

Kampeer-retailonderneming zoekt investeerders voor nieuwe showroom en eigen merk

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/kampeer-retailonderneming-zoekt-investeerders-voor-nieuwe-showroom-en-eigen-merk/>



Type Klant	B2B en B2C
Gewenst Type Investeerder	Angel investor
Benodigd Kapitaal	€36.500,-
Reeds toegezegde financiering	€ 0,-
Minimale Ticketsize	€ 500,-

Sector	Consumentengoederen, E-Commerce, Retail
Bedrijfsfase	Early-Growth
Aantal Founders	1
Aantal Huidige Werknemers	2
Maandelijke Omzet	€ 14.000,-
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€ 1.000.000,-
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€ 2.500.000,-
Huidige Kosten (maandelijks)	€ 2.500,-

Bedrijfsbeschrijving

De onderneming is een webwinkel gespecialiseerd in kampeerartikelen echter breder dan dat.

Het bedrijf is groeiend en krijgt een eigen merk. Het wordt importeur van een binnengehaald topproduct en wil een nieuwe winkel cq showroom openen

Dit alles kost enorm veel en ondanks dat nagenoeg alles is betaald. Er is reeds veel voorraad aanwezig i.c.m. een lage overhead, echter is er nog een liquiditeitsgat dat gedicht dient te worden. Bijgaande het verzoek om een investeerder die bij kan staan in de groeiplannen van de onderneming.

Nu ik een winkel showroom wil openen. Een eigen merk wil lanceren en een topmerk met ook een uniek product ga importeren is er kapitaal nodig.

Per heden draait de onderneming +/- 300.000 EUR op jaarbasis. De verwachting is dat, indien de investering rond komt, de omzet op +/- EUR 1.000.000 kan komen te liggen voor 2024. En jaren daarna is de verwachting dat we naar 5 tot 10 miljoen euro.

Ik ga prachtige tenten brengen, super mooie kampeerartikelen, knutselmaterialen, handwerkartikelen en een uniek product voor Europa.

Wie wil deze uitdaging helpen waarheid te worden en ziet deze kans op een goede investering als een leuke aanvulling op het loon of pensioen

Ik vertel graag alles aan diegene die echt geïnteresseerd zijn en hoop dat diegene ook de tijd nemen om te zien, horen en ervaren wat we doen doen en met een beetje financiële hulp kan doen.

Per heden wordt de volledige winst gedoneerd aan goede doelen (Voedselbank, diverse stichtingen, school etc). Vanzelfsprekend wordt er een gezond rendement geboden aan de investeerder(s) die investeren in de onderneming.

Business Model

Zowel B2B als B2C. Zowel online via de webshop, als in de nieuw op te zetten vestiging/showroom.

USP's

Mijn bedrijf is de maatschappelijke webwinkel die echt wat voor anderen doet.

Ik wil niet die graaier zijn maar degene die helpt en luistert naar klant en leverancier.

Investeringsbehoefte

- Merknaam registreren EUR 1.500
- Officiële ean codes EUR 2.500
- Huur EUR 7.500
- Invoer artikelen EUR 20.000
- Inrichten pand EUR 5.000

Gewenste competenties investeerder

Ik ben gebaat bij investeerders die voor 2 tot 3 jaar de investering doen.

Ervaring Founder(s)

Ik heb ruim 20 jaar ervaring en heb daarvan circa 12 jaar de leiding gehad in de betreffende onderneming.

Overige Relevante Informatie

In mijn bedrijf zit enkel van mijn vader een klein bedrag. Al het andere is door mij ingebracht. Dit zijn duizenden manuren en een leuke som geld geweest

Samenvatting

Datum: 14 February 2024

URL: <https://venturecapital.nl/kampeer-retailonderneming-zoekt-investeerdere-voor-nieuwe-showroom-en-eigen-merk/>

Contact & Site

Gegeneerd vanuit: Venture Capital • 2026-04-21 15:38