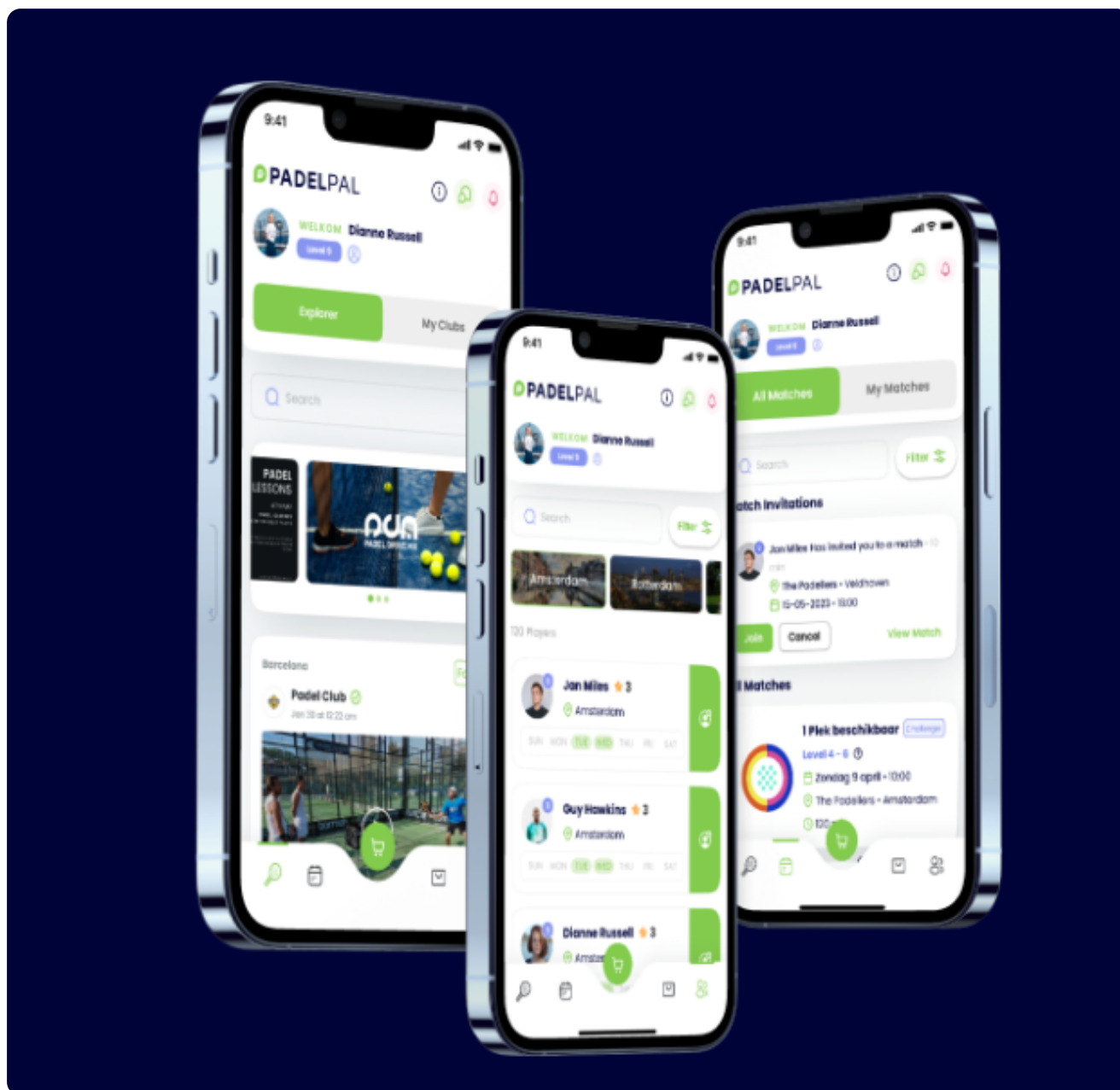


Sportstech Platform voor de Wereldwijde Padel Community

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/sportstech-platform-voor-de-wereldwijde-padel-community/>



Type Klant

B2B en B2C

Gewenst Type Investeerder	Angel Investor, Incubator-Accelerator, Strategische-Investeerder
Benodigd Kapitaal	€ 150.000,-
Reeds toegezegde financiering	€ 0,-
Minimale Ticketsize	€ 50.000,-
Sector	E-Commerce, Leisure, SportTech
Bedrijfsfase	Early Growth
Land geregistreerd	NL
Aantal Founders	2
Aantal Huidige Werknemers	4
Maandelijkse Omzet	€ 1.000,-
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€ 20.000,-
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€ 550.000,-
Huidige Kosten (maandelijks)	€ 5.000,-

Bedrijfsbeschrijving

Bij dit sporttech platform met een focus op padel is een ambitieus initiatief opgericht met als doel de gehele padel community te verbinden. Hun missie is om één gebruiksvriendelijke ervaring te bieden voor het organiseren en boeken van alle padelwedstrijden wereldwijd, met een startpunt in Nederland.

Parallel profileert het platform zich ook als de one-stop-shop wat betreft padelproducten en/of padeldiensten. Hierdoor kunnen gebruikers gemakkelijk zoeken, filteren en boeken in de onderstaande segmenten:

- **Padel Reizen:**

Zoeken en boeken van de beste padel reizen bij geverifieerde reisorganisaties.

- **Padel Producten:**

Zoeken uit duizenden artikelen aangeboden door aangesloten (padel)merken.

- **Padel Trainingen:**

Zoeken en boeken van padeltrainingen per regio met geverifieerde padeltrainers.

- **Padel Accommodaties:**

Wereldwijd zoeken en boeken van de beste accommodaties met padel faciliteiten.

Momenteel zijn ze aan het integreren met meerdere grote Booking Management Systemen uit Nederland, waardoor ze aan het eind van het jaar een volledige dekking in Nederland hebben geprojecteerd. Hierdoor kunnen spelers vanuit één app snel een baan boeken en een match organiseren door heel Nederland. Parallel sluiten zich steeds meer padelreisorganisaties aan bij de onderneming om hun padelreizen aan te bieden via het platform. Hiermee zullen binnenkort padelreizen beschikbaar zijn naar Spanje, Portugal, Kroatië en Dubai. Hier zijn al concrete contracten/opdrachtovereenkomsten mee getekend.

Om de partners te faciliteren bij het aanbieden van hun producten en diensten, is er een geavanceerde dashboarding tool ontwikkeld. Hiermee kunnen partners via hun eigen omgeving direct de gebruikers op het platform targetten en hun aanbod beheren.

Sinds de lancering van de app is er een indrukwekkende groei gezien, met inmiddels +/- 3.500 downloads. Deze groei verloopt steeds meer organisch, wat de populariteit en de waarde van het platform onderstreept. Afgelopen jaar is het ook erkend als een van de top 10 wereldwijde startups in de padelsector, wat de toewijding en innovatiekracht in deze snelgroeende sport benadrukt.

De ondernemers verwachten dat in 2025 een omzet van +/- EUR 20.000 wordt gegenereerd en in 2026 EUR 550.000. 2025 zal met name nog in het teken staan van ontwikkelen, testen groeien en het contracteren van de partners. Vanaf 2026 zal de onderneming volledig operationeel zijn.

Business Model

In de nabije toekomst verwachten founders diverse inkomstenstromen te genereren om de groei te ondersteunen. Deze inkomstenstromen omvatten:

- (Online) verkoop van padelreizen: Hier ontvangt het platform een commissie op de verkoop van reizen die speciaal gericht zijn op padelspelers.
- (Online) verkoop van padelproducten: Hierbij ontvangt het platform een commissie op de verkoop van padelgerelateerde producten.
- (Online) verkoop van padeltrainingen/cursussen: Inkomsten worden gegenereerd door commissie op de verkoop van trainingen en cursussen.
- (Online) verkoop/reserveringen van accommodaties/hotels met padelfaciliteiten: Hier ontvangt het platform een commissie op boekingen van accommodaties die padelbanen aanbieden.
- Maandelijks terugkerende inkomsten: Deze komen voort uit dashboarding tool voor partners, waarmee zij producten en/of diensten kunnen aanbieden op het platform.
- Advertentie ruimte: Advertentie inkomsten worden genereerd door de desbetreffende banners op de product/dienstpagina's deze kunnen direct ingekocht worden ofwel via de dashboard van de partners of via op maat gemaakte in-app advertenties.
- Padelclubs & Preferred suppliers: Deze inkomsten komen voort door een kick-back door afname van producten en/of diensten van een Padelclub van de door het platform geselecteerde preferred suppliers.

USP's

USP's:

- First to market. Een one-stop-shop om je padelwedstrijd te organiseren en boeken EN om al je padelgerelateerde producten en/of diensten te zoeken en boeken.
- Het aanbieden van een dashboarding tool voor de partners waarbij alle administratieve taken uit handen worden genomen en zij zich kunnen focussen op hun core business.
- Actieve API integraties met meerdere Booking Management Systemen in Nederland.
- Concrete interesse vanuit de markt voor de padelreizen **waar contracten voor zijn getekend.**

Investeringsbehoefte

De founders zijn op zoek naar 12 maanden aan funding. De financieringsbehoefte bedraagt EUR 150.000. De minimale ticketsize bedraagt EUR 50.000

Dit wordt als volgt gebruikt:

- Software development;
- Social media presence en strategie-optimalisatie;
- Sales (customer support en het onboarden van partners);
- Compliance mbt het verwerken van data.

Gewenste competenties investeerder

De ideale investeerder houdt van een sportieve uitdaging en/of heeft:

- Kennis heeft van community platformen & Engagement;
- Kennis heeft van marktplaatsen;
- Kennis heeft van marketing;
- Kennis heeft van E-commerce;
- Nationale of internationale connecties heeft binnen de padelwereld

Ervaring Founder(s)

De twee jonge en ambitieuze founders hebben een achtergrond bij de Big4 kantoren met expertise in IT Risk Management en Accountancy. Beide zijn sterk in het verbinden van mensen en organisaties om synergie te creëren.

In de Raad van Advies zitten diverse ervaren (tech)ondernemers die reeds meerdere succesvolle exits hebben gemaakt.

Overige Relevante Informatie

De ondernemers hebben zelf reeds +/- EUR 35.000 geïnvesteerd in de onderneming. Daarnaast hebben een aantal informal investors aangegeven om aan een deel van de financieringsbehoefte te voldoen. De contracten hiervoor (mei 2025) worden op korte termijn opgesteld. Na het ontvangen van deze investering resteert de eerder genoemde EUR 150.000.

Samenvatting

Datum: 12 May 2025

URL: <https://venturecapital.nl/sportstech-platform-voor-de-wereldwijde-padel-community/>

Contact & Site