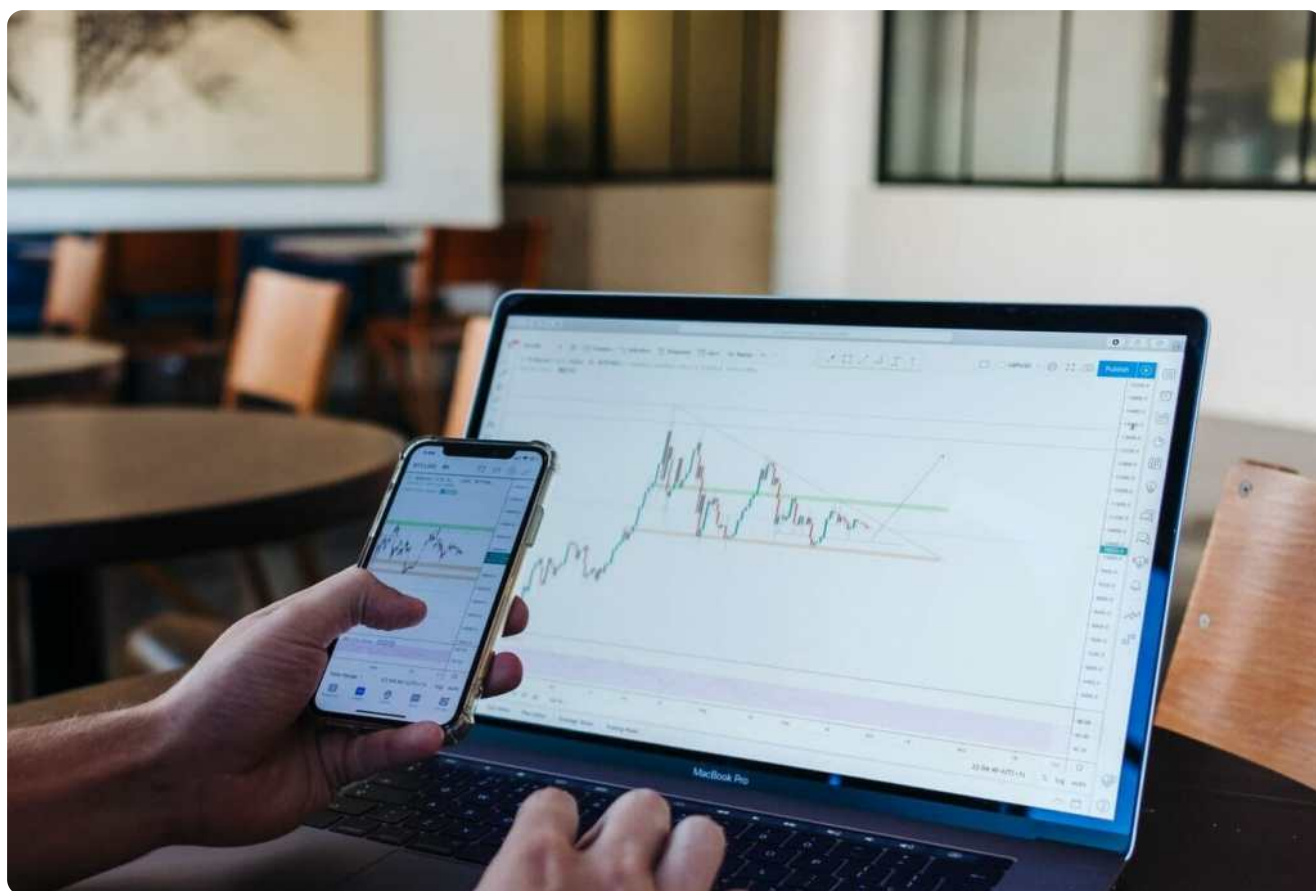


Deze tool maakt online traden makkelijk en overzichtelijk

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/deze-tool-maakt-online-traden-makkelijk-en-overzichtelijk/>



Samenvatting

Datum: 30 June 2021

URL: <https://venturecapital.nl/deze-tool-maakt-online-traden-makkelijk-en-overzichtelijk/>

Contact & Site

Extra beschrijving

```
[et_pb_section fb_built="1" _builder_version="4.9.6" _module_preset="default"][et_pb_row _builder_version="4.9.6" _module_preset="default"][et_pb_column type="4_4" _builder_version="4.9.6" _module_preset="default"][et_pb_text _builder_version="4.9.6" _module_preset="default"]
```

Beschrijving onderneming:

Deze startup integreert nieuwe technologieën (AI & big data-algoritmen) in financiële handelsplatformen op een simpel te begrijpen manier. Het systeem van dit bedrijf werkt met een webb applicatie en verduidelijkt jouw online handel, hierbij bieden ze ook extra inzichten aan zoals data-analyse en een AI trading-bot. De tools die ze aanbieden zijn duidelijke en simpel te begrijpen interfaces voor bestaande financiële handelsplatformen zoals Binance. Op dit moment opereert deze startup alleen nog de cryptocurrency markt, maar het doel is om hun tools ook te gaan aanbieden voor de beurs.

Ze vinden de huidige staat van de gebruikersinterfaces voor het online handelen onnodig ingewikkeld en brengen hierin verandering. De missie van deze startup is dan ook om de ervaring te verbeteren door technologische hulpmiddelen aan te bieden die kunnen worden geïntegreerd met bestaande handelsplatforms. Zij streven ernaar om producten te maken die tegelijkertijd eenvoudig, begrijpelijk en efficiënt zijn door een complete service aan te bieden.

Business Model:

Maandelijks abonnement, percentage van winsten (30%) of een combinatie.

Type klant:

B2B & B2C

Gewenst type investeerder:

Angel investor of Incubator/accelerator.

USP's:

- Simpel te gebruiken tools op basis van AI.
- Transparante tools die bewezen rendabel zijn op de investeringen van de gebruikers.

Benodigd Kapitaal:

€200.000

Investeringsbehoefte:

€50.000 marketing, €120.000 personeel en €30.000 voor dagelijks werk.

Sector:

B2B Software, B2C Software en Deep Tech.

Bedrijfsfase:

Early Growth

Aantal founders:

4

Aantal huidige werknemers:

5-25

Maandelijks omzet (huidig):

€1.000

Omzet (Prognose) komende 12 maanden:

€40.000

Omzet (Prognose) maand 13 - 24:

€350.000

Huidige maandelijkse kosten:

€10.000

Reeds toegezegde financiering:

€30.000 (persoonlijke financiering)

Overig relevante informatie:

Deze onderneming heeft niet alleen investeringen nodig om verder door te groeien maar ook kennis. Deze onderneming is begin vorig jaar van start gegaan met vier founders en dit is nu uitgegroeid tot een team van 11 werknemers. Het team van de onderneming bestaat nu uit developers, designers en klant contact waardoor ze alles van front- tot backend development zelf maken en testen en uitvoeren. Het team zoekt met namen een investeerder die kennis en netwerk in marketing heeft en zo de onderneming verder helpt.

[/et_pb_text][et_pb_column][et_pb_row][et_pb_section]