

Rechtstreekse Bouwoplossingen: Betaalbaar en Duurzaam

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/rechtstreekse-bouwoplossingen-betaalbaar-en-duurzaam/>



Type Klant	B2B en B2C
Gewenst Type Investeerder	Angel Investor
Benodigd Kapitaal	€ 100.000,-
Reeds toegezegde financiering	€ 20.000,-

Minimale Ticketsize	€ 20.000,-
Sector	Bouw-en-Installatie, E-Commerce, Groothandel, Retail
Bedrijfsfase	Early-Growth
Land geregistreerd	NL
Aantal Founders	1
Aantal Huidige Werknemers	2
Maandelijkse Omzet	€ 15.000,-
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€ 500.000,-
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€ 150.000,-
Huidige Kosten (maandlijks)	€ 8.000,-

Bedrijfsbeschrijving

Onze onderneming, opgericht in 2023, richt zich op de import en verkoop van duurzame bouwmaterialen via een webshop en fysieke winkel.

De producten worden rechtstreeks af fabriek ingekocht bij internationale leveranciers en bieden een oplossing voor de toenemende vraag naar betaalbare bouwmaterialen, vooral door de huidige woningcrisis. Hoewel we nog in de opstartfase zitten, hebben we al een aanzienlijke groep geïnteresseerde klanten verzameld via onze online kanalen, met meerdere leads en e-mailadressen van potentiële klanten.

Onze producten worden geleverd via een gebruiksvriendelijke website en in de toekomst via aanvullende online platforms, waarbij we ons richten op zowel particuliere als zakelijke klanten in de bouwsector.

Business Model

Ons businessmodel is gebaseerd op de directe verkoop van bouwmaterialen aan zowel particuliere als zakelijke klanten via een webshop en een fysieke winkel.

We kopen onze producten rechtstreeks in bij de fabrikant, wat ons in staat stelt om concurrerende prijzen te bieden met een gemiddelde winstmarge van 30-40% voor particuliere klanten en 25-35% voor B2B-klanten.

Onze inkomsten genereren we uit de verkoop van hoogwaardige bouwmaterialen zoals bitumenproducten en isolatie. Door een flexibele distributiestrategie bedienen we zowel de retail- als de zakelijke markt, en met onze directe inkoop kunnen we profiteren van lage kosten, wat zorgt voor aantrekkelijke marges.

USP's

Onze onderneming onderscheidt zich door verschillende unieke verkoopargumenten (**USP's**) die ons positioneren als een sterke speler in de bouwmaterialensector:

- **Rechtstreekse inkoop af fabriek:** We werken zonder tussenpersonen en kopen direct in bij de fabrikanten, wat ons in staat stelt om producten tegen concurrerende prijzen en met hoge marges aan te bieden.
- **Duurzame bouwmaterialen:** We richten ons op milieuvriendelijke producten zoals bitumen en isolatiematerialen, die inspelen op de groeiende vraag naar duurzame oplossingen vanwege de woningcrisis.
- **Flexibele distributiekkanalen:** We bieden onze producten aan via zowel een webshop als een fysieke winkel, waardoor we een breed publiek kunnen bedienen, van particulieren tot zakelijke klanten in de bouwsector.
- **Strategische domeinnamen:** Door de aankoop van strategische domeinen hebben we de mogelijkheid om in de toekomst verder uit te breiden en diverse markten te betreden.
- **Klantgerichte service en expertise:** We onderscheiden ons door persoonlijke klantondersteuning, waarbij we op maat gemaakte oplossingen bieden voor de specifieke behoeften van onze klanten, wat zorgt voor klanttevredenheid en langdurige relaties.

Investeringsbehoefte

De totale resterende investeringsbehoefte van €80.000,- zal als volgt worden besteed:

- **Voorraadinvestering:** €40.000,- voor de inkoop van duurzame bouwmaterialen zoals bitumen en isolatiematerialen.
- **Marketingcampagnes:** €20.000,- voor gerichte online marketing en SEO om de zichtbaarheid en verkoop te vergroten.
- **Webshopontwikkeling:** €10.000,- voor verdere optimalisatie en uitbreiding van de webshop.
- **Logistieke middelen:** €5.000,- voor de aanschaf van aanvullende apparatuur, zoals magazijnstellingen en transportmiddelen.
- **Werkingskosten:** €5.000,- voor operationele kosten zoals software, administratie, en onderhoud van de infrastructuur.

Gewenste competenties investeerder

De gewenste competenties van de investeerder zijn:

- **Ervaring in de bouw- of bouwmaterialensector:** Diepgaande kennis van de sector, zodat strategisch advies kan worden gegeven voor marktgroei, klantontwikkeling, en het herkennen van kansen.
- **E-commerce expertise:** Ervaring met het opschalen van online platforms en het optimaliseren van digitale verkoopstrategieën.
- **Logistieke kennis:** Inzicht in efficiënte distributie- en voorraadbeheerprocessen om de operationele groei te ondersteunen.
- **Netwerk binnen de industrie:** Een sterk netwerk in de bouwsector om nieuwe zakelijke kansen te identificeren en samenwerkingen aan te gaan.
- **Financiële ervaring:** Kennis van het beheren van investeringen en het bieden van ondersteuning bij financieel management en groei.

Ervaring Founder(s)

Het founding team van onze onderneming heeft uitgebreide ervaring in zowel ondernemerschap als in de bouwsector. Als oprichter heb ik met succes een eerdere onderneming opgezet en verkocht, wat me diepgaande kennis heeft opgeleverd op het gebied van e-commerce, logistiek, en bedrijfsmanagement. Daarnaast heb ik ervaring opgedaan in de renovatie en bouw en verduurzaming, wat me inzicht heeft gegeven in de bouw- en energiesector.

Verder spreek ik vloeiend drie talen (Nederlands, Engels, en Servo-Kroatisch), wat mijn onderhandelingspositie versterkt bij het werken met internationale leveranciers. Deze combinatie van ondernemerservaring, sectorinzicht, en taalvaardigheid vormt een sterke basis voor het laten groeien van deze nieuwe onderneming in de bouwmaterialensector.

Overige Relevante Informatie

Tot nu toe is er ongeveer €200.000 geïnvesteerd in de onderneming, volledig afkomstig van de founder. Deze investering omvat kosten voor het inrichten van de loods en winkel, evenals de aanschaf van belangrijke activa zoals een heftruck, palletwagens, en de volledige kantoorinrichting. Daarnaast zijn er ook investeringen gedaan voor de ontwikkeling van de webshop en de aankoop van strategische domeinnamen. Er zijn tot nu toe geen externe investeringsrondes geweest of investeringspartijen betrokken.

Samenvatting

Datum: 27 September 2024

URL: <https://venturecapital.nl/rechtstreekse-bouwoplossingen-betaalbaar-en-duurzaam/>

Contact & Site