

E-commerce partij met meerdere webshops

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/e-commerce-partij-met-meerdere-webshops/>



Samenvatting

Datum: 22 July 2022

URL: <https://venturecapital.nl/e-commerce-partij-met-meerdere-webshops/>

Contact & Site

Extra beschrijving

```
[et_pb_section fb_built="1" _builder_version="4.16" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_row _builder_version="4.16" background_size="initial"
background_position="top_left" background_repeat="repeat" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_column type="4_4" _builder_version="4.16"
custom_padding="|||" global_colors_info="{}" custom_padding_hover="|||"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_text _builder_version="4.17.6" background_size="initial"
background_position="top_left" background_repeat="repeat" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"]
```

Dit is een E-Commerce partij met meerdere webshops en 13 jaar ervaring. De onderneming is een professionele organisatie en de gevestigde marktleider in hun segment van huisinrichting. Ze hebben ongeveer 6000 SKU's en verkopen meestal meerdere items per bestelling (jaarlijks 45.000 pakketten). Eén webshop is wat meer technisch waar de andere meer esthetisch is. Zij verkopen hun eigen merk en zijn reseller van andere bestaande Nederlandse en buitenlandse merken. Een groot gedeelte van de producten worden op hun specificatie gemaakt.

Business model:

Ze verkopen producten aan B2C en B2B klanten wereldwijd (hoofdzakelijk in Nederland en België). De marge op hun hoofdproduct is een factor 5-6.

Type klant:

B2B & B2C

Gewenst type investeerder:

Angel Investor, Private Equity

USP's:

De onderneming is de grootste in de markt;

Kent een grote klanttevredenheid;

Heeft een professionele en schaalbare infrastructuur.

Benodigd kapitaal:

€700.000,-

Investeringsbehoefte:

Op peil brengen van de voorraden en herfinanciering rekening courant bank.

-450k aan herfinanciering

-250K aan voorraad en voorfinanciering productie

Sector:

E-Commerce; B2B Software; B2C Software

Bedrijfsfase:

Series A

Aantal founders:

1

Aantal huidige werknemers:

8

Ervaring founders:

De ondernemers hebben 13 jaar ervaring in deze sector en zijn marktleider en trendsetter in de sector.

Maandelijkse omzet:

€140.000,-

Omzet (prognose) komende 12 maanden:

€1.600.000,-

Omzet (prognose) maand 13-24:

€2.800.000,-

Huidige maandelijkse kosten:

€35.000,-

Reeds toegezegde financiering:

€200.000,-

Overige relevante informatie:

Door de langdurige productiestop vanuit zowel China, Italië als Spanje hebben de ondernemers lange tijd nee moeten verkopen aan de grote vaste klantenkring. De voorraden zijn op en de omzet is gehalveerd.

Dat heeft voor negatieve bedrijfsresultaten en een druk op de liquiditeiten gezorgd.

De aanvoer vanuit meerdere leveranciers, ook nieuwe partijen, is volledig hersteld en er zijn alternatieve kanalen gevonden voor de aanvoer.

De klantvraag is er voldoende, het ontbreekt de onderneming nu aan liquiditeit voor het inkopen van voorraden.

Met de financiering kan het voorraadniveau op peil worden gebracht, om aan

de klantvraag te kunnen voldoen. Ze hebben een afgeronde en afbetaalde financiering van €200.000,- gehad in 2019.

[/et_pb_text]/[et_pb_column]/[et_pb_row]/[et_pb_section]