

AI voor de entertainment industrie

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/entertainment-industrie/>



Samenvatting

Datum: 15 February 2020

URL: <https://venturecapital.nl/entertainment-industrie/>

Contact & Site

Extra beschrijving

```
[et_pb_section fb_built="1" _builder_version="4.4.9"][et_pb_row  
_builder_version="4.4.9"][et_pb_column type="4_4" _builder_version="4.4.9"][et_pb_text  
_builder_version="4.9.0"]
```

Beschrijving onderneming:

Dit bedrijf is een data analytics company met focus op de entertainment industrie en biedt een SaaS oplossing. Het is een kunstmatige intelligentie gedreven marketing platform voor de entertainment industrie die volledige transparantie biedt voor iedereen die graag de prestaties van nummers en albums op een groot aantal digitale streaming platformen wil begrijpen.

Transparantie staat niet op de radar van veel platenlabels, en in het geval dat je die artiest of producent bent die alles zelf wilt doen, is het moeilijk informatie van al die platformen te groeperen. Dus de vraag blijft hoe je kunt begrijpen wat er met je muziek gebeurt om geld te verdienen?

Het komt op verschillende platformen terecht, wordt aan afspeellijsten toegevoegd, wordt gedownload, misschien op de radio gespeeld? Hoe kun je ervoor zorgen dat je correct verloond wordt? Hoe kan je je hard verdiende geld investeren in marketing en promotie?

Dit is precies waarom je één tool nodig heeft die je al deze informatie biedt, antwoorden op vragen als, wat zijn de top 10 afspeellijsten die de afgelopen 30 dagen aan populariteit winnen (waardoor het aantal volgers toeneemt)? Mijn artiest scoorde gisteravond goed in Spotify-streams ... hebben ze weer iets gek op Instagram geplaatst? Welke afspeellijsten hebben onbekende nummers, maar een groot aantal volgers (zodat ik me op die afspeellijsten kan richten)? Wat zijn de muzikale kenmerken (bijvoorbeeld "positieve" gevoelens, elektronische / akoestische geluiden) van specifieke afspeellijsten? Wat zijn mijn verwachte royalty's?

En nog veel meer antwoorden waarvoor je je normaal gesproken zou moeten abonneren op een hoeveelheid aan tools, wat een fortuin zou kosten.

Business Model:

SaaS oplossing met zowel one off als maandelijkse abonnementen

Type klant:

B2C en B2B

Gewenst type investeerder:

Angel investor; Venture Capitalist

USP's:

Het Unique Selling Point van het bedrijf moet het meest complete ALL IN ONE platform zijn, gedreven door kunstmatige intelligentie, en zonder beperkingen wat analyses betreft, met data van zowel streaming platformen, social media platformen, en data uit andere distributieplatformen.

One platform for all, met ongekennde transparantie voor alle rechthebbenden.

Benodigd Kapitaal:

€250.000,-

Investeringsbehoefte:

Ontwikkelingspersoneel 70%, sales & marketing 30%

Sector:

B2B Software; B2C Software

Bedrijfsfase:

Early Growth

Aantal founders:

3

Aantal huidige werknemers:

5-25

Maandelijks omzet (huidig):

<€10.000,-

Omzet (Prognose) komende 12 maanden:

€350.000,-

Omzet (Prognose) maand 13 - 24:

€580.000,-

Huidige maandelijkse kosten:

€15.000,-

Reeds toegezegde financiering:

€120.000,-

Is er door de ondernemers reeds een investering opgehaald bij derden voor de betreffende onderneming?:

Ja, Angel investering.

Wordt er binnen 24 maanden nog een vervolginvestering verwacht?:

Ja

[/et_pb_text]/[et_pb_column]/[et_pb_row]/[et_pb_section]