

Import en verkoop van elektrische vouwfietsen

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/investeer-in-import-en-verkoop-van-elektrische-vouwfietsen/>



Benodigd Kapitaal

€200.000.-

Maandelijkse Omzet

€0,-

Samenvatting

Datum: 30 January 2023

URL: <https://venturecapital.nl/investeer-in-import-en-verkoop-van-elektrische-vouwfietsen/>

Contact & Site

Extra beschrijving

```
[et_pb_section fb_built="1" _builder_version="4.16" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_row _builder_version="4.16" background_size="initial"
background_position="top_left" background_repeat="repeat" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_column type="4_4" _builder_version="4.16"
custom_padding="|||" global_colors_info="{}" custom_padding_hover="|||"
theme_builder_area="post_content"][et_pb_text _builder_version="4.19.4" background_size="initial"
background_position="top_left" background_repeat="repeat" global_colors_info="{}"
theme_builder_area="post_content"]
```

Dit bedrijf gaat de import en verkoop van elektrische vouwfietsen realiseren. De fietsen zijn ideaal voor op de caravan/camper/jacht. Daarbij zijn er ook kansen in de outdoor retail markt.

Het bedrijf richt zich op dealers. Door het verkoop van de e-vouwfietsen aan dealers kan de dealer een extra dienst aan zijn lopende klanten aanbieden. Daarbij kunnen de consumente een e-bike eenmen die sterk en compact is.

De marktvolume in Nederland aldus BOVAG RAI 1,5 miljard. Verwachte groei 2030 ca 3 miljard. Marktvolume elektrische vouwfietsen specifiek voor de camper/caravan/jacht branche ca 850 outlets met daarbovenop de fietsenvakhandel met ca 2000 outlets.

Gemiddeld worden er 6,7 vouwfietsen per jaar per dealer verkocht. Deze partij mikt in het eerste jaar op ca 100 dealers, dit zijn ca 600 fietsen met een omzet van ongeveer 1150 per fiets zal de omzet bij de dealers op ongeveer €607.000,- uitkomen.

Daarbij wordt er tevens rekening gehouden met een bescheiden omzet van particulieren op de webshop van ca. €100.000,- Dit leidt tot een totaal omzet van ca €700.000,-

Ze hebben de volgende zaken al gerealiseerd:

- Samenstellen van de eerste drie modellen
- Eerste bestelling is geplaatst

Deze partij is met meerdere afnemers in gesprek gegaan en heeft veel positieve feedback ontvangen waaruit mogelijke klanten kunnen ontstaan.

De startup staat volop in de startblokken om zodra de website en het drukwerk klaar is vol op de verkoop te gaan. Ze verwachten de eerste week van februari te kunnen starten.

Business model:

Het bedrijf verkoopt de EU gecertificeerde e-vouwfietsen in en verkopen deze aan dealers. De dealerorganisatie is in ontwikkeling en zal door de onderneming zelf gemanaged worden (marge is 58%).

Voor een serieuze investeerder is een exploitatiebegroting beschikbaar na het tekenen van een NDA.

Type klant:

B2B2C

Gewenst type investeerder:

Strategische investeerder, Angel investeerder en Venture capital

USP's:

Ze zijn flexibel, no nonsens, leveren een topkwaliteitsfiets tegen een eerlijke maar concurrerende prijs.

Benodigd kapitaal:

€200.000.-

Investeringsbehoefte:

- Aankoop voorraad ca €100.000,-;
- Marketing €50.000,-;
- Werkkapitaal €50.000,-.

Sector:

Consumentengoederen, E-Commerce, Groothandel, Mobility, Retail

Bedrijfsfase:

Seed

Aantal founders:

2

Aantal huidige werknemers:

0

Ervaring founders:

Het founding team heeft een achtergrond in online marketing en sales. Beiden thuis in sales. De ene partner is commercieel wat zwaarder dan de andere die meer gewicht in de schaal legt op het gebied van finance en administratie.

Maandelijks omzet:

€0,-

Omzet (prognose) komende 12 maanden:

€762.000,-

Omzet (prognose) maand 13-24:

€1.700.000,-

Huidige maandelijkse kosten:

€50.000,-

Overige relevante informatie:

Reeds is er door de founder €30.000,- geïnvesteerd en €70.000,- door investors.

[/et_pb_text][et_pb_column][et_pb_row][et_pb_section]