

Snelgroeierende online webshop in de tuinbranche zoekt investeerder.

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/snelgroeierende-online-webshop-in-de-tuinbranche-zoekt-investeerder/>



Type Klant	B2B en B2C
Gewenst Type Investeerder	Angel Investor
Benodigd Kapitaal	€ 150.000,-
Reeds toegezegde financiering	€ 0,-
Minimale Ticketsize	€ 0,-

Sector	Agri, E-Commerce, Retail
Bedrijfsfase	Early-Growth
Aantal Founders	1
Aantal Huidige Werknemers	2
Maandelijkse Omzet	€ 30.000,-
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€500.000,-
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€900.000,-
Huidige Kosten (maandelijks)	€ 25.000,-

Bedrijfsbeschrijving

Een snelgroeïende online webshop in de tuinbranche. Ze hebben een reputatie opgebouwd als een betrouwbare leverancier van kwaliteitsproducten voor tuinieren, variërend van planten en bomen tot tuingereedschap en plantenbakken. Hun doel is om tuinliefhebbers (zowel zakelijk als particulier) de tools en materialen te bieden die ze nodig hebben om hun buitenruimtes te transformeren in prachtige tuinen en ontspanningsplekken. Met de veranderende marktomstandigheden streven ze ernaar hun diensten verder uit te breiden en te diversifiëren om aan de groeiende behoeften van hun klanten te voldoen.

Geschied voor

Ze zijn op zoek naar een investeerder die bereid is te investeren in de uitbreiding van ons bedrijf door het opzetten van een offline locatie. Het plan is om een fysieke showtuin en servicecentrum te openen waar klanten kunnen langskomen voor tuinontwerpen, tuinaanleg en de aanschaf van complete tuin. De ideale investeerder deelt de passie voor tuinieren en begrijpt de potentie van het creëren van een unieke offline winkelervaring voor tuinliefhebbers.

Bijzonderheden

Met de investering zullen ze in staat zijn om:

- Een aantrekkelijke fysieke locatie te verwerven en in te richten.
- Getalenteerd personeel in dienst nemen, zoals tuinontwerpers en tuinexperts.
- Het productassortiment uitbreiden om te voldoen aan de behoeften van hun klanten.
- Marketing- en reclamecampagnes opzetten om de nieuwe offline locatie te promoten.

Overige informatie

Als investeerder in het bedrijf krijgt u de mogelijkheid om te profiteren van de groeiende tuinmarkt en de inspanningen om het bedrijf te diversifiëren en uit te breiden. Samen kunnen ze een bloeiende onderneming creëren en tuinliefhebbers overal inspireren om prachtige buitenruimtes te creëren. Houd er rekening mee dat hoewel het huidige online bedrijf het afgelopen jaar een financiële dip hebben gehad, na enkele winstgevende jaren, ze vastbesloten zijn om binnen de komende 5 jaar een goed winstgevend bedrijf te worden.

Business Model

Goede inkoopkanalen, verkoopkanaal is nu online, gericht op de particulieren markt. daarnaast hebben ze een wat zakelijke klanten die regelmatig terugkeren. Hun doel is om een fysieke locatie te gaan openen waar de particulier langs kan komen voor tuinontwerpen, tuinaanleg en de aanschaf van complete tuin. Inkoopprijs gaat vaak x2.

USP's

- Compleet assortiment
- Eigen bezorgdienst met chauffeurs
- Snelle levering
- Binnenkort fysieke locatie met showtuinen en kennis van tuinen
- landelijk goede ligging

Investeringsbehoefte

De investeringsbehoefte is als volgt opgebouwd:

- Inrichting showroom €30.000
- Inrichting showtuinen €60.000
- Herfinanciering €20.000
- Crediteuren overbrugging €40.000

Gewenste competenties investeerder

Investeerder kan instappen in ruil voor aandelen, gewenst is wel dat hij deels mee werkt aan het bedrijf. Investeerder mag ook een lening verstrekken. Liefst affiniteit met de tuinbranche, geen pré.

Breed netwerk en sparringpartner.

Ervaring Founder(s)

De huidige ondernemer heeft veel ervaring in de groenbranche. Is nog jong en wilt graag verder met ondernemen en het uitbouwen van zijn bedrijf.

Samenvatting

Datum: 8 November 2023

URL: <https://venturecapital.nl/snelgroeierende-online-webshop-in-de-tuinbranche-zoekt-investeerder/>

Contact & Site