

Gelijke investeringskansen voor iedereen

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/gelijke-investeringskansen-voor-iedereen/>



Samenvatting

Datum: 23 May 2022

URL: <https://venturecapital.nl/gelijke-investeringskansen-voor-iedereen/>

Contact & Site

Extra beschrijving

```
[et_pb_section fb_built="1" theme_builder_area="post_content" _builder_version="4.17.4"
_module_preset="default"][et_pb_row _builder_version="4.17.4" _module_preset="default"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_column _builder_version="4.17.4"
_module_preset="default" type="4_4" theme_builder_area="post_content"][et_pb_text
_builder_version="4.17.4" _module_preset="default" theme_builder_area="post_content"
hover_enabled="0" sticky_enabled="0"]
```

Dit investeringsplatform bouwt aan een wereld waarin investeringskansen niet langer bepaald worden door de grootte van je vermogen. Op dit platform kan iedereen toegang krijgen tot private equity en venture capital fonds investeringen. Met dit platform overbruggen zij de kloof tussen de retail belegger en fondsbeheerders. Retail beleggers krijgen vanaf lage bedragen toegang tot een voorheen onbereikbare en uitmuntende beleggingscategorie. Fondsbeheerders kunnen zonder extra compliance en administratie hun funder basis meer inclusiever maken en de retail markt van USD 50.000 miljard betreden. In 4 maanden tijd heeft deze startup een AFM-licentie verkregen, hun platform live gezet en de eerste betalende klanten onboarded.

Business Model:

Er wordt een jaarlijkse vergoeding over het beheerd vermogen gerekend.

Type klant:

B2B & B2C

Gewenst type investeerder:

Angel investor, Venture Capital

USP's:

De startup heeft een regulatory en compliance first approach. Dit wil zeggen dat ze hun business model hebben gestructureerd binnen de bestaande wettelijke kaders in plaats van nadenken over de technologische invulling (tokenization, etc.). Deze aanpak hebben ze vervolgens in hun eigen platform ingebouwd, waardoor dit feilloos aansluit.

Benodigd Kapitaal:

€750.000,-

Investeringsbehoefte:

- Marketing €185.000,-
- Development €170.000,-
- Sales & customer support €150.000,-
- Overhead €115.000,-
- Legal & compliance €97.000,-
- Other €40.000,-

Sector:

Fintech, Platform

Bedrijfsfase:

Seed

Aantal founders:

3

Aantal huidige werknemers:

3

Ervaring founders:

COO - 6 jaar ervaring operations & compliance consultant bij verschillende Nederlandse financiële instelling.

CTO - 10 jaar ervaring met development & design. Award nominated campagnes.

CEO - 10 jaar ervaring private equity en venture capital.

Maandelijkse bruto omzet (huidig):

€100,-

Omzet (Prognose) komende 12 maanden:

€300.000,-

Omzet (Prognose) maand 13 - 24:

€1.000.000,-

Huidige maandelijkse kosten:

€15.000,-

Overige relevante informatie:

Tot op heden met bootstrappend gefinancierd (Ongeveer €100.000,-).

[/et_pb_text][et_pb_column][et_pb_row][et_pb_section]