

Meer ruimte, meer gemak! Groeiende mobiele opslagonderneming zoekt investeerder(s)

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/meer-ruimte-meer-gemak-groeiende-mobiele-opslagonderneming-zoekt-investeerders/>



Type Klant	B2B en B2C
Gewenst Type Investeerder	Angel Investor
Benodigd Kapitaal	€ 150.000,-
Reeds toegezegde financiering	€ 25.000,-
Minimale Ticketsize	€ 1.000,-
Sector	Mobility, Zakelijke dienstverlening

Bedrijfsfase	Early-Growth
Aantal Founders	1
Aantal Huidige Werknemers	3
Maandelijke Omzet	€ 15.000,-
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€ 200.000,-
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€ 500.000,-
Huidige Kosten (maandelijks)	€ 10.000,-

Bedrijfsbeschrijving

De onderneming biedt mobiele opslagservices aan particulieren en bedrijven.

De kernactiviteit van het bedrijf is het aanbieden van een eenvoudige, flexibele en handige manier om spullen op te slaan. In plaats van naar een fysieke opslaglocatie te gaan, brengen ze de opslag naar de klant door mobiele opslageenheden rechtstreeks naar hun deur te brengen.

De markt voor mobiele opslag groeit gestaag, gedreven door de toenemende urbanisatie en het tekort aan ruimte in stedelijke gebieden. Steeds meer mensen verhuizen naar steden, waardoor de vraag naar tijdelijke opslagruimte toeneemt. Ik richt me op zowel particuliere als zakelijke klanten die behoefte hebben aan flexibele opslagoplossingen.

Het belangrijkste product is de mobiele opslageenheid. Deze eenheden zijn speciaal ontworpen om gemakkelijk te worden bezorgd, opgehaald en opgeslagen. De buiten boxen zijn veilig en weersbestendig. In zo'n buiten box plaatst de onderneming een houten binnen box, dat is waar de klant zijn of haar spullen in opslaat. Deze houten binnen box halen wij uit de buiten box en plaatsen we in een van onze loodsen waar alles veilig en droog staat.

De onderneming lost het probleem op van beperkte ruimte in regio groot Utrecht. Veel mensen hebben niet genoeg ruimte in hun woning, gaan verbouwen of verhuizen. Ze bieden een oplossing door opslag naar de klant te brengen, waardoor ze de benodigde ruimte hebben zonder zelf naar een opslaglocatie te hoeven gaan.

Met een trotse geschiedenis van 14 jaar hebben wij in het eerste jaar na de overname aanzienlijke stappen gezet om de operationele aspecten te optimaliseren en de dienstverlening naar een hoger niveau te tillen. In deze periode van reflectie en aanpassing hebben wij belangrijke vooruitgang geboekt in termen van omzetgroei en klanttevredenheid.

De focus lag niet alleen op het begrijpen van de bedrijfsvoering, maar ook op het stimuleren van duurzame groei. De opmerkelijke toename in omzetten en klantinteractie is een indicatie van mijn toewijding aan kwaliteit en klanttevredenheid. Deze positieve ontwikkelingen leggen een sterke basis voor toekomstige marketinginspanningen en bevestigen mijn positie als een gevestigde speler in de markt voor mobiele opslagoplossingen.

We zijn verheugd om te melden dat we gedurende het afgelopen jaar aanzienlijke groei en herstel hebben ervaren. Onze klantenkring is gegroeid, en we hebben honderden gebruikers mogen verwelkomen die de onze dienst hebben uitgetest.

Het bedrijf heeft niet alleen een langdurig bestaan, maar we hebben ook positieve feedback ontvangen over de herziene bedrijfsstrategie, die gericht is op het verbeteren van de algehele klantbeleving.

Klanten waarderen de eenvoud van ons proces en ervaren de voordelen van de handige opslagoplossingen die ik biedt. Deze positieve reacties weerspiegelen niet alleen het succes van het afgelopen jaar, maar bevestigen ook dat wij opnieuw goed gepositioneerd zijn in de markt voor mobiele opslag. We kijken ernaar uit om onze dienstverlening verder te optimaliseren en onze klanten in de komende jaren te blijven bedienen.

Wij bieden onze diensten aan via een website. Klanten kunnen eenvoudig een opslageenheid bestellen, een ophaalafpraak regelen en betalingen verwerken via deze digitale kanalen.

Business Model

Wij begrijpen dat opslagbehoeften variëren en daarom bieden we flexibele oplossingen die zijn afgestemd op jouw specifieke eisen. Ons bedrijfsmodel is ontworpen om niet alleen handige opslagruimte te leveren, maar ook om aanvullende diensten en producten aan te bieden die je verhuizing of opslagervaring gemakkelijker maken.

Onze minimale opslagtermijn is 1 maand, wat je de nodige flexibiliteit geeft. Je hebt echter de vrijheid om voor kortere periodes te huren als dat beter bij je behoeften past. Houd er rekening mee dat we minimaal 1 maand in rekening brengen, zelfs als je voor een kortere periode huurt. Op deze manier kunnen we onze hoogwaardige service handhaven en zorgen voor een naadloze ervaring.

We geloven in eerlijkheid en transparantie. Je betaalt alleen voor de tijd dat je daadwerkelijk gebruikmaakt van onze opslagboxen. Als je bijvoorbeeld slechts 1 maand en twee weken opslagruimte nodig hebt, betaal je alleen voor die ene maand en twee weken. We streven ernaar om onze tarieven redelijk en concurrerend te houden, waardoor je de kosten volledig kunt beheersen.

We rekenen een tarief per kilometer. Of je nu binnen de stad verhuist of naar een verder gelegen locatie, dit tarief zorgt ervoor dat je alleen betaalt voor de afstand die we daadwerkelijk afleggen.

Bij ons bieden we niet alleen opslagruimte, maar ook een reeks aanvullende producten en diensten om je verhuizing soepeler te laten verlopen. Van verhuisdekens en dozen tot het huren van handige apparatuur zoals steekwagens en een verhuishondje, we hebben alles wat je nodig hebt voor een probleemloze verhuizing of verbouwing.

We begrijpen dat verhuizen zwaar werk kan zijn. Daarom bieden we een dienst waarbij we extra handjes regelen om te sjouwen. Of je nu hulp nodig hebt bij het in- en uitladen van je box, wij staan voor je klaar.

Onze marges zijn gebaseerd op een eerlijk en transparant principe. We passen marges toe op de verhuur van onze opslagboxen en op het tarief per kilometer.

We streven ernaar om jou een stressvrije en flexibele opslagoplossing te bieden. Of je nu voor korte of langere termijn opslag nodig hebt, wij zijn hier om jouw ervaring naadloos en efficiënt te maken.

USP's

Flexibiliteit, Transparante prijzen, Makkelijk opzegbaar, Snel schakelen, Geen vaste contacten, Tijdelijk of langdurig, Gemak, Mobiele opslag, Op maat gemaakte tarieven, Beveiligde opslag, Logistieke ondersteuning, Ontzorgen, Geen gedoe, Klantenservice, Milieuvriendelijk,

Investeringsbehoefte

- 2 aanhangwagens ad €26.600
- Bakwagen ad €24.000
- Chauffeur/magazijnman €36.000
- Marketing ad €40.000
- Reparatie/onderhoud 2 aanwezige aanhangwagens €5.000
- Borg huur nieuw magazijn €15.000
- Verhuiskosten nieuw magazijn €5.000

Gewenste competenties investeerder

Kleinere financier(s) kan evt 'meeparticiperen' in een komende Crowdfundprogramma dat momenteel wordt opgezet.

Voor grotere tickets is maatwerk beschikbaar

Ervaring Founder(s)

Als ondernemer ben ik hier vorig jaar ingestapt, na al enkele jaren ervaring opgedaan te hebben in zowel de transportsector als de wereld van marketing, met een focus op offline marketing en acquisitie. Mijn jonge leeftijd gaat hand in hand met een enorme leergierigheid. Ik ben gepassioneerd over het begrijpen van alle mogelijkheden en het ontdekken van manieren om ze te realiseren.

Mijn focus voor dit jaar ligt niet alleen op het verbeteren en uitbreiden van mijn bedrijf, maar ook op mijn eigen persoonlijke ontwikkeling. Ik streef ernaar mijn ondernemersvaardigheden te versterken, nieuwe kennis op te doen en mijn inzicht in de industrie te verdiepen. Het overnemen van, is voor mij meer dan alleen een zakelijke stap; het is een kans om mijn ondernemersreis te verrijken en te laten evolueren.

Daarnaast ben ik vastbesloten om het overgenomen bedrijf te optimaliseren en te laten groeien. Mijn doel is niet alleen de efficiëntie te vergroten en nieuwe zakelijke kansen te ontdekken, maar ook om mijn bedrijf te positioneren als een toonaangevende speler in de markt voor opslagoplossingen. Door zowel zakelijke als persoonlijke groei na te streven, hoop ik niet alleen mijn bedrijf te verbeteren, maar ook mezelf als ondernemer naar nieuwe hoogten te brengen.

Samenvatting

Datum: 23 January 2024

URL: [https://venturecapital.nl/meer-ruimte-meer-gemak-groeiende-mobiele-opslagonderneming-zoekt-investeerdere/](https://venturecapital.nl/meer-ruimte-meer-gemak-groeiende-mobiele-opslagonderneming-zoekt-investeerdere)

Contact & Site