

Groen en goed doen! Verpakkingshandelaar met het oog op een groene toekomst!

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/groen-en-goed-doen-verpakkingshandelaar-met-het-oog-op-een-groene-toekomst/>



Type Klant	B2B
Gewenst Type Investeerder	Angel Investor, Private-Equity, Strategische-Investeerder

Benodigd Kapitaal	€ 600.000,-
Reeds toegezegde financiering	€ 0,-
Minimale Ticketsize	€ 100.000,-
Sector	Groothandel, Productie
Bedrijfsfase	Series-A, Volwassen
Aantal Founders	1
Aantal Huidige Werknemers	3
Maandelijkse Omzet	€ 250.000,-
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€ 3.800.000,-
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€ 6.000.000,-
Huidige Kosten (maandlijks)	€ 260.000,-

Bedrijfsbeschrijving

We zijn sinds juni 2022 van start met een enthousiast team van 4 mensen.

De eigenaar met ruim 25 jaar ervaring in de verpakkingsindustrie en de andere 3 respectievelijk 22, 20 en 18 jaar.

Wij importeren en verwerken verpakkingsmaterialen voor groothandelaren van de Nederlandse, Belgisch en Duitse markt.

Onze klanten verdelen de goederen weer verder onder hun eigen klanten. In bijna 2 jaar tijd hebben wij een grote stabiele vaste klanten kring opgebouwd en worden wij ook door nieuwe klanten gevonden, het zij via onze website of door mond op mond reclame.

Onze groei is daardoor ook enorm. Van 1 locatie in juni 2022 gingen we in oktober 2022 al naar 3 locaties. Half 2023 zaten wij zelfs op 6 locaties. Dit alles om te kunnen voldoen aan de vraag van onze klanten. Voorraadhoudend en snel kunnen leveren zijn in deze tijd vanzelfsprekend.

Vanaf juni 2024 zullen wij alle locaties weer onderbrengen in 1 pand. Dit om het overzicht te bewaken. Hierdoor kunnen wij nog sneller leveren en nog meer te kunnen groeien. Het biedt ons ruimte voor groei op zowel klanten als voorraad. We hadden in het jaar 2023 een omzet van EUR 3.000.000, met deze verhuizing hopen wij snel door te stoten naar een verdubbeling hiervan. Een verdubbeling van de omzet kan in het huidige pand en met het huidige team.

Door het betrekken van de nieuwe locatie zullen de huisvestingskosten substantieel dalen en daarnaast kan er veel efficiënter worden gewerkt hetgeen ten goede zal komen aan de rentabiliteit van de onderneming.

Wij bezitten ook over een kleine eigen productielijn. Hier kunnen wij allerlei folies voor klanten op maat maken. Van 5 cm brede rollen tot en met 100cm brede folie rollen. Voor zowel handmatige als machinaal wikkelwerk. Ook deze optie geeft onze klanten meer keuze mogelijkheden en hiermee onderscheiden wij ons ook van de rest.

Door onze grote ervaring vertrouwen klanten op ons en kennen zij ons.

Menselijk en bereikbaar blijven is voor ons erg belangrijk.

Wij verzorgen ook voor onze klanten neutrale verzendingen naar hun klanten. Trouw, netheid en eerbied staan bij ons hoog in het vaandel.

Mochten wij benaderd worden door een bedrijf waarvan wij weten dat deze normaal gesproken bij 1 van onze klanten koopt, zullen wij deze ook altijd daarover op de hoogte brengen.

Het aanbieden van het totaal pakket in de industriële verpakkingen staat bij ons hoog in het vaandel.

Korte levertijden, normale prijzen en ook niet geheel onbelangrijk met een zo klein mogelijk ecologische voetafdruk.

De regels in verpakkingsland zijn veranderend en wij zijn op de toekomst voorbereid.

In vele gevallen van verpakkingen zijn deze sowieso al 100% recyclebaar en in andere gevallen komen er alternatieven op de markt met een recyclepercentage van 65% tot 100%. Wij bieden deze dan ook altijd graag aan, aan de klant en denken graag mee voor alternatieven mocht de klant dit wensen. Bij nieuwe producten in ons assortiment stellen wij ook altijd gelijk de klanten op de hoogte.

Goed adviseren is 1 van de grootste winstgevers voor de klant maar ook zeker voor ons.

We denken graag van A tot Z met de klant mee en als het nodig is nog van 1 tot 10.

Business Model

Wij zijn voorraadhoudend en leveren uitsluitend B2B aan verpakkingsgroothandelaren.

In de verpakkingsmarkt fluctueren de prijzen altijd door de grondstoffen. Onze marge op de verkopen is hierdoor altijd tussen de 10% en 40%.

De omzet over 2023 bedroeg EUR 3.000.000. De onderneming was licht winstgevend.

Voor geheel 2024 wordt een omzet verwacht van +/- EUR 3.600.000 – EUR 3.800.000.

USP's

- Menselijkheid, betrouwbaarheid, snelheid en ervaring;
- Ervaren team van 5 man;
- Hoge level van dienstverlening.

Investeringsbehoefte

De financiering wordt gebruikt voor het aflossen van een aantal financiers die een tamelijk hoge rente en aflossingsdruk kennen. Daarnaast wordt een deel gebruik t.b.v. de groei van de onderneming. Door de groei wordt de werkkapitaalbehoefte steeds groter. Ook loopt de onderneming wegens haar groei aan tegen de haar leverancierslimieten bij de leveranciers.

De grootbanken vinden het nog te vroeg voor een kredietlijn.

De onderneming is vanaf juni 2024 cashflow neutraal. De financiering stelt hen in staat om de aanloopverliezen te herfinancieren. Bij een wat hogere investering dan de gevraagde EUR 600.000 zal er ook ruimte zijn voor versnelde groei.

Gewenste competenties investeerder

Een mens die net als ons menselijk wil blijven.

Ervaring Founder(s)

De eigenaar en de 3 personeelsleden zijn alle altijd in de verpakkingindustrie werkzaam geweest.

Eigenaar heeft een relevante ervaring van 25 jaar. Hij heeft eerder, zij het in loondienst, de omzet laten groeien van +/- EUR 3.500.000 naar +/- EUR 14.000.000.

De andere 3 teamleden zijn respectievelijk 22, 20 en 18 jaar in deze branche aan het werk, derhalve is er substantiële ervaring binnen het team aanwezig.

Overige Relevante Informatie

De huidige financiers, te weten:

Floryn t.b.v Factoring enkele klanten, Bridgefund en Qeld t.b.v startkapitaal dienen te worden geherfinancierd door de benodigde financiering.

Samenvatting

Datum: 7 May 2024

URL: <https://venturecapital.nl/groen-en-goed-doen-verpakkingshandelaar-met-het-oog-op-een-groene-toekomst/>

Contact & Site

Gegenereerd vanuit: Venture Capital • 2025-12-22 21:07