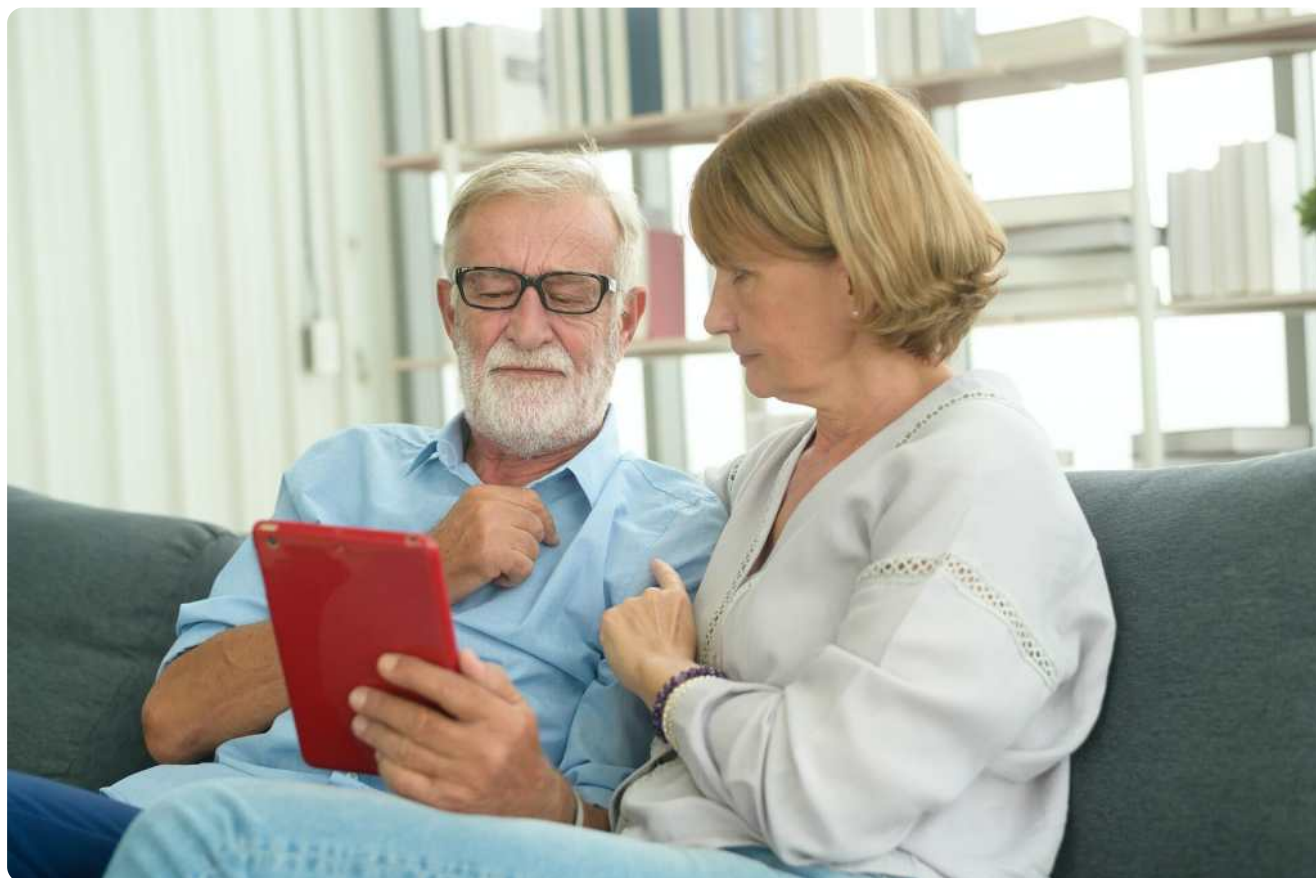


Investeer in digitale gezondheidsoplossingen

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/investeer-in-digitale-gezondheidsoplossingen/>



Type Klant	B2B en B2C
Gewenst Type Investeerder	Angel Investor, Venture Capital, Incubator/Accelerator, Strategische Investeerder
Benodigd Kapitaal	€500.000,-
Minimale Ticketsize	€50.000,-
Sector	B2B-Software, B2C-Software, Health
Bedrijfsfase	Series-A

Land geregistreerd	NL
Aantal Founders	1
Aantal Huidige Werknemers	12
Maandelijkse Omzet	€74.000,-
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€85.000,-
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€125.000,-
Huidige Kosten (maandelijks)	€73.000,-

Bedrijfsbeschrijving

Ons bedrijf, een toonaangevend AI-bedrijf in de eHealth-sector, richt zich op de ontwikkeling van geavanceerde technologieën voor de medische sector. Wij bieden onder andere een medische chatbot, een spraak-naar-tekst-naar-rapportage systeem en een geavanceerde formulierenbouwer. We zijn momenteel bezig met een pilotproject bij 50 leefstijlpraktijken en binnen de Nederlandse GGZ.

De kern van ons bedrijf is een open en leveranciersafhankelijk digitaal gezondheidsplatform, dat als basis dient voor diverse spin-off concepten. Dit platform is volledig operationeel en wordt gekenmerkt door:

- Volledige standaardisatie en toegankelijkheid via API's;
- Verkoopbaar als white label model;
- Beschikbaar in een microservice architectuur, waardoor het schaalbaar is;
- ISO27001 en NEN7510 gecertificeerd.

Dit platform fungeert als een “lego-plaat” voor de ontwikkeling van andere concepten, waaronder:

1. **Persoonlijke Gezondheidsomgeving** (PGO): Een gecertificeerd platform in Nederland waar gebruikers hun persoonlijke klinische gegevens en gezondheidsplannen kunnen beheren. Gebruikers hebben de controle over met wie zij hun informatie delen. Dit platform is beschikbaar als zowel web- als app-versie en kan medische data uit alle zorginstellingen in Nederland integreren.
2. **AI-bedrijf**: Wij ontwikkelen een innovatieve tool die spraak omzet naar tekst, vertaalt naar medisch jargon en vervolgens naar een medische rapportage met hoge nauwkeurigheid. Deze tool bespaart artsen gemiddeld twee uur administratie per dag. Dit concept is momenteel in de MVP-fase en we zijn op zoek naar een directie om dit verder te ontwikkelen.
3. **Diabetes App**: Een app gericht op het helpen van type II diabetespatiënten om, door middel van leefstijlaanpassingen, hun medicatiegebruik drastisch te verminderen. Dit concept is volledig uitgewerkt en de apps zijn operationeel. We zijn nu actief op zoek naar een nieuwe directeur en marketeer voor dit product.
4. **Subsidiebedrijf**: Wij vragen subsidies aan voor onze eigen ideeën en projecten, met een hoge slagingskans. Recent zijn we ook gestart met het aanbieden van deze dienst aan partners, wat succesvol blijkt. **Momenteel beheren we voor €3,6 miljoen aan projecten.**

We zoeken momenteel investeerders voor onze overkoepelende juridische entiteit om verdere spin-offs te lanceren. Iedere spin-off volgt een duidelijk stappenplan met gegarandeerd startkapitaal, eerst via subsidies en vervolgens via aanvullende investeringen. In eerste instantie willen we €500.000 aan groeikapitaal ophalen. Op lange termijn kunnen deze spin-offs afzonderlijk worden verkocht.

We nodigen investeerders uit om deel te nemen aan onze groei en innovatie in de eHealth-sector, waar we baanbrekende technologieën en oplossingen bieden die de gezondheidszorg verbeteren.

Business Model

Onze propositie richt zich zowel op de B2B- als de B2C-markt.

- **B2B:** Met ons veelzijdige platform en AI-bedrijf bieden we innovatieve oplossingen voor ondernemingen en opdrachtgevers in de gezondheidszorg. Ons platform is in licentie beschikbaar en biedt de flexibiliteit en schaalbaarheid die bedrijven nodig hebben om hun digitale gezondheidsdiensten te optimaliseren.
- **B2C:** Onze Diabetes-app is gericht op eindgebruikers en helpt type II diabetespatiënten door middel van leefstijlaanpassingen hun medicatiegebruik drastisch te verminderen. Deze app biedt directe voordelen aan patiënten en bevordert een gezondere levensstijl.

Hoewel we sterke technologische fundamenten hebben gelegd, ontbreekt het momenteel aan een uitgebreide business case en de bijbehorende marketing- en salesstrategieën. Om onze doelen te bereiken, hebben we investeringen nodig om onze marketing- en salescapaciteiten uit te breiden. Dit zal ons helpen om zowel ons platform als onze Diabetes-app effectief in de markt te zetten, en om duurzame en schaalbare bedrijfsmodellen te creëren die bijdragen aan onze groei en impact in de eHealth-sector.

USP's

Sinds de oprichting in 2017 is het bedrijf snel gegroeid door met name innovatie projecten. Het huidige gezondheidsplatform kan gebruikt worden om met ziekenhuizen en zorginstellingen te communiceren, maar ook om specifieke apps te bouwen. Met de gelden uit de innovatie trajecten van in het totaal € 3,6 miljoen en vorig jaar cashflow positief, zijn we in staat om verschillende spin- off bedrijven te creëren op basis van deze software.

De partners die we binnen de lopende projecten hebben zijn van onschatbare waarde. Het gaat daarbij bijvoorbeeld om Philips, Siemens, KPN, Ortech, Microsoft en daarnaast vele onderzoeksinstituten.

Investeringsbehoefte

100% van het benodigd kapitaal zal gebruikt worden voor opschaling en customer creation (marketing en sales).

Ervaring Founder(s)

Één ondernemer heeft een zeer ruime track-record van ruim 25 jaar in de zorg en subsidies. Tevens is hij e-health expert op het gebied van veiligheid en standaardisatie.

De andere ondernemer is een zeer ervaren financiële man die inzicht in de cijfers verschaft en de businessmodellen maakt. We missen hier nog marketing en sales.

Overige Relevante Informatie

Op dit moment is er te weinig commerciële omzet binnen en zitten we met name in onderzoekstrajecten waar spin-off bedrijven uit voort komen. Belangrijk is dat er aan marketing en sales kant een toevoeging komt.

Samenvatting

Datum: 8 November 2023

URL: <https://venturecapital.nl/investeer-in-digitale-gezondheidsoplossingen/>

Contact & Site