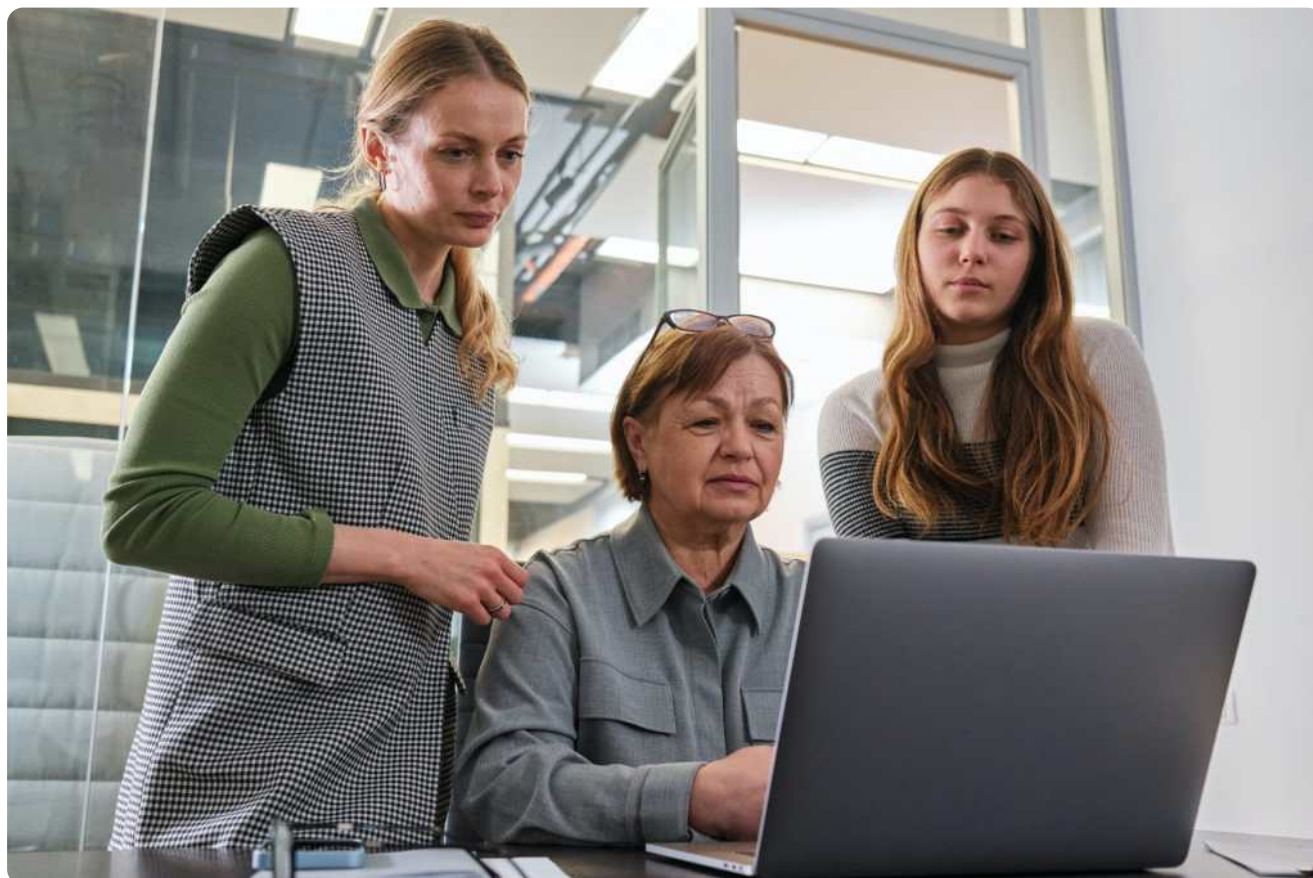


Een Nieuw Nederland (met dezelfde mensen)

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/een-nieuw-nederland-met-dezelfde-mensen/>



Type Klant	B2B
Gewenst Type Investeerder	Angel Investor, Venture Capital, Strategische-Investeerder
Benodigd Kapitaal	€ 1.893.500,-
Reeds toegezegde financiering	€ 0,-
Minimale Ticketsize	€ 0,-
Sector	B2B-Software, HR, Platform

Bedrijfsfase	Pre-Seed
Aantal Founders	1
Aantal Huidige Werknemers	0
Maandelijkse Omzet	€ 0,-
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€ 2.409.494.400,-
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€ 4.818.988.800,-
Huidige Kosten (maandelijks)	€ 0,-

Bedrijfsbeschrijving

Het product betreft een database waarin de beroepsbevolking van Nederland is opgenomen. Per persoon (werknemer) is informatie over die persoon opgenomen die relevant is bij het aangaan van een nieuwe arbeidsrelatie. Welke soort informatie dit betreft is verder uiteengezet in het businessplan.

In de database zijn ook bedrijven van Nederland opgenomen. Per bedrijf (werkgever) is informatie opgenomen die relevant is bij het aangaan van een nieuwe arbeidsrelatie. Welke soort informatie dit betreft is verder uiteengezet in het businessplan.

Er is bij de onderneming geen sprake van een “sociale media platform”, waarin personen informatie met elkaar kunnen delen via een “tijdlijn/feed” zoals dat wel het geval is bij LinkedIn of Meta. Denk meer aan een Netflix of Disney + omgeving waarbij, in plaats van films en series, mensen en bedrijven worden getoond. Het voorgaande is verder uiteengezet in het businessplan.

Business Model

Cashflow abonnement

De werkgever krijgt toegang tot de applicatie door een jaarabonnement af te sluiten. Met dit abonnement wordt aan werkgever toegang verleend tot de basisfuncties van de applicatie.

Cashflow data verkoop

De werkgever krijgt toegang tot de data van de werknemer door het te kopen. Dit kan alleen wanneer de werkgever al een abonnement heeft afgesloten. Van omzet data verkoop gaat 66,6% naar de werknemer en 33,3% naar de onderneming

Cashflow organisatiescan

De werkgever krijgt de mogelijkheid om tegen betaling een organisatiescan te laten uitvoeren door de consultants van de onderneming. De data die hiermee wordt verzameld wordt toegevoegd aan de database

USP's

Uniek inzicht

Kwalitatieve betrouwbare informatie over zowel de werkgever als de werknemer.

Innovatief

Een nieuwe manier van het aangaan van arbeidsrelaties gericht op efficiency en spel theorie.

Automatische persoonlijke ontwikkeling

Met de informatie verkregen uit het assessment krijgt de werknemer indirect antwoord op de vraag: "wie ben ik". Het antwoord op die vraag kan leiden tot een adequater zelfbeeld, hetgeen kan leiden tot persoonlijke effectiviteit wat weer kan leiden tot een hoger werkgeluk en tot stijgende productiviteit waar Nederland de vruchten van plukt.

Toepasbaar op wereldniveau

De applicatie biedt een oplossing dat toepasbaar is op wereldniveau.

Uniek verdienmodel

De werkgever krijgt toegang tot data van werknemer door het te kopen van werknemer. Dit kan per soort data (assessment, videoboodschap en overig).

Organisatiescan

De aangeboden organisatiescan wordt uitgevoerd door kundige consultants waardoor de kans op kwaliteit van informatie groter is.

Investeringsbehoefte

Assessment	€ 100,00	10000
Ontwikkelen software	€ 450.000,00	1
Ontwikkelen website/applicatie	€ 10.000,00	1
Personeel	€ 50.000,00	5
Juridisch	€ 15.000,00	1
Fiscaal	€ 15.000,00	1
Onderhoud + beveiliging	€ 1.500,00	1
Marketing	€ 50.000,00	1
Accountant	€ 5.000,00	1
Administratie	€ 2.000,00	1
Pand + onderhoud	€ 60.000,00	1
Inventaris	€ 20.000,00	1
Overige bedrijfskosten	€ 15.000,00	1
Totaal: € 1.893.500		

Ervaring Founder(s)

Onder leiding van een vooraanstaande Nederlandse ondernemer heb ik bijgedragen aan de oprichting van een fonds dat getalenteerde topsporters toegang geeft tot financiële middelen, zodat zij hun sport zonder zorgen kunnen beoefenen. Het fonds is door BNR erkend als innovatief en is het eerste in zijn soort in Nederland

Overige Relevante Informatie

Per scenario is de berekening van de geprognostiseerde jaarlijkse omzet gebaseerd op het uitgangspunt dat elk bedrijf die klant is alle drie diensten afneemt.

Scenario 1:

Wanneer 80% van de bedrijven volledig gebruik maakt van de applicatie dan is de geprognostiseerde jaarlijkse omzet: € 9.637.977.600

Scenario 2:

Wanneer 60% van de bedrijven volledig gebruik maakt van de applicatie dan is de geprognostiseerde jaarlijkse omzet: € 7.228.483.200

Scenario 3

Wanneer 40% van de bedrijven klant zijn dan is de geprognostiseerde jaarlijkse omzet: € 4.818.988.800

Scenario 4

Wanneer 20% van de bedrijven klant zijn dan is de geprognostiseerde jaarlijkse omzet: € 2.409.494.400

Neem voor meer informatie of inzage in het businessplan contact op

Samenvatting

Datum: 11 December 2023

URL: <https://venturecapital.nl/een-nieuw-nederland-met-dezelfde-mensen/>

Contact & Site