

Snel groeiend en winstgevend Nederlands bedrijf dat diagnostiek toegankelijk maakt voor iedereen.

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/snel-groeiend-en-winstgevend-nederlands-bedrijf-dat-diagnostiek-toegankelijk-maakt-voor-iedereen/>



Type Klant	B2B
Gewenst Type Investeerder	Angel Investor, Venture Capital, Private-Equity
Benodigd Kapitaal	€ 5.000.000,-
Reeds toegezegde financiering	€ 1.700.000,-
Minimale Ticketsize	€ 100.000,-

Sector	Health, Impact
Bedrijfsfase	Series A
Aantal Founders	1
Aantal Huidige Werknemers	12
Maandelijke Omzet	€ 450.000,-
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€ 10.000.000,-
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€ 20.000.000,-
Huidige Kosten (maandelijks)	€ 425.000,-

Bedrijfsbeschrijving

EUR 5M Converteerbare lening | 10% rente betaald per kwartaal | 100% onderpand | EUR 1.7M reeds gestort.

Wij zijn een winstgevende, snel groeiende leasemaatschappij voor medische apparatuur. We maken medische apparaten zoals MRI, CT, en Radiotherapie bereikbaar voor iedereen wereldwijd door een full-service en pay-per-use lease model.

Probleemstelling

In armere landen kunnen ziekenhuizen dikwijls dure medische apparatuur niet kopen en leveren daardoor minder goede zorg. Mensen moeten lang reizen naar een gespecialiseerd ziekenhuis.

Oplossing: lease

Kapitaalintensieve apparatuur wordt betaalbaar voor ziekenhuizen omdat er niet ineens een flink bedrag betaald moet worden, maar elke maand een klein bedrag. We zorgen voor de volledige service en onderhoud van de apparaten. We adviseren en trainen het personeel. En we verlengen de levensduur van een apparaat.

We zorgen dat deze ziekenhuizen geavanceerde apparatuur kunnen inzetten zodat diagnostiek voor iedereen bereikbaar en beschikbaar wordt. Dit levert gezondere mensen op en minder reisbewegingen.

Betere cijfers (2022 vs 2023)

- Omzet van €2.500.000 naar €5.000.000.
- Financiering van €2.600.000 naar minimaal €9.500.000.
- Solvabiliteit van 8% naar 40%: Hierdoor kunnen wij nog makkelijker geld aantrekken en groeien.
- DSCR ratio van -0.1x naar 1.5x. Doordat we nu boven de 1.2 zitten, kunnen we leningen nog makkelijker terug betalen.

5 Redenen om te investeren

1. Door deze investering kunnen wij 90.000 mensen van betere zorg voorzien.
2. De contracten lopen langer dan de financiering loopt. De debiteurenportefeuille is gespreid.
3. Door deze €2,5 M converteerbare lening zijn onze ratios verbeterd en het risico gereduceerd.
4. We zitten in de contractuele fase voor een €8M equity en €20M kredietfaciliteit. Hiermee kunnen we de komende jaren waarschijnlijk sneller gaan groeien dan geprognostiseerd.
5. Doordat we winstgevend zijn en hoge marges hebben, kunnen we mee met de marktbeweging en nu 10% rente betalen.

Accessible diagnostics for everyone.

Deel mee in het succes en ontvang een rendement van 10% met 100% onderpand en optie tot conversie in aandelen.

Business Model

Pay-per-use met minimum garantie.

USP's

Kapitaalintensieve apparatuur wordt betaalbaar voor ziekenhuizen omdat er niet ineens een flink bedrag betaald moet worden, maar elke maand een klein bedrag. We zorgen voor de volledige service, plaatsing en onderhoud van de apparaten. We adviseren en trainen het personeel. We verlengen de levensduur van een apparaat.

Investeringsbehoefte

EUR 1,7 miljoen is reeds ontvangen in deze financieringsronde.

Ervaring Founder(s)

CEO/Founder. Voormalig ziekenhuisdirecteur, directeur bij DeFriesland Zorgverzekeringen, en arts.

COO. Voormalig turnaround CEO media bedrijf (exit), ondernemer, en sales directeur.

Dagelijkse administratie wordt gedaan door PriceWaterhouseCoopers.

Samenvatting

Datum: 24 November 2023

URL: <https://venturecapital.nl/snel-groeiend-en-winstgevend-nederlands-bedrijf-dat-diagnostiek-toegankelijk-maakt-voor-iedereen/>

Contact & Site

Gegenereerd vanuit: Venture Capital • 2026-03-15 11:17