

Snelst groeiende autobedrijf van Zeeland

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/snelst-groeiende-autobedrijf-van-zeeland/>



Type Klant	B2B en B2C
Gewenst Type Investeerder	Strategische Investeerder
Benodigd Kapitaal	€ 600.000,-
Reeds toegezegde financiering	€ 0,-
Minimale Ticketsize	€600.000,-
Sector	Mobility
Bedrijfsfase	Volwassen

Land geregistreerd	NL
Aantal Founders	4
Aantal Huidige Werknemers	5
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€13.750.000,-
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€15.250.000,-

Bedrijfsbeschrijving

Vooruitstrevend en Betrouwbaar in de Automobielsector. Ons bedrijf is een toonaangevend autobedrijf dat sinds 2006 een belangrijke rol speelt in de automobielsector van Zeeland. Met 18 jaar ervaring heeft ons bedrijf zich gepositioneerd als een van de grootste en meest gerespecteerde spelers in de regio, en we blijven innoveren en groeien.

Wat Wij Doen: Inkoop en Verkoop van Voertuigen: Wij selecteren zorgvuldig personenauto's en lichte bedrijfswagens, en bieden een breed scala aan merken en modellen aan. Onze inkoopstrategie zorgt ervoor dat wij alleen voertuigen van hoge kwaliteit aanbieden. Bij de verkoop bieden we een gepersonaliseerde ervaring en diverse financiële oplossingen, zoals leasing en verzekeringen.

Onderhoud en Reparatie: Ons bedrijf biedt een volledig scala aan onderhoudsdiensten, van reguliere inspecties en APK-keuringen tot complexe reparaties en carrosseriewerkzaamheden. Onze moderne werkplaats is uitgerust met de nieuwste technologieën, en ons team van deskundige monteurs zorgt voor een topkwaliteit service.

Onze Sterke Punten:

- **Uitmuntende Klantenservice:** Onze klantgerichte benadering betekent persoonlijke aandacht en betrokkenheid bij elke klant. Dit heeft geleid tot een loyale klantenkring en uitstekende mond-tot-mondreclame.
- **Competitieve Prijzen:** Wij combineren hoge kwaliteit met scherpe prijzen, wat ons aantrekkelijk maakt voor een breed scala aan klanten, van particulieren tot bedrijven.
- **Sterke Reputatie:** Sinds onze oprichting hebben wij een solide reputatie opgebouwd in Zeeland, bekend om onze betrouwbaarheid en klantgerichtheid.
- **Strategische Groei:** De recente uitbreiding naar een tweede locatie toont onze ambitie en capaciteit voor verdere groei. Dit stelt ons in staat om een groter klantenbestand te bedienen en nieuwe markten te verkennen.
- **Innovatie:** Wij investeren voortdurend in de nieuwste technologieën en processen, wat onze operationele efficiëntie en klanttevredenheid bevordert.
- **Duurzaamheid:** Wij integreren milieuvriendelijke praktijken in onze bedrijfsvoering en bieden energiezuinige voertuigen aan om onze ecologische voetafdruk te verkleinen.
- **Ervaren Team:** Ons team van hooggekwalificeerde professionals zorgt voor de hoge kwaliteitsstandaarden die onze klanten van ons verwachten.
- **Financiële Stabiliteit:** Met een omzet van bijna €10 miljoen in 2023, tonen wij een sterke financiële gezondheid en winstgevendheid.
- **Lokale Betrokkenheid:** We zijn diep geworteld in de gemeenschap van Zeeland, waar we lokale initiatieven ondersteunen en sterke relaties opbouwen met klanten en partners.

- Klantgerichte Aanpak: We passen onze diensten en producten voortdurend aan op basis van klantfeedback, waardoor we relevant blijven in een dynamische markt.

Ons bedrijf biedt een robuuste en veelbelovende investeringsmogelijkheid. Onze combinatie van bewezen ervaring, strategische groei en klantgerichte innovatie maakt ons een uitstekende keuze voor een investeerder die op zoek is naar een gevestigde en toekomstgerichte onderneming in de automobielsector.

Business Model

Businessmodel: Wij hanteren een geïntegreerd businessmodel dat zowel de in- en verkoop van voertuigen als uitgebreide onderhoudsdiensten omvat.

1. In- en Verkoop van Voertuigen: Wij kopen zorgvuldig geselecteerde personenauto's en lichte bedrijfswagens in, voeren kwaliteitscontroles uit en bieden een breed scala aan merken en modellen aan. Klanten krijgen een gepersonaliseerde verkoopervaring en toegang tot diverse financiële diensten, zoals leasing en verzekeringen.
2. Onderhoud en Service: Ons aanbod omvat een volledig onderhoudspakket, van reguliere inspecties en APK-keuringen tot complexe reparaties. We beschikken over een moderne werkplaats en gekwalificeerd personeel om hoogwaardige service te garanderen.
3. Waardecreatie: Door het combineren van verkoop en onderhoud versterken we klantrelaties en creëren we terugkerende inkomsten. Strategische uitbreiding en voortdurende technologische investeringen ondersteunen onze groei en marktaanpassing.

Dit model stelt ons in staat om klanten een totaaloplossing te bieden en bij te dragen aan een stabiele en groeiende inkomstenstroom.

USP's

Wij onderscheiden ons zich door:

- **Uitmuntende Klantenservice:** Persoonlijke en betrokken service die leidt tot klantloyaliteit en sterke mond-tot-mondreclame.
- **Kwaliteit en Prijs:** Hoge kwaliteit voertuigen en diensten tegen competitieve prijzen.
- **Sterke Reputatie:** Solide reputatie sinds 2006, bekend om betrouwbaarheid en klanttevredenheid.
- **Strategische Groei:** Recente uitbreiding naar een tweede locatie die verdere groei en marktverkenning mogelijk maakt.
- **Innovatie en Duurzaamheid:** Investerings in moderne technologieën en milieuvriendelijke praktijken.

Investeringsbehoefte

Wij zijn op zoek naar een investeerder die niet alleen kapitaal, maar ook waardevolle ervaring kan bijdragen aan ons bedrijf. De ideale kandidaat is een strategische partner die ons kan helpen om onze volgende groeifase te realiseren. Wij zoeken een investeerder die:

- **Ervaring en Expertise:** Ervaring heeft in de automobielsector of in vergelijkbare groeibedrijven. Iemand die strategische inzichten en operationele kennis kan bieden om onze bedrijfsvoering te optimaliseren en verdere groei te stimuleren.
- **Kapitaal en Investering:** Beschikt over de financiële middelen om een aanzienlijke investering te doen, met een vermogen om €700.000 te investeren in ruil voor 15% van de aandelen. Deze investering zal bijdragen aan onze uitbreidingsplannen en marktversterking.
- **Strategische Waarde:** In staat is om strategische begeleiding te bieden, ons netwerk te benutten, en bij te dragen aan de ontwikkeling van nieuwe zakelijke kansen. Wij waarderen een actieve rol in de strategische besluitvorming en een partnerschap dat verder gaat dan alleen financiële bijdragen.
- **Duurzame Groei:** Geïnteresseerd is in het opbouwen van een langdurige relatie en een bijdrage kan leveren aan de duurzame groei en succes van ons bedrijf.

Als investeerder in ons bedrijf krijgt u de kans om samen te werken met een bewezen marktleider met een solide trackrecord en te profiteren van een veelbelovende toekomst. We kijken uit naar een partner die onze visie deelt en bijdraagt aan onze ambitieuze groeidoelstellingen.

Ervaring Founder(s)

Ervaring van de Founders: Wij kunnen bogen op een rijke geschiedenis en een bewezen trackrecord in de automobielsector. In de afgelopen 18 jaar zijn we uitgegroeid tot een van de grootste en meest gerespecteerde autobedrijven in Zeeland. Deze indrukwekkende groei en evolutie getuigen van onze toewijding aan kwaliteit, service en klanttevredenheid.

- **Historie en Groei:** Sinds onze oprichting in 2006 hebben we voortdurend geïnvesteerd in onze infrastructuur, technologie en mensen. Wat begon als een bescheiden onderneming is uitgegroeid tot een toonaangevende speler in de regio door een strategische focus op uitmuntendheid en klantgerichte aanpak.
- **Marktleiderschap in Zeeland:** Met een sterke marktpositie in Zeeland bedienen we een diverse en groeiende klantenkring. Onze bewezen ervaring stelt ons in staat om de behoeften van onze klanten nauwkeurig te begrijpen en te vervullen met op maat gemaakte oplossingen en diensten.
- **Expertise en Vakmanschap:** Onze 18 jaar ervaring heeft ons waardevolle inzichten gegeven in de automobiemarkt en ons in staat gesteld een team van hooggekwalificeerde professionals samen te stellen. Deze expertise is cruciaal voor het leveren van de hoge kwaliteit en service waar we bekend om staan.
- **Innovatie en Aanpassing:** We hebben bewezen flexibel en innovatief te zijn door onze diensten en processen voortdurend te verbeteren en aan te passen aan de veranderende marktbehoeften. Deze proactieve benadering houdt ons relevant en competitief in de dynamische automobielsector.
- **Toekomstgerichte Visie:** Ondanks onze rijke geschiedenis blijven we gericht op de toekomst. Met de recente uitbreiding naar een tweede locatie en voortdurende investeringen in technologie en service, zijn we goed gepositioneerd om onze groei voort te zetten en onze marktpositie verder te versterken.

Wij zijn trots op onze bewezen trackrecord en kijken ernaar uit om deze traditie van uitmuntendheid voort te zetten. Onze diepgewortelde ervaring, gecombineerd met onze innovatieve aanpak en klantgerichte filosofie, maakt ons een betrouwbare en aantrekkelijke partner voor investeerders en stakeholders in de automobielsector.

Samenvatting

Datum: 31 July 2024

URL: <https://venturecapital.nl/snelst-groeiende-autobedrijf-van-zeeland/>

Contact & Site

Gegenereerd vanuit: Venture Capital • 2026-03-15 11:16