000.000,-

Omzet (prognose) maand 13-24:

€35.000.000,-

Huidige maandelijkse kosten:

€20.000,-

Overige relevante informatie:

De reeds toegezegde funding van €650.000,- is toegezegd door verschillende angels en venture capitalists. De huidige kosten worden momenteel door de eigenaar zelf betaald dit is tot nu toe €150.000,-.

[/et_pb_text][et_pb_column][et_pb_row][et_pb_section]