

# Hét winnende isolatiemateriaal uit Scandinavië

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/investeer-in-houtvezel-isolatie/>



**Benodigd Kapitaal**

€500.000,-

**Maandelijkse Omzet**

€40.000,-

## Samenvatting

**Datum:** 23 February 2023

**URL:** <https://venturecapital.nl/investeer-in-houtvezel-isolatie/>

## Contact & Site

## Extra beschrijving

```
[et_pb_section fb_built="1" _builder_version="4.16" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_row _builder_version="4.16" background_size="initial"
background_position="top_left" background_repeat="repeat" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_column type="4_4" _builder_version="4.16"
custom_padding="|||" global_colors_info="{}" custom_padding_hover="|||"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_text _builder_version="4.16" background_size="initial"
background_position="top_left" background_repeat="repeat" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"]
```

Deze startup realiseert natuurlijke isolatie voor duurzaam bouwen en wat goed is voor de gezondheid met gepatenteerd houtvezel isolatiemateriaal. Stel je een huis voor dat zowel ademt als isoleert. Dit betekent betere lucht om in te ademen voor zowel de bewoners als de bouwers. Duurzaam, natuurlijk en energie-efficiënt, van bos tot mens. Dit is de toekomst!

Het bedrijf opereert nu nog enkel in Zweden maar er is al interesse uit geheel Scandinavië. Denemarken heeft zo al aangegeven voor 2030 geen glas en steenwol meer toe te staan. Het bedrijf heeft eigen installateurs en diverse grote aannemers/bouwbedrijven willen samenwerken met de onderneming. Er zijn momenteel ruim 200 particulieren klanten voorzien met het isolatiemateriaal en er staan er nog een heleboel klanten te wachten. Binnenkort vervangt de onderneming de stoomboiler voor een pellet kachel wat de kosten drastisch zal verlagen. De marges zijn zeer aantrekkelijk wanneer de productie verhoogd gaat worden.

### **Business model:**

Directe verkoop aan klanten maar ook aannemers en Wholesale.

### **Type klant:**

B2B

**Gewenst type investeerder:**

Angel investor, Venture Capitalist, Strategische investeerder

**USP's:**

- Uniek houtvezel isolatiemateriaal (patent)
- Enige speler waarbij geen footprint al achtergelaten is
- Hoogste brandwerendheid, hoogste isolatiewaarde
- Alleenrecht op toepasbaarheid van het materiaal in bijvoorbeeld torenflats
- Concurrenten moeten materiaal behandelen tegen ongedierte/schimmelvorming, dit bedrijf niet
- Niet schadelijk voor de longen tijdens installatie

**Benodigd kapitaal:**

€500.000,-

**Minimale ticketsize:**

€250.000,-

**Investeringsbehoefte:**

Opschalen productiefaciliteiten en openen nieuwe fabrieken.

**Sector:**

Consumentengoederen, Groothandel, Productie, Impact, Energy, Bouw & Installatie

**Bedrijfsfase:**

Series A

**Aantal founders:**

7

**Aantal huidige werknemers:**

16

**Ervaring founders:**

Ervaren ondernemers in Zweden met expertise op het gebied van exits. De ondernemers overwegen het uitvoerende bedrijf welke het houtisolatiemateriaal nu gedeeltelijk voor hen 'aanlegt' over te gaan nemen. Gesprekken zijn al gevorderd.

**Maandelijks omzet:**

€40.000,-

**Omzet (prognose) komende 12 maanden:**

€500.000,-

**Omzet (prognose) maand 13-24:**

€12.000.000,-

**Huidige maandelijkse kosten:**

€26.000,-

**Reeds toegezegde financiering:**

Er is al omgerekend 12 miljoen EUR geïnvesteerd en daarvan is 10% van de bank als lening, de rest is via lokale investeerders opgehaald.

**Overige relevante informatie:**

Het concept dient een investeerder aan te spreken en het groter geheel te kunnen inzien, de verdere details kunnen de ondernemers samen met 'Zweden' bespreken via een teams meeting of fysiek.

[/et\_pb\_text][[/et\_pb\_column][[/et\_pb\_row][[/et\_pb\_section]