

Snelgroeiend Verduurzamingsbedrijf Zoekt Groeikapitaal Voor Versterken Marktpositie

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/snelgroeiend-verduurzamingsbedrijf-zoekt-groeikapitaal-voor-versterken-marktpositie/>



Type Klant	B2B en B2C
Gewenst Type Investeerder	Angel Investor, Venture Capital, Strategische-Investeerder
Benodigd Kapitaal	€ 1.000.000,-
Reeds toegezegde financiering	€ 0,-
Minimale Ticketsize	€ 0,-

Sector	Bouw-en-Installatie, Energy
Bedrijfsfase	Early-Growth
Aantal Founders	2
Aantal Huidige Werknemers	0
Maandelijks Omzet	€ 110.000,-
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€ 2.200.000,-
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€ 4.500.000,-
Huidige Kosten (maandelijks)	€ 70.000,-

Bedrijfsbeschrijving

Het installatiebedrijf (met bijbehorend online verduurzamingsplatform), gevestigd in Zuid-Holland, is in 2023 opgericht door twee enthousiaste founders met een passie voor installaties en verduurzaming. De kernactiviteit van dit bedrijf is het helpen van consumenten en bedrijven met het verduurzamen van hun pand middels eerlijk advies.

Sinds de start in 2023 heeft het bedrijf een zeer mooie groei doorgemaakt. Anderhalf jaar na de oprichting is er een omzet van circa EUR 1.500.000 behaald en heeft dit bedrijf zich gepositioneerd als betrouwbare installatiepartner. Steeds meer mensen en bedrijven die willen verduurzamen, weten hun weg naar dit bedrijf te vinden.

De founders zijn klaar om de volgende stap te zetten: uitbreiden naar meer regio's in Nederland en hun marktpositie in Zuid-Holland verder versterken.

De volgende stap omvat eveneens het uitbouwen van een reeds drukbezocht thuisbatterij platform inclusief online winkel, zodat de uitrol van thuisbatterijen in Nederland versneld wordt.

Business Model

De hoofdtaken bestaan uit het advies over en installeren van duurzame installatietechnieken. Denk daarbij aan thuisbatterijen, airco's, zonnepanelen en laadpalen.

Dit gebeurt momenteel hoofdzakelijk in de provincie Zuid-Holland, maar voor grotere projecten wordt er ook een uitstap naar omliggende provincies gemaakt.

In dezelfde BV valt tevens een drukbezocht platform over thuisbatterijen. Inclusief premium exact match domeinnaam. Hieraan is alsmede een thuisbatterij winkel gekoppeld, waarmee landelijk thuisbatterijen verkocht worden.

USP's

Sterke focus op klanttevredenheid: Voorafgaand aan een installatie wordt altijd een locatiebezoek uitgevoerd, wat resulteert in een hogere klanttevredenheid, een hoger akkoord percentage en sterkere klantenbinding.

De autoriteit op het gebied van thuisbatterijen: Bedrijf beschikt over een van de drukstbezochte thuisbatterij platforms van Nederland. Met de beste en tevens zeer waardevolle domeinnaam voor thuisbatterijen. Hiermee komen zowel op nationaal gebied klant aanvrag en verkopen we direct aan consumenten thuisbatterijen.

Van informatie naar installatie: De samenwerking tussen installatiebedrijf en online thuisbatterij platform zorgt voor een naadloze klantreis – van oriëntatie tot succesvolle installatie. Waar online platform klanten informeert en leads verzamelt, biedt installatiebedrijf hoogwaardige installatiediensten en services. Dit unieke ecosysteem maximaliseert conversie en klanttevredenheid, en biedt een schaalbaar groeimodel in een booming markt.

Webshop: Naast het verstrekken van informatie en het genereren van leads, onderscheidt het online platform zich met een geïntegreerde webshop voor thuisbatterijen. Dit stelt bedrijf in staat om niet alleen complete installaties aan te bieden, maar ook doe-het-zelf thuisbatterijsystemen te verkopen.

Hechte samenwerkingen en gunstige inkoopvoorwaarden: Dit bedrijf werkt met bekende, hoog aangeschreven merken. Er zijn directe samenwerkingen met fabrikanten en distributeurs voor de hoofdproductgroepen. Daarmee heeft zij gunstige inkoopvoorwaarden en afspraken. De duurzame installaties kunnen daardoor voor competitieve prijzen aangeboden worden.

Extra omzet dankzij cross sell: Het installatiebedrijf is een totaalverduurzamer. Naast thuisbatterijen, plaatst het zonnepanelen, airco's, laadpalen en meterkasten. Hierdoor is cross selling gemakkelijk, of komt een klant op een later moment terug voor een andere installatiedienst.

Uitstekende offline en online reputatie: Het bedrijf scoort consistent hoog op online beoordelingsplatformen (4,9/5 op Trustpilot en 5/5 op Google Reviews), aangevuld met positieve mond-tot-mondreclame.

Showroom & representatief bedrijfspand: Klanten kunnen verduurzamingsmogelijkheden fysiek bekijken en bespreken in een professionele omgeving.

Maandelijks informatieavonden: Goedbezochte informatieavonden / kennisdeelsessies resulteren in een hoog conversiepercentage.

Investeringsbehoefte

Uitbreiding personeelsbestand: €300.000

Marketing & sales: €300.000

Uitbreiding installatiecapaciteit: €150.000

Onvoorziene / overige kosten: €100.000

Vorraden: €70.000

Bedrijfsvoering en optimalisatie: €50.000

Doorontwikkeling online platform: €30.000

Gewenste competenties investeerder

- Affiniteit met de verduurzamingsmarkt
- Gekend als een waardevolle partner die eerdere investeringen succesvol heeft laten schalen

Ervaring Founder(s)

De eerste founder heeft ruim 5 jaar ervaring binnen de verduurzamingsmarkt en zet zijn kennis en kunde nu succesvol in binnen dit installatiebedrijf. Deze founder beschikt over diepgaande know-how over de markt en de technische kant van duurzame installatietechnieken.

De tweede founder heeft een achtergrond in sales, marketing en e-commerce. Hij heeft in het verleden diverse online ondernemingen opgezet en succesvol verkocht. Hij deelt tevens een passie voor verduurzaming.

De volledige focus van beide founders ligt op het uitbouwen van dit installatiebedrijf en platform. Beiden vullen elkaar naadloos aan, wat tot een sterke groei over de afgelopen anderhalf jaar geleid heeft.

Overige Relevante Informatie

Installatiebedrijf merkt een toename van interesse in thuisbatterijen. Heeft het afgelopen jaar al meer dan 200 thuisbatterijen geplaatst. Met het vervallen van de salderingsregeling voor zonnepanelen in 2027, zal de interesse in thuisbatterijen nog harder stijgen.

Installatiebedrijf kan snel inhaken op deze groeiende markt dankzij haar kennis, kunde en relaties met fabrikanten. En tevens het thuisbatterij platform dat in dezelfde BV valt.

Samenvatting

Datum: 7 March 2025

URL: <https://venturecapital.nl/snelgroeiend-verduurzamingsbedrijf-zoekt-groeikapitaal-voor-versterken-marktpositie/>

Contact & Site