

Uniek verkoop en montage concept voor een compleet interieur

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/uniek-verkoop-en-montage-concept-voor-een-compleet-interieur/>



Samenvatting

Datum: 4 October 2022

URL: <https://venturecapital.nl/uniek-verkoop-en-montage-concept-voor-een-compleet-interieur/>

Contact & Site

Extra beschrijving

```
[et_pb_section fb_built="1" _builder_version="4.16" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_row _builder_version="4.16" background_size="initial"
background_position="top_left" background_repeat="repeat" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_column type="4_4" _builder_version="4.16"
custom_padding="|||" global_colors_info="{}" custom_padding_hover="|||"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_text _builder_version="4.18.0" background_size="initial"
background_position="top_left" background_repeat="repeat" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"]
```

Het bedrijf is opgericht in augustus 2021. Klanten kunnen bij de onderneming terecht voor een PVC of houten vloer, vloerbedekking (incl. legservice), haard (e.g., hout, elektrisch, bio-ethanol en gashaard) met TV meubel (incl. montage service), banken, stoelen, tafels en vloerkleden. Bij dit bedrijf kunnen consumenten bijna alles in de branche onder 1 dak bestellen. Deze interieur winkel is zowel online als fysiek actief.

De klant kan bij de onderneming terecht met 1 aanspreekpunt en totaal ontzorging voor zijn of haar project. Een klant die enkel een haard of een vloer koopt is welkom, echter stuurt de onderneming aan op een totaal inrichting. Het concept richt zich vooral op high-end interieuren. Het concept is vol in ontwikkeling, de ondernemers zien dat er al meer (complete, haard, meubel, vloeren) orders worden geschreven.

Vanaf de opening van de showroom is er een omzet gedraaid van €112.000,- zonder marketing! De marges van de producten zijn aanzienlijk en liggen tussen de 32 en 38%. De ondernemers willen nu graag de online showroom uitbreiden en meer klanten genereren met specifieke google reclame. Door op product niveau te adverteren en een compleet interieur aan te bieden kan deze onderneming grote marges en omzet maken.

Business model:

Door directe verkoop van producten aan de klant.

Type klant:

B2B & B2C

Gewenst type investeerder:

Venture Capitalist, Strategische investeerder, Angel investeerder

USP's:

- Alles onder 1 dak;
- Één aanspreekpunt;
- Grote showroom;
- Snelle levering;
- Korte lijnen

Benodigd kapitaal:

€80.000,-

Investeringsbehoefte:

Overbrugging van eerste maanden: loonkosten, huur pand, afschrijvingskosten en verkoopkosten zullen het meeste bedragen.

Sector:

E-Commerce, Bouw & Installatie, Retail, Productie

Bedrijfsfase:

Early Growth

Aantal founders:

1

Aantal huidige werknemers:

1

Ervaring:

De founder heeft 4 jaar ervaring als ondernemer; 12 jaar ervaring in de markt. Door de ervaring die founder heeft in de haardenbranche en vloeren branche, is dit totaalconcept uniek in Nederland. Door deze competenties wordt de klant totaal ontzorgd op het gebied van wonen.

Maandelijks omzet:

€75.000,-

Omzet (prognose) komende 12 maanden:

€875.000,-

Omzet (prognose) maand 13-24:

€1.500.000,-

Huidige maandelijkse kosten:

€18.500,-

Reeds toegevoegde funding:

Geen reeds gemaakte investeringen in deze ronde.

[/et_pb_text][et_pb_column][et_pb_row][et_pb_section]