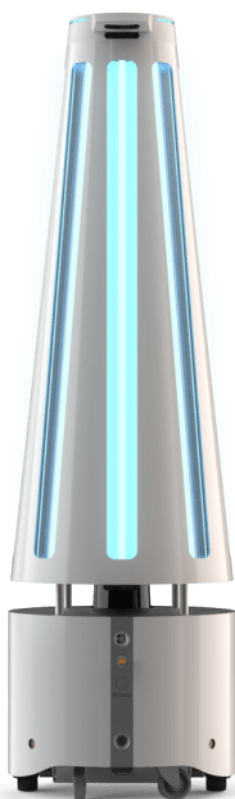


Disinfectierobot voor ziekenhuisruimtes zoekt mede-investeerders voor verdere groei

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/disinfectierobot-voor-ziekenhuisruimtes-zoekt-mede-investeerders-voor-verdere-groei/>



Type Klant	B2C
Gewenst Type Investeerder	Angel Investor, Strategische-Investeerder

Benodigd Kapitaal	€ 500.000,-
Reeds toegezegde financiering	€ 0,-
Minimale Ticketsize	€ 75.000,-
Sector	Health, Impact
Bedrijfsfase	Early-Growth
Land geregistreerd	NL
Aantal Founders	1
Aantal Huidige Werknemers	6
Maandelijke Omzet	€ 15.000,-
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€ 2.600.000,-
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€ 6.175.000,-
Huidige Kosten (maandelijks)	€ 35.000,-

Bedrijfsbeschrijving

Beschrijving

Ryberg Healthcare biedt een unieke, toekomstbestendige oplossing voor slimmere desinfectie.

De autonome robots van Ryberg Healthcare zorgen voor een consistente en effectieve eliminatie van ziekteverwekkers, waardoor het risico op zorginfecties (HAI's) wordt geminimaliseerd en de patiëntveiligheid wordt gemaximaliseerd. Ze bieden een naadloze, data-gestuurde aanpak om infecties te verminderen en tegelijkertijd de operationele efficiëntie in ziekenhuizen te verbeteren.

Een distributeur uit de UK heeft vijf robots besteld, waarvan er inmiddels twee zijn geleverd en drie in productie gaan. Daarnaast heeft deze partij een Letter of Intent (LOI) ondertekend voor de afname van nog eens twintig robots in de komende achttien maanden. Deze zullen direct worden ingezet in NHS-ziekenhuizen, waar infectiepreventie een groot aandachtspunt is.

Kansen

Zorginfecties (HAI's) vormen een groeiende bedreiging en treffen wereldwijd miljoenen patiënten, met meer dan \$100 miljard aan bijbehorende kosten. Naarmate er meer patiënten in ziekenhuizen worden opgenomen, neemt ook het risico op infectieoverdracht toe, wat zowel de veiligheid van patiënten als personeel in gevaar brengt.

Sterke punten

- De verkoop is gestart na het behalen van de CB-certificering, met 5 verkochte eenheden en een toezegging voor 20 extra eenheden aan Starkstrom in het VK en 1 eenheid aan Clemenceau in de VAE;
- Er zijn verkoop- en distributiepartnerschappen gesloten in het VK en het Midden-Oosten, en er zijn plannen om in 2025 te starten in Nederland;
- De onderneming is klaar voor een commerciële uitrol en heeft een stevige verkooppipeline opgebouwd;
- De hele keten van productie tot verkoop is getest en ingeregeld en de onderneming staat klaar voor groei.

Hierom is men bezig met het aantrekken van EUR 500.000, welke deel uitmaakt van een grotere ronde, om de commerciële uitrol te realiseren en om in 2027 break-even te draaien.

Business Model

Business model

De robots kunnen door de klanten (B2B) direct worden afgenomen, of kunnen worden geleased op maandelijkse basis.

Financieel

Er is in 2024 gestart met de sales. Dit heeft geleid tot een omzet van > EUR 125.000. Op basis van de huidige pijplijn bedraagt de omzetprognose voor 2025: > EUR 2.600.000. Ze zijn actief op zoek naar (strategische) investeerders die onze visie delen om zorg omgevingen te revolutioneren met behulp van innovatieve AI-, robotica- en sensor technologieën.

Overige informatie

Tot op heden is de onderneming gefinancierd door de huidige founders, een vreemd vermogen verstrekker en een aantal angel investeerders. De verwachting is dat in de loop van dit jaar er een grotere investeerder aan boord komt om de groei verder te versnellen. Dit zou een exit-mogelijkheid kunnen zijn, echter zou de potentiële investeerder voor deze ronde, ook aan boord kunnen blijven voor een langere periode.

Bijzonderheden

De bewezen technologie is gevalideerd door onafhankelijke laboratoria en ziekenhuizen, en er wordt momenteel gewerkt aan een wetenschappelijke publicatie die wordt onderworpen aan peer-review. De gepatenteerde technologie bevat nieuwe en innovatieve claims en is in juli 2024 CB-gecertificeerd door DEKRA, wat de basis vormt voor certificering en uitrol in 75% van alle markten, inclusief de VS en het VK.

USP's

USP's

- De robots integreren naadloos in zorgomgevingen, verbeteren de uitvoerbaarheid en snelheid, geven personeel ruimte voor taken met meer toegevoegde waarde en optimaliseren de algehele efficiëntie van het ziekenhuis;
- IP in eigen beheer;
- Ervaren team.

Investeringsbehoefte

De gevraagde financiering wordt gebruikt voor de aanschaf van diverse robots om de voorraad te vergroten en om deze snel te kunnen leveren bij de geïnteresseerde partijen. Daarnaast zal er een deel in marketing worden gestopt t.a.v. de beoogde sales.

Gewenste competenties investeerder

De ideale investeerder heeft ingangen bij de eindklanten van Ryberg Healthcare, ziekenhuizen.

Daarnaast zou ervaring op het gebied van het internationaal schalen van een start up / scale up in de health sector een pre zijn.

Ervaring Founder(s)

De founder heeft al diverse succesvolle ondernemingen gehad. Zijn kracht ligt met name in de sales.

Hij heeft een succesvol team om zich heen weten te bouwen met diverse sectorspecialisten.

Overige Relevante Informatie

Er is in eerdere rondes reeds meer dan EUR 2.000.000 opgehaald bij diverse angels, een gerenommeerde vreemd vermogen financier en een family office.

De financieringsbehoefte voor deze ronde ad EUR 500.000 maakt deel uit van een grotere fundingronde van minimaal EUR 3.000.000. Hiervoor is men reeds in gesprek met diverse VC's/Family offices. Deze trajecten duren echter wat langer, en om verdere tractie te versnellen is men op zoek naar de gevraagde EUR 500.000.

De robot kun je hier in actie zien: <https://www.ryberghealthcare.com/demonstration>

Samenvatting

Datum: 31 March 2025

URL: <https://venturecapital.nl/disinfectierobot-voor-ziekenhuisruimtes-zoekt-mede-investeerdere-voor-verdere-groei/>

Contact & Site

Gegenereerd vanuit: Venture Capital • 2025-12-23 01:33