

Dé startup voor sportclubs, atleten en fans

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/de-startup-voor-sportclubs-atleten-en-fans/>



Samenvatting

Datum: 30 June 2022

URL: <https://venturecapital.nl/de-startup-voor-sportclubs-atleten-en-fans/>

Contact & Site

Extra beschrijving

```
[et_pb_section fb_built="1" _builder_version="4.16" global_colors_info="{ }"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_row _builder_version="4.17.4" _module_preset="default"
global_colors_info="{ }" theme_builder_area="post_content"][et_pb_column type="4_4"
_builder_version="4.17.4" _module_preset="default" global_colors_info="{ }"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_text _builder_version="4.17.4" _module_preset="default"
global_colors_info="{ }" theme_builder_area="post_content"]
```

Deze onderneming is een sports marketing organisatie. Ze verbinden sportclubs en atleten wereldwijd met fans, sponsors en sport-gerelateerde goede doelen via hun platform. Het concept van de onderneming is dat zij 1 utility token (munt) hebben voor de gehele sport- en entertainment industrie. Iedere sportclub en atleet werkt met een en dezelfde digitale token (munt). Het resultaat hiervan creëert echte waarde en gebruiksmogelijkheden voor betalingen, aankopen en trading. Er komen steeds nieuwe sportclubs en atleten bij in het ecosysteem, waardoor de vraag constant blijft stijgen.

```
[/et_pb_text][et_pb_column][et_pb_row][et_pb_row column_structure="1_2,1_2"
_builder_version="4.16" _module_preset="default" global_colors_info="{ }"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_column type="1_2" _builder_version="4.16"
_module_preset="default" global_colors_info="{ }" theme_builder_area="post_content"][et_pb_image
src="https://venturecapital.nl/wp-content/uploads/2022/06/investeer-platform-startup.jpg"
alt="investeer platform startup" title_text="investeer platform startup" _builder_version="4.17.4"
_module_preset="default" global_colors_info="{ }"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_image][et_pb_column][et_pb_column type="1_2"
_builder_version="4.16" _module_preset="default" global_colors_info="{ }"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_image src="https://venturecapital.nl/wp-
content/uploads/2022/06/fintech-venture-capital-investing.jpg" alt="fintech venture capital investing"
title_text="fintech venture capital investing" _builder_version="4.17.4" _module_preset="default"
global_colors_info="{ }"
theme_builder_area="post_content"][/et_pb_image][et_pb_column][et_pb_row][et_pb_row
_builder_version="4.16" background_size="initial" background_position="top_left"
background_repeat="repeat" global_colors_info="{ }"
```

```
theme_builder_area="post_content"] [et_pb_column type="4_4" _builder_version="4.16"
custom_padding="|||" global_colors_info="{}" custom_padding_hover="|||"
theme_builder_area="post_content"] [et_pb_text _builder_version="4.17.4" background_size="initial"
background_position="top_left" background_repeat="repeat" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content" inline_fonts="Abel"]
```

De startup is opgericht en geregistreerd in oktober 2021 in Gibraltar:

- heeft een VASP license (Virtual Asset Service Provider);
- is volledig gereguleerd, voldoet aan alle wettelijke eisen en voorschriften;
- werkt samen met sterke juridische partners;
- biedt een allesomvattend marketing concept voor sportclubs en atleten;
- werkt samen met een sterke betrouwbare tech partner;
- werkt met erkende liquiditeits- en exchange partners in Europa;
- werkt aan een optimaal beveiligd, legaal en betrouwbaar NFT platform;
- gebruikt een uiterst beveiligd betalingsplatform, backoffice en wallet;
- werkt met een team van specialisten voor support & IT.

Business model:

Welke problemen lost de onderneming op?

1. De voortdurende behoefte aan financiële middelen voor sportclubs en individuele atleten.
2. Het gebrek aan interactie en binding tussen sportclubs en atleten met hun fans.
3. De participatie van fans in de sporteconomie.

Welke oplossingen biedt de onderneming aan?

Het betreft 3 gloednieuwe verdienmodellen voor sportclubs en atleten:

1. het verdienen van commissies door het promoten van de unieke digitale utility token (munt) van de onderneming, via hun eigen fanbase.
2. Inkomsten door het creëren en aanbieden van NFT's op het NFT-platform van de onderneming.
3. Inkomsten via commissies van diverse nieuwe business modellen.

Ook biedt deze startup de mogelijkheid voor fans en sponsors om:

- Hun favoriete sportclub of atleet te ondersteunen via de aankoop van de unieke digitale utility token (munt);
- Te participeren in de sporteconomie;
- Hier rendement voor terug te krijgen.

Type klant:

B2B; B2C

Gewenst type investeerder:

Angel Investor; Venture Capitalist

USP's:

De onderneming heeft versnelde groei mogelijkheden:

1. Potentiële groei door de emotionele binding en loyaliteit van fans ten opzichte van hun favoriete sportclub of atleet.
2. Via tussenpersonen die extra commissies kunnen verdienen door het aanbrengen van potentiële investeerders.
3. Via sportagenturen, sport makelaars en sportmarketingbureaus die extra commissies kunnen verdienen door sportclubs en atleten aan te sluiten.
4. Via de omvangrijke community van de onderneming en houders van de

unieke digitale token (munt) die ondernemers, e-sport en gaming bedrijven zullen aantrekken.

De onderneming biedt 1 totaal concept voor sportclubs, atleten en fans. Er zijn verschillende verdienmodellen beschikbaar incl. een NFT-platform.

De onderneming heeft een lange termijn strategie.

Voor de promotie van de unieke digitale utility token (munt) is er een 50/50 verdeling tussen sportclubs / atleten en het ecosysteem van de onderneming. De sportclubs en atleten worden betaald in valuta (€, \$, GBP etc).

De unieke digitale utility token (munt) van de onderneming zal in verschillende fases in gelimiteerde aantallen op de markt gebracht worden.

De onderneming is volledig gereguleerd en voldoet aan alle wetgevingen (slechts 1% van de crypto projecten op de markt is 100% gereguleerd).

Vergelijkbare tokens zijn over het algemeen fantokens van 1 specifieke club, met geen enkele ondersteuning. Deze verliezen daardoor heel snel hun waarde.

Benodigd kapitaal:

€3.000.000,- (Minimum ticket size: €25.000,-)

Vanaf respectievelijk €100.000,- / €250.000,- en €500.000,- nog gunstigere voorwaarden.

Investeringsbehoefte:

Marketing €300.000,-

Personeel €500.000,-

Legal €200.000,-

NFT platform €500.000,-

Bank platform € 500.000,-

Kantoren €200.000,-

App €300.000,-

SoMe platform €500.000,-

Sector:

Crypto; Blockchain; FinTech; Sporttech

Bedrijfsfase:

Early Growth

Aantal founders:

2 founders / directors; 1 founder; 1 director

Aantal huidige werknemers:

10

Ervaring founders:

Founder / Director (1)

Als jongste van de drie oprichters van het bedrijf is Founder 1 degene die haarfijn kan uitleggen wat crypto, blockchain en ecosystemen zijn en hoe ze werken. Als ondernemer was hij enorm nieuwsgierig naar deze financiële en technische ontwikkelingen en kocht in 2015 zijn eerste bitcoin. Inmiddels is het zijn dagelijkse werk geworden en wordt hij gezien als een echte crypto- en blockchain-expert.

Founder / Director (2)

Het hele idee achter het bedrijf en het verbinden van de werelden van crypto en sport begon bij Founder 2. Founder 2 is een voormalig profvoetballer en sportliefhebber uit Nederland. Hij was van nature een echte box-to-box speler en de verbindende factor op het veld tussen de verschillende spelers. Een echte teamspeler met een groot uithoudingsvermogen die het hele veld kon bestrijken. Binnen het bedrijf herschept Founder 2 die verbindende factor in de gehele internationale sportwereld tussen sportclubs, atleten, fans, bedrijven, sponsors en sport gerelateerde goede doelen.

Founder (3)

Met zijn technische achtergrond en structurele inzichten is het Founder 3 die het grotere geheel van het bedrijf bewaakt. Hij bedenkt hoe de verschillende mogelijkheden in het ecosysteem op een legale en gestructureerde manier kunnen worden samengebracht. En waar andere teamleden gas geven, neemt Founder 3 het stuur over en trapt soms op de rem.

Director (4)

Director 4 heeft meer dan 30 jaar ervaring in de financiële dienstverlening in Gibraltar. Hij is gespecialiseerd in corporate banking en financiën, maar heeft ook ervaring in vermogensbeheer, bedrijfsbeheer, trust en verzekeringen. Directeur 4 is geassocieerd lid van het Chartered Institute of Bankers. Met zijn grote lokale en internationale netwerk heeft hij een drive om mensen met elkaar te verbinden.

Maandelijksse omzet:

€150.000,-

Omzet (prognose) komende 12 maanden:

€10.000.000,-

Omzet (prognose) maand 13-24:

€30.000.000,-

Huidige maandelijkse kosten:

€75.000,-

Reeds toegezegde financiering:

Toezeggingen meerdere private investors in totaal € 500.000,- tot € 1.000.000,-

Overige relevante informatie:

Door founders reeds geïnvesteerd €300.000,-

Door IT bedrijf geïnvesteerd €300.000,-

[/et_pb_text][et_pb_column][et_pb_row][et_pb_section]