

## Uniek slaap matras- en kussensysteem zoekt co-investeerder(s).

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/uniek-slaap-matras-en-kussensysteem-zoekt-co-investeerder/>



Type Klant	B2B2C
Gewenst Type Investeerder	Angel Investor
Benodigd Kapitaal	€ 40.000,-
Reeds toegezegde financiering	€ 10.000,-
Minimale Ticketsize	€ 5.000,-

<b>Sector</b>	Consumentengoederen, Retail, E-commerce
<b>Bedrijfsfase</b>	Seed
<b>Aantal Founders</b>	2
<b>Aantal Huidige Werknemers</b>	0
<b>Maandelijke Omzet</b>	€ 10.000,-
<b>Omzet (prognose) komende 12 maanden</b>	€ 200.000,-
<b>Omzet (prognose) maand 13 - 24</b>	€ 800.000,-
<b>Huidige Kosten (maandelijks)</b>	€ 3.000,-

## Bedrijfsbeschrijving

De onderneming betreft een B2B en B2C-onderneming in innovatief en onderscheidend slaapcomfort ten gunste van perfect gezond slapen, beleven en voor een dagelijkse boost. De onderneming heeft speciale, onderscheidende en circulaire producten ten gunste voor ieders gezondheid ontwikkeld en zoekt financiering om verder door te groeien in de markt.

Na gedegen internationale product- en marktonderzoek, ontwikkeling en testen, productie elders, logistiek, testen in slaapcenter en proefslapers thuis is nu het moment voor marktwerking c.q. promotie en verkoop aangebroken binnen onze vof.

Per heden vindt de verkoop plaats aan consumenten.

Op termijn wil men ook B2B (Gezondheidscentrums en Hospitality) gaan leveren.

De productie vindt in Nederland plaats bij een externe partner. De onderneming voegt zelf ook waarde toe aan de producten.

Gedegen brede kennis is in eigen huis aanwezig. Zowel een eigen verbeterde webwinkel in aanbouw en fysieke bezichtiging voor testing is aanwezig.

## Business Model

Een 200% tot 300% marge is inherent aan deze middenklasse prijzen voor de producten die onontbeerlijk zijn voor de gezondheid van ieder mens gelet de onderscheidende waarde t.o.v. de huidige markt.

Alleen extreem dure producten zijn gedeeltelijk vergelijkbaar qua kwaliteit.

De producten worden zowel online, als via de fysieke locatie direct verkocht.

## USP's

Het voeren van unieke producten die voor slapen waar ook, privé als zakelijke markt een zeer onderscheidend verschil kennen dan de bestaande in de markt.

Dit inzake duurzaamheid, ergonomisch, eenvoud en circulair/ hergebruik na 15 jaar universeel gebruik, product- en slaapkwaliteit, gezondheid verbeteraar zowel voor de fysiek en mentaal.

## Investeringsbehoefte

- 1 jaar 40.000: Grondstoffen/Voorraad & Marketing
- 2 jaar 100.000: Werkkapitaal/Grondstoffen/Voorraad & Marketing

## Ervaring Founder(s)

Een founder is geheel thuis/specialist in de techniek van de automatisering en bijzonder het vormen van leads. En dit als eigenaar van een bedrijf in internet solutions.

En de andere founder beschikt over een zeer brede maatschappelijke en organisatorische management ervaring, zowel binnen techniek, logistiek, leiding en marketing & sales als ook eigen bedrijf.

## Overige Relevante Informatie

De groei is met name afhankelijk van het beschikbare wervingskapitaal. Hiervoor zal in jaar 2 het bedrag benodigd zijn van 100.000 EUR.

De ondernemers hebben zelf reeds +/- 100.000 EUR geïnvesteerd in de onderneming.

## Samenvatting

**Datum:** 20 October 2023

**URL:** <https://venturecapital.nl/uniek-slaap-matras-en-kussensysteem-zoekt-co-investeerder/>

## Contact & Site