

Baanbrekende Smart Home innovatie voor bewoners & bedrijfsleven

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/baanbrekende-smart-home-innovatie-voor-bewoners-amp-bedrijfsleven/>

Winstgevend investeren en duurzaamheid stimuleren



Type Klant	B2B
Gewenst Type Investeerder	Angel Investor, Strategische-Investeerder
Benodigd Kapitaal	€ 1.700.000,-
Reeds toegezegde financiering	€ 200.000,-
Minimale Ticketsize	€ 100.000,-
Sector	B2B-Software, E-Commerce, Logistiek
Bedrijfsfase	Seed

Aantal Founders	4
Aantal Huidige Werknemers	10
Maandelijke Omzet	€ 0,-
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€5.000.000,-
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€ 15.000.000,-
Huidige Kosten (maandlijks)	€ 75.000,-

Bedrijfsbeschrijving

De Onderneming

Deze B2B-onderneming – destijds gestart op de High Tech Campus in Eindhoven – heeft een baanbrekende oplossing ontwikkeld voor onder meer problemen bij pakketaflevering aan de deur. Deze innovatie – een button voor boven de deurbel met een app – biedt grote benefits voor bewoners, bezorgers als ook voor bedrijven die deze ter beschikking stellen aan klanten.

Primair gaat het om een oplossing voor problemen bij de voordeur van de bewoner met de aflevering van pakketten en bestellingen.

Dit komt leveringsbetrouwbaarheid, Customer Journey en de met bezorging samenhangende kosten zeer ten goede.

Bijkomende benefits zijn een stevige bijdrage aan duurzaamheid en minder verkeer in de straat.

Minimaal zo belangrijk is, dat deze innovatie een uniek marketing communicatiekanaal creëert voor bedrijven.

Een digitaal kanaal dat door B2C-bedrijven 24/7 – tegen zeer lage kosten – ingezet kan worden voor zowel eigen gebruik als t.b.v. business partners.

Dit leidt tot lagere advertising kosten en nieuwe verdienmodellen.

Business Model

De onderneming kiest ervoor om deze innovatie niet via traditionele kanalen af te zetten, maar via een tweetal B2B distributiekkanalen.

1. Distributie via middelgrote B2C bedrijven die opereren in een bepaald markt- of productsegment.

Bij verkoop aan deze partijen ontvangt de onderneming een aantrekkelijke marge op verkoop van hardware met daarnaast een recurring licentievergoeding voor gebruik van software.

2. Licensering aan exclusieve landelijk opererende Corporates die inkomsten genereren via logistieke besparingen, advertising of data.

Zij kopen tegen kostprijs bij de 'licensed manufacturer' van de onderneming en betalen ieder jaar een royalty over de producten die zij aan hun klanten ter beschikking hebben gesteld.

USP's

Verreweg de goedkoopste totaaloplossing voor afleverproblemen aan de deur

Videobellen, afhaalpunten of track & trace bieden daarnaast slechts beperkte functionaliteiten voor bewoner **ó**f bezorger.

Een uniek, digitaal communicatiemedium voor bedrijven met zeer lage kosten

Bij de distributie betrokken bedrijven creëren een 1-op-1 communicatiekanaal richting klanten dat in eigen beheer gevoed kan worden met relevante content.

Minder verkeer in de straat en een lagere belasting van het milieu

Bezorgdiensten hoeven geen tweede afleverpoging meer te doen, bewoners besparen zich ritjes naar afhaalpunten.

Investeringsbehoefte

De investering zal met name gebruikt worden voor uitbreiding van de organisatie, sales & marketing en de software integratie in systemen t.b.v. klanten.

Waarom nu instappen?

1. Hard & Software zijn gereed voor een succesvol 2024

De manufacturing partner is een gereputeerde internationaal opererende onderneming die onder meer voor partijen als Hasbro en Mattel produceert.

2. De onderneming bezit een uitgebreide octrooi-portefeuille

Samen met de uitgebreide know-how binnen de organisatie m.b.t. licensering & partnerships is zij daarmee in een positie deze effectief en snel te exploiteren.

3. De onderneming voorziet op basis van lopende gesprekken haar eerste levering te doen vanaf Q2-'24

Verwacht wordt voor dit jaar revenuen te genereren o.b.v. een omzet van 5 à 7 miljoen met een steile groei voor de jaren erna.

4. Founders hebben reeds ruim €4 miljoen geïnvesteerd in productontwikkeling en patentrechten

De onderneming heeft thans behoefte aan een slotinvestering van €1,7 miljoen, waarvan €200k al geplaatst is. Investeren kan in overleg via Equity of een Convertible instrument.

Ervaring Founder(s)

De founders zijn ondernemers met de nodige internationale kennis en ervaring. Deze is onder meer opgedaan in Silicon Valley en bij de ontwikkeling van innovaties voor bedrijven als Philips, Hasbro en Mattel.

Samenvatting

Datum: 1 February 2024

URL: <https://venturecapital.nl/baanbrekende-smart-home-innovatie-voor-bewoners-amp-bedrijfsleven/>

Contact & Site