

Investeerder gezocht voor overname tandheelkundig centrum

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/investeerder-gezocht-voor-overname-tandheelkundig-centrum/>



Type Klant	B2B2C
Gewenst Type Investeerder	Angel Investor
Benodigd Kapitaal	€ 550.000,-
Reeds toegezegde financiering	€ 300.000,-
Minimale Ticketsize	€ 100.000,-

Sector	Health
Bedrijfsfase	Volwassen
Land geregistreerd	NL
Aantal Founders	2
Aantal Huidige Werknemers	8
Maandelijke Omzet	€ 80.000,-
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€ 950.000,-
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€ 1.000.000,-
Huidige Kosten (maandelijks)	€ 65.000,-

Bedrijfsbeschrijving

De ondernemer heeft de mogelijkheid om een goedlopende en winstgevende tandartspraktijk over te nemen.

De praktijk ligt nabij Arnhem in totaal zijn er twee praktijken in het desbetreffende dorp. De praktijk is supergoed ingeregeld en heeft komende jaren geen aanvullende/vervangende apparaten nodig. De praktijk is erg ruim en kan uitgebreid worden tot wel 6 behandelkamers.

Het team heeft diverse specialisten in dienst en blijven aanhoudend in de praktijk. Daarnaast heeft de verkopende eigenaar aangegeven ook enige tijd door te werken om een soepele overdracht te borgen. Voor regio Arnhem: zijn andere praktijk zal over 2-3 jaar ook ter overname komen. Na de overname van de huidige verkopende praktijk zal ik in contact komen met de andere praktijk ter kennismaking voor toekomstige samenwerking/overname. Waarna ben ik de enige praktijk in de dorp, wat zeer gunstig is. Zelf woon ik al sinds 2008 in de beurt van Arnhem en dat zal ook extra boost geven op het gebied van goodwill, mijn vrienden en kennissen zullen bij mij komen dat zal grote groei geven. Los daarvan ik heb ruime connecties met team opbouw, daar heb ik zeker geen tekort aan.

De eigenaar is op leeftijd en wenst af te bouwen, blijft wel enige tijd in de praktijk aanwezig ivm patiënten, welke goed vertrouwde gevoel nodig zullen hebben om te blijven. Dat is al reeds afgesproken en staat vast.

Zijn praktijk staat al lang niet meer in de markt, hij wacht op mij, wegens onverwachte zwangerschap hebben wij de beoogde overname uitgesteld tot na de zwangerschap. Nu ben ik bezig met voorbereidende werkzaamheden om straks strak meteen aan de slag te kunnen. Wij hebben een hele fijne klik voor toekomstige samenwerking.

Het pand wordt verhuurd door de verkopende eigenaar, afgesproken dat het momenteel niet overgenomen kan worden, eigenaar is hier akkoord mee gegaan.

Het pand heeft momenteel 3 behandelkamers, maar is zeer ruim voor uitbreiding tot wel 6 behandelkamers. Dit zal zeer gunstig zijn, want we zullen dan ook met 2-3 kamer programme werken, dat houdt in dat ik de bezetting van de kamers d.m.v. pa en ppa volle agenda zal plannen.

Het aantal klanten is ruim meer dan 5.000. Het ligt in de lijn der verwachting dat dit nog wel verder door kan stijgen. Tzt komt de andere praktijk in de desbetreffende plaats (wegens pensioengerechtigde leeftijd van de dienstdoende tandarts aldaar) ter overname.

Na de overname wens ik orthodontie op te bouwen (wordt nog niet aangeboden op de locatie), hiervoor heb ik al aantal cv's op het oog. Dat zal zeker extra extra boost geven voor de praktijk.

Ik heb zelf brede ervaring op het gebied van zelfstandigheid. D.m.v. diverse cursussen kan ik zelfstandig werken en mijn eigen omzet zal brengen. Daarnaast heb ik ervaring op het gebied van management samen met mijn partner.

Wij zijn op zoek naar financiering/samenwerking, met wie wij vertrouwd en goed gevoel kunnen samenwerken en een top-praktijk te realiseren. En wij hopen van harte om onze droom om een familiebedrijf te bouwen te kunnen realiseren.

Business Model

Tandheelkundige centrum, B2C

USP's

We zullen diverse specialistische behandelingen aanbieden, zoals orthodontie, welke nog niet in de nabije regio wordt aangeboden.

Investeringsbehoefte

De vastgestelde overnameprijs bedraagt EUR 850.000. De verkoper heeft aangegeven EUR 300.000 als vendor loan te willen verstrekken om de overname mogelijk te maken.

De overname dient vervolgens door een of meerdere partijen mogelijk gemaakt te worden d.m.v. een deel aan eigen vermogen financiering en een deel via een vreemd vermogen financiering. In totaal resteert er nog een bedrag van EUR 550.000.

Ervaring Founder(s)

Wij hebben al ruim 10 jaar ervaring op het gebied van tandheelkundige praktijken.

Samenvatting

Datum: 24 May 2024

URL: <https://venturecapital.nl/investeerder-gezocht-voor-overname-tandheelkundig-centrum/>

Contact & Site