

Handelsplatform in zonne-energie gerelateerde producten zoekt investeerder voor verder expansie

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/handelsplatform-zoekt-investeerder-voor-verder-expansie/>



Type Klant	B2B
Gewenst Type Investeerder	Angel Investor, Venture Capital, Private-Equity, Strategische-Investeerder
Benodigd Kapitaal	€ 500.000
Reeds toegezegde financiering	€ 0,-
Minimale Ticketsize	€ 50.000

Sector	B2B-Software, E-Commerce, Energy, Platform
Bedrijfsfase	Early-Growth
Land geregistreerd	NL
Aantal Founders	1
Aantal Huidige Werknemers	15
Maandelijke Omzet	€ 1.800.000,-
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€ 25.000.000,-
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€ 30.000.000,-
Huidige Kosten (maandelijks)	€ 1.746.000

Bedrijfsbeschrijving

Deze onderneming, opgericht in 2020, is een snelgroeiend handelsplatform dat zonnepanelen, omvormers en batterijen aanbiedt tegen scherpe prijzen.

Met focus op de Europese markt verbindt het bedrijf fabrikanten, distributeurs en installateurs via een online platform. Het bedrijf heeft meer dan 5.000 klanten en lost problemen op zoals 'overstock' te verkopen en biedt transparant concurrerende prijzen van meerdere aanbieders.

In 2024 heeft de onderneming meer dan 100% groei gerealiseerd, met honderden klanten en een sterke vraag vanuit diverse landen. De service wordt volledig digitaal aangeboden via een gebruiksvriendelijke website.

Het huidige team bestaat uit +/- 15 medewerkers.

De verwachting is dat de omzet, met de benodigde investering, kan verdubbelen van +/- EUR 10.000.000 naar +/- EUR 20.000.000.

Business Model

Het businessmodel is gebaseerd op een commissiestructuur, waarbij een gemiddelde marge van 7,5% wordt gerealiseerd. In 2025 is de onderneming sterk gegroeid en wil groei kapitaal ophalen om verdere expansie in Europa te financieren.

USP's

1. **Focus op scherpe prijzen:** Wij bieden zonnepanelen, omvormers en batterijen aan tegen de laagste prijzen, wat aantrekkelijk is voor klanten die zoeken naar kosteneffectieve oplossingen.
2. **Directe verbinding met fabrikanten en distributeurs:** In tegenstelling tot andere platforms, waar veel verkopers onafhankelijk opereren, werken wij samen met zorgvuldig geselecteerde verkooppartners en waarborgen we de kwaliteit en betrouwbaarheid van de producten.
3. **Duidelijke communicatie en transparantie:** We zijn volledig transparant over doorlooptijden, betalingsvoorwaarden en levering. Klanten weten precies wat ze kunnen verwachten.
4. **Sterke groei en flexibiliteit:** Dankzij een flexibele aanpak en strategische focus hebben we in korte tijd een groei van meer dan 100% gerealiseerd, wat aantoont dat we ons onderscheiden door snelheid en schaalbaarheid.
5. **Commissiemodel met focus op marge:** Ons commissiemodel met een gemiddelde marge van 7,5% creëert een balans tussen winstgevendheid en scherpe prijzen voor klanten.
6. **Klantspecifieke aanpak:** Naast standaardproducten richten we ons op maatwerk, zoals bulkorders of projectmatige oplossingen, om klanten optimaal te bedienen.
7. **Regio- en taalgerichte strategie:** We richten ons actief op lokale markten in Europa met advertenties en communicatie in de lokale taal, wat zorgt voor een hogere betrokkenheid en betere klantenservice.

Deze combinatie van prijs, transparantie, groei en klantgerichtheid maakt ons een unieke speler in de markt.

Investeringsbehoefte

Nu instappen via converteerbare lening - beperkte ruimte beschikbaar

Search4solar - hét B2B-handelsplatform voor zonne-energie in Europa

Search4solar is **het grootste onafhankelijke en snelst groeiende B2B-platform voor zonne-energie in Europa**, met meer dan **10.000 geregistreerde installateurs** en **honderden leverancier** van zonnepanelen, omvormers, batterijen en toebehoren.

Wat doet Search4solar?

Realtime prijsvergelijking van producten van topmerken

Directe inzichtelijkheid in beschikbare voorraad

Eenvoudige bestellingen op rekening mét logistieke afhandeling van A-Z

Scherpe marges door geoptimaliseerde inkoop en kort-cyclisch handelen

Voor installateurs is dit platform dé tool om snel, transparant en zonder gedoe de beste deals te vinden
- Voor verkopers zoals fabrikanten en distributeurs een tool om meer omzet te genereren.

Waarom nu investeren?

In 2025 is de verwachting dat de omzet van Search4Solar zal verdubbelen van circa € 10 mio tot € 20 mio. De markt biedt veel kansen om deze groei te versnellen. Om ons het salesnetwerk te versnellen, zoeken we **€ 500.000 groeikapitaal**.

Hiermee kunnen we:

- Ons partnernetwerk uitbreiden in nieuwe landen
- Extra sales- en marketingcapaciteit inzetten
- Product & platform door ontwikkelen

Investeringsvoorwaarden

- **Type lening:** aangeboden wordt om te investeren middels een converteerbare lening.
- **Combinatie:** Dat betekent een vaste rente en de mogelijkheid om de lening om te zetten in aandelenkapitaal.
- **Rente:** 6% per jaar, welke jaarlijks achteraf wordt uitbetaald.

Conversie: op basis van een vastgestelde waarde

- **Inleg:** minimaal € 50.000.
- **Looptijd:** 3 jaar

Waarom investeren in Search4solar?

- **Schaalbaar techplatform:** bewezen tractie in de markt
- **Direct rendement:** in de vorm van een aantrekkelijk rentepercentage
- **Waardecreatie:** mogelijkheid om te profiteren van de waardestijging van het bedrijf
- **Bijdragen:** aan de groene energie transitie

Gewenste competenties investeerder

Gewenste competenties vanuit de investeerder

1. Strategische begeleiding:

- Ondersteuning bij het plannen en uitvoeren van internationale expansie, met name in nieuwe markten zoals Amerika.
- Ervaring in schaalbare bedrijfsmodellen en marktwerkingsstrategieën.

2. Netwerk en connecties:

- Toegang tot een netwerk van potentiële partners.
- Connecties met strategische leveranciers en logistieke partners.

3. Financiële expertise:

- Adviseren over kostenbeheersing, rendement op investeringen en kapitaalbeheer.
- Kennis van financiële structuren om toekomstige groei te ondersteunen.

4. Technische kennis:

- Inzicht in het optimaliseren van digitale platforms.

5. Ervaring in branding en marketing:

- Ondersteuning bij het vergroten van merkbekendheid en het verbeteren van conversies.

6. Ondernemersmentaliteit:

- Begrip van de uitdagingen en kansen binnen startups en scale-ups.

Deze competenties versterken niet alleen de financiële ondersteuning maar dragen ook bij aan het realiseren van duurzame groei en marktexpansie.

Ervaring Founder(s)

Sinds 2010 is er uitgebreide ervaring opgedaan in het laten groeien van meerdere bedrijven, met een sterke focus op duurzame groei, strategische ontwikkeling en impactvolle resultaten in diverse sectoren, waaronder de duurzame energiesector.

Overige Relevante Informatie

De onderneming beschikt over een rekening-courant bij de bank en streeft ernaar om naast een injectie van EUR 500.000 een additionele financiering van ongeveer Euro 500.000 aan te trekken. Dit kapitaal zal worden ingezet om sales agents op te schalen en het platform internationaal uit te breiden, met een focus op nieuwe markten en slagkracht te hebben om bepaalde voorraad aan te kopen.

Samenvatting

Datum: 4 July 2025

URL: <https://venturecapital.nl/handelsplatform-zoekt-investeerder-voor-verder-expansie/>

Contact & Site