

Medische technologie voor makkelijk echogeleid aanleggen van een infuus

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/investeer-in-echogeleide-injectie/>



Benodigd Kapitaal

€1.000.000,-

Maandelijkse Omzet

€5.000,-

Samenvatting

Datum: 11 May 2023

URL: <https://venturecapital.nl/investeer-in-echogeleide-injectie/>

Contact & Site

Extra beschrijving

```
[et_pb_section fb_built="1" _builder_version="4.16" custom_padding="0px||||" global_colors_info="{}" theme_builder_area="post_content"][et_pb_row _builder_version="4.16" background_size="initial" background_position="top_left" background_repeat="repeat" custom_padding="0px||||" global_colors_info="{}" theme_builder_area="post_content"][et_pb_column type="4_4" _builder_version="4.16" custom_padding="|||" global_colors_info="{}" custom_padding_hover="|||" theme_builder_area="post_content"][et_pb_text _builder_version="4.16" background_size="initial" background_position="top_left" background_repeat="repeat" global_colors_info="{}" theme_builder_area="post_content"]
```

Deze med startup wil goede vaattoegang altijd mogelijk maken. Het eerste product is op de markt in de EU en wordt al in verschillende ziekenhuizen met succes gebruikt.

Goede vaattoegang is essentieel voor goede zorg en 80% van de patiënten in het ziekenhuis krijgt een of meer infusen. Het is daarmee de meest voorkomende invasieve medische handeling. Bij het aanleggen gaat het echter veel te vaak fout: bij 20-50% van de gevallen wordt er minimaal een keer mis geprikt. Dat is niet alleen pijnlijk voor de patiënt, maar ook gevaarlijk en kostbaar.

Echogeleiding kan veel misprikken voorkomen, maar wordt alleen door enkele experts toegepast om dat het ingewikkeld te leren is. Samen met de gebruikers hebben de ondernemers een systeem ontwikkeld om echogeleid aanprikken toegankelijk te maken. De eerste versie van het systeem is nu beschikbaar op de markt en de eerste verkopen zijn gerealiseerd. Tevens is er een serieuze interesse vanuit distributeurs in o.a. Scandinavië en Duitsland.

In eerste instantie richten de ondernemers zich op hemodialyse. In Europa

zijn ongeveer 80.000 patiënten met nierfalen die drie keer per week naar een van de 7000 centra gaan om te worden gedialyseerd. Met twee dikke naalden wordt daarbij een speciaal stukje bloedvat aangeprikt dat de lifeline is voor de patiënt en niet mag beschadigen. Het ontwikkelde systeem van de startup helpt beschadiging te voorkomen.

De volgende markt waar ze zich op richten zijn de ongeveer 1 miljard perifere infusen die jaarlijks worden aangelegd. Nu nog meestal in een ziekenhuis, maar de ondernemers willen dat overal mogelijk maken. Het systeem is recent ook vrijgegeven voor gebruik bij het aanleggen van perifere infusen.

Er is een patentaanvraag voor Europa en VS, de ondernemers hebben exclusieve licentie.

Het bedrijf is in 2019 opgericht en is tot op heden gefinancierd door o.a. NWO, Nierstichting en de oprichters.

Een versie die met AI wordt ondersteund en ook zeer geschikt is voor gebruik buiten het ziekenhuis door minder ervaren personeel staat tevens op de planning, daar liggen namelijk de grootste groeimogelijkheden. Deze ontwikkelen de ondernemers nu en kunnen ze in 2026 op de markt brengen.

Business model:

Het systeem wordt op de markt gebracht via lokale, gespecialiseerde distributeurs. Zij verkopen het systeem, accessoires aan de klanten (ziekenhuizen, centra voor hemodialyse). Daarnaast bieden de ondernemers trainingen en service. Op den duur zullen ze ook lease constructies gaan aanbieden.

Type klant:

B2B

Gewenst type investeerder:

Angel investor, Venture Capitalist, Strategische investeerder

USP's:

Vanuit een probleem (20-50% misprikken) hebben de ondernemers met gebruikers een oplossing ontwikkeld, gepatenteerd, en recent op de markt gebracht om aanprikken van infusen makkelijker en veiliger te maken.

Benodigd kapitaal:

€1.000.000,- (Een kleinere ticket (400k) is ook mogelijk; in dat geval een minimum ticketsize per investeerder van 100k-200k)

Investeringsbehoefte:

- 50% gaat naar marktexpansie en internationalisering;
- 30% naar verdere ontwikkeling;
- 20% voor bedrijfskosten

Sector:

Health, Deep Tech

Bedrijfsfase:

Early Growth

Aantal founders:

2

Aantal huidige werknemers:

0

Ervaring founders:

Beide founders hebben al eerder innovatieve medische bedrijven opgericht. De hoofd founder is arts en heeft al 20 jaar ervaring met het naar de markt brengen van innovaties. Co-founder is industrieel ontwerper met specialisatie op medisch innovatie.

Maandelijkse omzet:

€5.000,-

Omzet (prognose) komende 12 maanden:

€150.000,-

Omzet (prognose) maand 13-24:

€500.000,-

Huidige maandelijkse kosten:

€15.000,-

Reeds toegezegde financiering:

€400.000,- (letter of intent)

Overige relevante informatie:

Founders hebben ongeveer €150.000,- cash geïnvesteerd. Nog eens €200.000,- vanuit de nierstichting en €250.000,- vanuit NWO.

[/et_pb_text]/[/et_pb_column]/[/et_pb_row]/[/et_pb_section]

