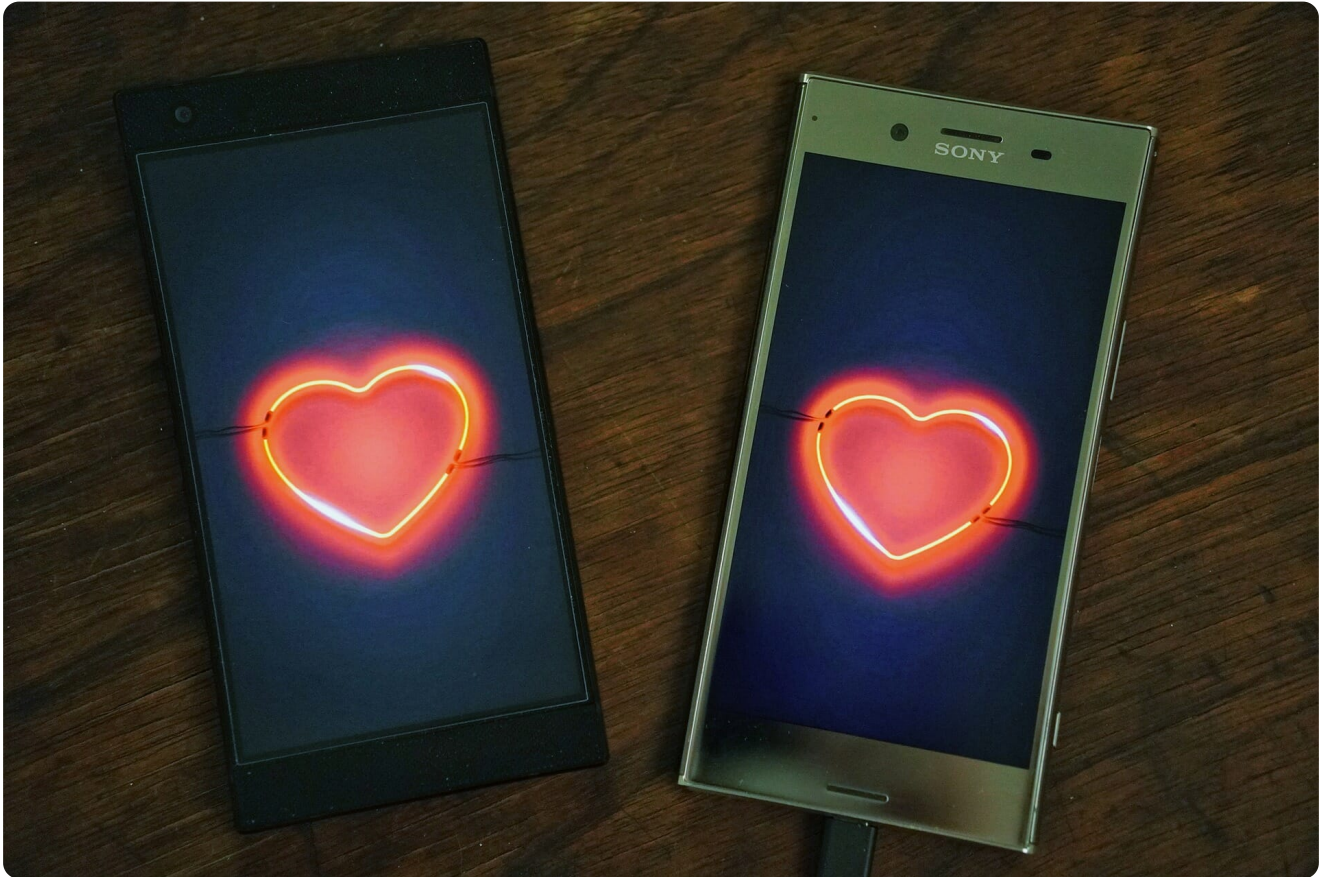


Dé betrouwbare datingsite voor ondernemers

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/investeer-in-datingsite-voor-ondernemers/>



Benodigd Kapitaal	€750.000,-
Maandelijke Omzet	€5.000,-

Samenvatting

Datum: 22 December 2022

URL: <https://venturecapital.nl/investeer-in-datingsite-voor-ondernemers/>

Contact & Site

Extra beschrijving

```
[et_pb_section fb_built="1" _builder_version="4.16" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_row _builder_version="4.16" background_size="initial"
background_position="top_left" background_repeat="repeat" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_column type="4_4" _builder_version="4.16"
custom_padding="|||" global_colors_info="{}" custom_padding_hover="|||"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_text _builder_version="4.16" background_size="initial"
background_position="top_left" background_repeat="repeat" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"]
```

Het betreft een daadwerkelijk onderscheidend concept op de Nederlandse datingmarkt, dat zich richt op ondernemers. De site is uniek omdat het de enige datingsite (in Europa) is die daadwerkelijk controleert of de leden tot de beoogde doelgroep behoren, en waar alle informatie op de profielen gegarandeerd juist is. Dit gebeurt aan de hand van de KvK, waar de 1,74 miljoen ondernemers (inclusief belangrijke basisinformatie) geregistreerd staan. Hiermee is het de enige écht “betrouwbare” datingsite in de datingmarkt. Er staan momenteel meer dan 1000 profielen op de website online, welke is ontwikkeld door één van de meest vooraanstaande ontwikkelaars van Nederland. De merknaam is al beschermt voor de Europese markt.

Business model:

Leden betalen een maandelijks bedrag voor het lidmaatschap van de site.

Additioneel zijn er op termijn talloze interessante verdienmodellen mogelijk voor de startup. Denk hierbij aan:

- Marketing dmv banners via het vele e-mail verkeer
- Organiseren van bijeenkomsten

-Coaching/hulp bij online daten én het opstellen van een goed profiel

Type klant:

B2B & B2C

Gewenst type investeerder:

Angel investor, Venture Capitalist

USP's:

Het is de enige datingsite die daadwerkelijk waarmaakt dat het voor de beoogde doelgroep is, én die garandeert dat de profielen en de basisinformatie allemaal correct zijn. Bovendien is de doelgroep bijzonder goed te targeten. Ondernemers zijn aantoonbaar vaker single dan niet ondernemers en de doelgroep is bijzonder groot (1,74 mln personen ingeschreven bij KvK). Belangrijk kenmerk van de datingmarkt: mensen zijn doorgaans lid van meerdere platforms, dus prospects hoeven niet persé "weggehaald" te worden bij de concurrentie.

Benodigd kapitaal:

€750.000,-

Investeringsbehoefte:

Met een eerdere financieringsronde is een state-of-the-art platform gebouwd, en is aangetoond welke marketingkanalen succesvol zijn, en wat de kosten voor de acquisitie van nieuwe leden bedragen. Op grond hiervan is vast komen te staan dat met een uitgekiend marketingoffensief de sprong gemaakt kan worden naar een minimaal benodigd aantal leden/profielen op de site, om verder te kunnen groeien in zowel Nederland als andere Europese

landen. Voor dit marketingoffensief is extra kapitaal nodig.

Sector:

Platform, B2C software

Bedrijfsfase:

Early Growth

Aantal founders:

2

Aantal huidige werknemers:

1

Ervaring founders:

De bedenker/oprichter heeft 12 jaar ervaring als ondernemer gericht op het MKB segment, en heeft ook ruimschoots ervaring met platforms en systemen.

Maandelijks omzet:

€5.000,-

Omzet (prognose) komende 12 maanden:

Zonder investering: ca. €100.000,- en met investering: €1,2 mln

Omzet (prognose) maand 13-24:

€8.000.000,-

Huidige maandelijkse kosten:

€3.500,-

Overige relevante informatie:

De founders hebben 150.000 EUR geïnvesteerd, in januari 2022 is nog eens 150.000 EUR geïnvesteerd door een tweetal nieuwe aandeelhouders.

[/et_pb_text]/[/et_pb_column]/[/et_pb_row]/[/et_pb_section]