

Er is een unieke kans in de Europese Alternatieve Financieringsindustrie - Hiervan moeten wij profiteren!

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/er-is-een-unieke-kans-in-de-europese-alternatieve-financieringsindustrie-hiervan-moeten-wij-profileren/>



Type Klant	B2B en B2C
Gewenst Type Investeerder	Angel Investor, Venture Capital, Strategische-Investeerder
Benodigd Kapitaal	€ 5.000.000,-
Reeds toegezegde financiering	€ 200.000,-
Minimale Ticketsize	€ 5.000,-

Sector	FinTech, Platform, Vastgoed, Zakelijke-dienstverlening
Bedrijfsfase	Early-Growth
Aantal Founders	3
Aantal Huidige Werknemers	10
Maandelijks Omzet	€ 100.000,-
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€ 1.700.000,-
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€ 8.800.000,-
Huidige Kosten (maandelijks)	€ 100.000,-

Bedrijfsbeschrijving

Bij de onderneming worden er (vastgoed)financieringsoplossingen als alternatief voor de meer traditionele aanbieders, zoals banken, voor bijvoorbeeld vastgoedondernemers en het MKB aangeboden. We doen dit door particuliere en institutionele investeerders te koppelen aan projecten die door hun eigenaren beschikbaar worden gesteld op ons platform.

Inmiddels hebben we 20.000+ geregistreerde gebruikers wereldwijd, meer dan €130.000.000,- gefinancierd voor ondernemers, en zijn in het bezit van de ECSPR vergunning waarmee we in de hele EU onze business kunnen uitbreiden.

Business Model

Model van de onderneming:

- Eenmalige successfees voor het ophalen van geld (2,5%);
- Maandelijkse management- en transactiefees op AUM (0,16%);
- Diverse fees voor bijvoorbeeld het herstructureren van produkten
- Diverse fees voor additionele financiële producten, IBAN, FX, Debit Cards, etc.

USP's

Terwijl nieuwe regelgeving de Europese crowdfundingmarkt vormgeeft, zijn wij uniek gepositioneerd om de \$80 miljard alternatieve financieringsmarkt te domineren. Europese licentievereisten zullen veel van de 800 EU-crowdfundingplatforms dwingen om te sluiten.

De onderneming heeft de regelgevende goedkeuringen en ervaring en maakt gebruik van de juiste software om deze platforms over te nemen en de marktleider te worden in een groeiende alternatieve financieringssector.

Investeringsbehoefte

De financieringsbehoefte kan als volgt onderverdeeld worden:

- 10% team expansion
- 10% international expansion
- 80% M&A (overname andere platformen)

Gewenste competenties investeerder

- Ervaring in FinTech industrie;
- Ervaring in alternatieve financieringen;
- Ervaring in fondsbeheer.

Ervaring Founder(s)

Aan het roer van de onderneming staat een team met decennia aan ervaring in vastgoed, financieringen en compliance .

Overige Relevante Informatie

Er is tijdens eerdere rondes al €6M opgehaald via crowdfunding. Er is (nog) geen geld opgehaald via VC's.

Samenvatting

Datum: 23 January 2024

URL: <https://venturecapital.nl/er-is-een-unieke-kans-in-de-europese-alternatieve-financieringsindustrie-hiervan-moeten-wij-profiteren/>

Contact & Site