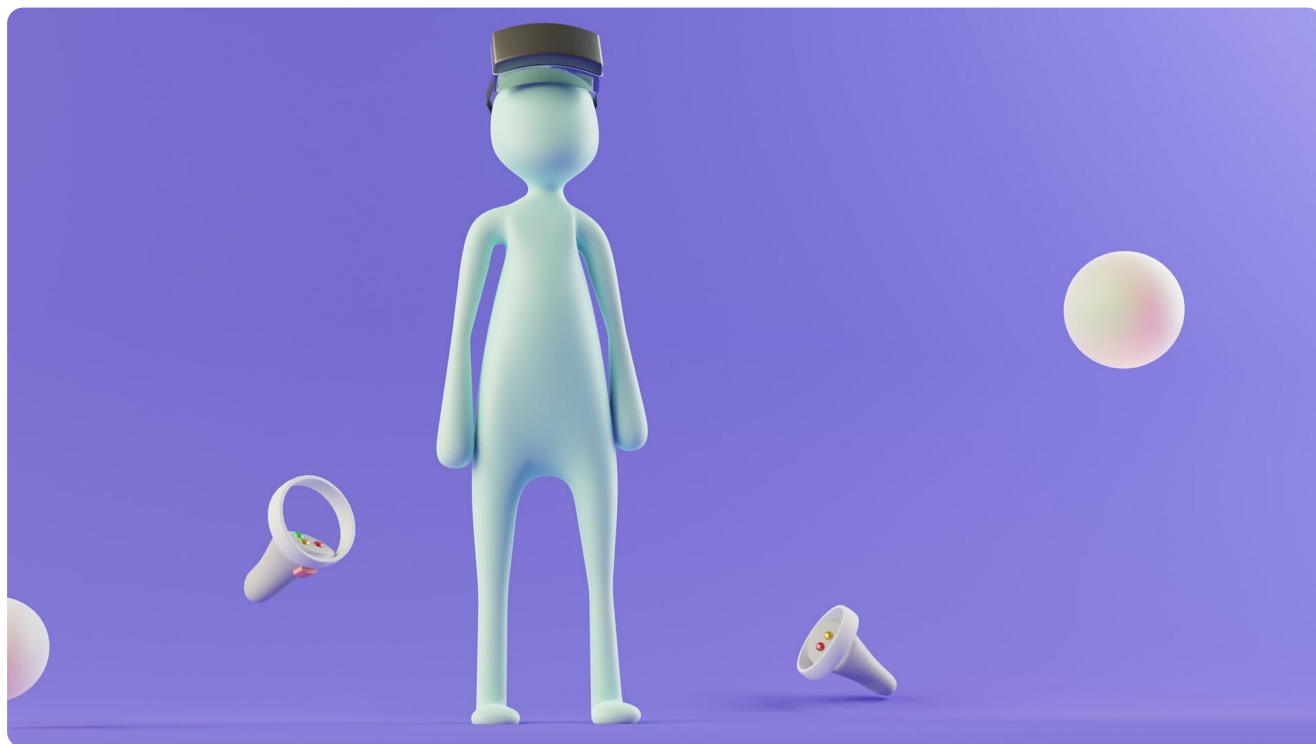


Software development in de web3 omgeving

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/investeren-in-software-startup-in-web3/>



Samenvatting

Datum: 8 November 2022

URL: <https://venturecapital.nl/investeren-in-software-startup-in-web3/>

Contact & Site

Extra beschrijving

```
[et_pb_section fb_built="1" _builder_version="4.16" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_row _builder_version="4.16" background_size="initial"
background_position="top_left" background_repeat="repeat" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_column type="4_4" _builder_version="4.16"
custom_padding="|||" global_colors_info="{}" custom_padding_hover="|||"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_text _builder_version="4.16" background_size="initial"
background_position="top_left" background_repeat="repeat" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"]
```

Dit bedrijf is actief in de softwareontwikkeling op het gebied van web 3 (Blockchain). Ze voorzien klanten en partners van no-code software tools zoals: NFT marketplaces, Staking Dashboards, NFT Minting en Airdrop dashboards, Fungible tokens en andere custom smart contract toepassingen. Tevens is er ook een intern flagship project om deze technologie in de praktijk te kunnen tonen aan klanten.

- Oprichtingsdatum 2021.
- Het bedrijf heeft 25 FTE.
- Omzet per jaar om en nabij de 1M euro.
- Marktkapitalisatie (crypto valuta) 10M.

Business model:

Deze partij voorzien klanten en partners van no-code software tools zoals: NFT marketplaces, Staking Dashboards, NFT Minting en Airdrop dashboards, Fungible tokens en andere custom smart contract toepassingen. Alsmede bieden consumenten de kans om hun eigen gemaakte spel te spelen, hier zitten tevens monetization modellen in verwerkt.

Type klant:

B2B & B2C

Gewenst type investeerder:

Venture Capitalist, Adviseur

USP's:

- Daadwerkelijk business model met daaruit voortkomende omzetten;
- Getalenteerd team en management;
- Werkzaam in opkomende industrie: Web3.

Benodigd kapitaal:

€5.000.000,-

Investeringsbehoefte:

De investering heeft een uitgebreid implementatie-plan. Startend bij uitbreiding en optimalisatie van het programmeursteam, marketing en sales automation, en branding en PR.

Sector:

Crypto/Blockchain, Deep Tech, Gaming, SaaS, B2B software

Bedrijfsfase:

Series A

Aantal founders:

2

Aantal huidige werknemers:

Ervaring founders:

De eerste founder heeft als een van de 2 founding partners heeft een academische achtergrond in computer science en publiceerde een paper over decentralized ledger technologie. Naast zijn academische ervaring heeft hij ruime praktijkervaring in het ontwikkelen van web apps. De andere oprichter heeft in het verleden een marketing bedrijf uitgebouwd tot een performance marketing gigant van welk hij zijn aandelen heeft verkocht. Omzetten van dit bureau reikten op de piek 800.000 euro per maand.

Maandelijkse omzet:

€90.000,-

Omzet (prognose) komende 12 maanden:

€1.000.000,-

Omzet (prognose) maand 13-24:

€2.000.000,-

Huidige maandelijkse kosten:

€80.000,-

[/et_pb_text][et_pb_column][et_pb_row][et_pb_section]