

Marmeren sculpturenproducent zoekt investeerder(s)

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/marmeren-sculpturenproducent-zoekt-investeerders/>



Type Klant	B2B en B2C
Gewenst Type Investeerder	Angel Investor,Venture Capital
Benodigd Kapitaal	€ 784.000,-
Reeds toegezegde financiering	€ 64.000,-
Minimale Ticketsize	€ 100.000,-
Sector	Consumentengoederen, Productie
Bedrijfsfase	Pre-Seed
Land geregistreerd	NL
Aantal Founders	3
Aantal Huidige Werknemers	2
Maandelijks Omzet	€ 0,-
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€ 1.225.000,-
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€ 4.000.000,-
Huidige Kosten (maandelijks)	€ 0,-

Bedrijfsbeschrijving

Beschrijving van het bedrijf

Ons bedrijf is gespecialiseerd in de creatie van hoogwaardige marmeren beelden en decoraties en biedt een unieke combinatie van artistieke uitmuntendheid en operationele efficiëntie. Met een focus op klanttevredenheid omvat onze gevarieerde catalogus klassieke en eigentijdse ontwerpen, voor een breed scala aan smaken en voorkeuren. Daarnaast bieden we diensten op maat voor klanten die op zoek zijn naar exclusieve en unieke stukken voor hun specifieke projecten.

Ons bedrijf onderscheidt zich door het innovatieve gebruik van geavanceerde technologie en robots in het productieproces, wat ongeëvenaarde precisie en kwaliteit garandeert bij elke opdracht. We zijn strategisch gepositioneerd om een wereldwijd klantenbestand te bedienen, waaronder kunstinstellingen, musea, overheden, bedrijven en particulieren.

Ons team van beeldhouw- en technologiedeskundigen streeft naar uitmuntendheid en voortdurende innovatie. Met een solide expansiestrategie en een goed gedefinieerd financieel plan zijn we klaar om een aanzienlijk deel van de wereldwijde markt voor marmeren beeldhouwwerken en decoratie te veroveren, wat aanzienlijke inkomsten en aantrekkelijke investeringsrendementen voor onze investeerders zal genereren.

Business Model

bedrijfsmodel

Ons bedrijfsmodel is gebaseerd op verschillende belangrijke componenten die zijn ontworpen om kwaliteit, klanttevredenheid en duurzame winstgevendheid te garanderen. De essentiële elementen van ons bedrijfsmodel worden hieronder beschreven:

Diverse gids:

Wij bieden een breed scala aan marmeren beelden en decoraties, variërend van klassieke stukken tot eigentijdse ontwerpen.

Dankzij onze gevarieerde catalogus kunnen we inspelen op verschillende smaken en voorkeuren, waardoor we een breed klantenbestand aantrekken.

Diensten op maat:

Naast ons standaardaanbod bieden we diensten op maat voor klanten die op zoek zijn naar exclusieve en unieke stukken.

Hierbij werken we nauw samen met klanten om sculpturen te ontwerpen en te maken die precies aan hun specificaties voldoen.

Technologie en automatisering:

We gebruiken geavanceerde technologie en robots in het productieproces om precisie en hoge kwaliteit bij elke opdracht te garanderen.

Automatisering stelt ons in staat om efficiënt te werken en de kosten te verlagen, wat zich vertaalt in hogere winstmarges.

Marketing- en verkoopstrategie:

We implementeren een uitgebreide marketingstrategie die digitale marketing (SEO, sociale media, online reclame) en traditionele marketing (tentoonstellingen, kunstbeurzen) combineert.

We werken samen met musea, galeries en andere kunstinstellingen om onze zichtbaarheid en reputatie in de markt te vergroten.

Wereldwijde uitbreiding:

We richten ons op wereldwijde expansie, het veroveren van opkomende en gevestigde markten.

We verwachten aanzienlijke inkomsten naarmate we onze aanwezigheid op de wereldwijde markt van marmeren beeldhouwwerken en decoratie uitbreiden.

Kostenoptimalisatie:

We houden de operationele en variabele kosten strak onder controle, waardoor we onze middelen efficiënt kunnen beheren.

Dit omvat optimalisatie van de toeleveringsketen om materiaalkosten te verlagen en de logistiek te verbeteren.

Rendement op investeringen:

We streven naar een aantrekkelijk investeringsrendement voor onze investeerders door te profiteren van groeikansen in wereldwijde markten.

Onze financiële prognose laat een gestage groei zien in inkomsten en winstgevendheid, met een aanzienlijke nettowinst vanaf het eerste jaar dat we actief zijn.

USP's

Uniek Verkopend Voorstel (USP)

Onze Unique Selling proposition (USP) ligt in de combinatie van artistieke uitmuntendheid en ultramoderne technologie om marmeren beelden en decoraties van hoge kwaliteit te creëren, waarbij we producten op maat aanbieden die precies voldoen aan de behoeften en voorkeuren van onze klanten.

Artistieke uitmuntendheid:

Ons team van hoogopgeleide beeldhouwers en ambachtslieden zijn toegewijd aan het creëren van unieke stukken van hoge kwaliteit die opvallen door hun schoonheid en artistieke precisie.

We bieden een breed scala aan stijlen, van klassiek tot eigentijds, zodat klanten het perfecte stuk kunnen vinden dat past bij hun smaak en inrichting.

Geavanceerde technologie:

We gebruiken de nieuwste technologie en robots in het productieproces om bij elke opdracht een haarfijne nauwkeurigheid en consistente kwaliteit te garanderen.

Dankzij de integratie van geavanceerde technologie kunnen we efficiënt werken en producten van hoge kwaliteit tegen concurrerende prijzen aanbieden.

Volledig maatwerk

We bieden volledig maatwerk, waarbij we nauw samenwerken met klanten om sculpturen te ontwerpen en te maken volgens hun exacte specificaties.

Dit omvat specifieke details in ontwerp, grootte, afwerking en elk ander aspect dat de klant wenst.

Eersteklas klantenservice:

We streven naar een uitzonderlijke klantervaring vanaf het eerste contact tot de uiteindelijke levering van het werk.

Onze persoonlijke aandacht omvat het aanpassen van de grootte, rondleidingen en het ontwerp van tuinen, grafstenen, standbeelden, enz.

Ons klantenserviceteam staat altijd klaar om vragen te beantwoorden, advies te geven en ervoor te zorgen dat elke klant volledig tevreden is met zijn aankoop.

Kortom, onze PVU is het vermogen om kunst en technologie te combineren om hoogwaardige, volledig op maat gemaakte marmeren beelden te leveren met een focus op totale klanttevredenheid.

Investeringsbehoefte

Vereiste investering:

We hebben slechts een investering van €784.000 nodig, die als volgt kan worden uitgesplitst:

Machines en gereedschappen: Tussen €400.000 en €500.000. Dit is inclusief de aanschaf van een 3D-scanner en de benodigde productiesoftware.

Magazijnkosten, snijgereedschap, elektriciteit, installaties en onderhoud: Tussen €5.000 en €10.000 per maand.

Marmer kosten: De gemiddelde kosten van een blok marmer van 2 meter hoog voor 1 kwart meter variëren tussen € 600 en € 1.500, afhankelijk van de kwaliteit en productie van het marmer (Turing Log) (Ship Smart).

Verzendkosten

De prijzen voor zeesculpturen variëren aanzienlijk, afhankelijk van grootte en gewicht. Voor nationale wedstrijden variëren de prijzen van 200 tot 1.000 euro, afhankelijk van de grootte en waarde van het werk. Internationale zendingen kosten tussen de 1.000 en 5.000 euro, inclusief gespecialiseerde verzend-, facturatie- en exportdiensten (Ship Smart) (FedEx) (UPS).

ROI Voordelen

Productie van figuren

Kleine figuren:

Productie: 1 figuurtje per dag

Jaarlijkse productie: 250 dagen (maximale vergoeding bij 50 bestellingen)

Totale productiekosten per figuurtje: 1.000 euro (inclusief marketingkosten, transport, douanerechten en verzending naar het buitenland)

Minimale prijs per figuurtje: 2.500 euro

Grote dozen:

Productie: 1 groot cijfer per week

Productieweken per jaar: 50 weken

Totale productiekosten per persoon: 8.000 euro (inclusief verzendkosten, transportkosten, belastingen en binnenlandse betalingen)

Totale verkoopprijs per cijfer: 25.000 euro

Batterijen en antieke verzamelingen

Kleine figuren:

Prijs per jaar: 2.500 Euro x 250 stuks = 625.000 Euro.

Jaarlijkse kosten: 1.000 euro x 250 munten = 250.000 euro

Jaarlijkse winst: € 625.000 - € 250.000 = € 375.000

Grote cijfers:

Jaaromzet: € 25.000 x 50 cijfers = € 1.250.000

Reiskosten: € 8.000 x 50 extra's = € 400.000

Jaarlijkse winst: € 1.250.000 - € 400.000 = € 850.000

Totale winst

Totale winst: € 375.000 (kleine uitgaven) + € 850.000 (grote uitgaven) = € 1.225.000

Rendement op investering

Aangezien de initiële investering € 784.000 bedraagt, kan het rendement op de investering als volgt worden berekend:

$$\text{ROI} = \frac{\text{Totale jaarlijkse winst}}{\text{Initiële investering}}$$

$$\text{ROI} = \frac{1.225.000 \text{€}}{784.000 \text{€}} \approx 1,56$$

Gewenste competenties investeerder

We zijn op zoek naar een angel investor om ons te helpen met het startkapitaal en die bekwaam is op sociaal gebied, een liefhebber van kunst en technologie en met ruime ervaring in het opstarten en managen van bedrijven.
en ten slotte dat ik ons voorstel intuïtief aanvoelde.

Ervaring Founder(s)

Arbeidskosten:

- Lonen van het productieteam: In eerste instantie werkten mijn broer en ik totdat we een team vormden.

team. Ik heb ervaring in het omgaan met robots en het beeldhouwen van hout, terwijl mijn broer ervaring heeft in het beeldhouwen van

Ik heb ervaring in het boetsen van realistische en beroemde sculpturen met dure en zeer complexe materialen. Maar met de huidige robots en gereedschappen zou het voldoende zijn om twee gekwalificeerde mensen in de werkplaats te hebben.

twee gekwalificeerde mensen in de werkplaats te hebben.

Overige Relevante Informatie

We willen ons bedrijf graag in Nederland vestigen, maar we zijn bereid om het in elk deel van de wereld op te zetten, vanuit strategische gebieden op economisch gebied of voor logistiek, grondstoffen enzovoort.

We kijken uit naar uw samenwerking en om een goed team te vormen.

Samenvatting

Datum: 13 June 2024

URL: <https://venturecapital.nl/marmeren-sculpturenproducent-zoekt-investeerdere/>

Contact & Site