

Eyevestor - het Nederlandse FinTech-platform voor community ownership

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/eyevestor-het-nederlandse-fintech-platform-voor-community-ownership/>



Type Klant	B2B & B2C
Gewenst Type Investeerder	Angel Investor, Incubator/Accelerator
Benodigd Kapitaal	€500.000,-
Reeds toegezegde financiering	€500.000,-

Minimale Ticketsize	€25.000,-
Sector	FinTech,Platform,SaaS
Bedrijfsfase	Early-Growth
Land geregistreerd	Nederland
Aantal Founders	2
Aantal Huidige Werknemers	10
Maandelijke Omzet	€40.000,-
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€800.000,-
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€1.000.000,-
Huidige Kosten (maandlijks)	€70.000,-

Bedrijfsbeschrijving

Eyevestor transformeert de manier waarop MKB-bedrijven kapitaal ophalen en investeerders verbinden. Met een Europese crowdfundingvergunning en een bewezen SaaS-model maakt Eyevestor het mogelijk om klanten, medewerkers, fans maar ook professionele investeerders mede-eigenaar te maken.

Inmiddels hebben 40.000+ gebruikers voor bijna € 100 miljoen in meer dan 100 ondernemingen geïnvesteerd via Eyevestor.

Eyevestor heeft zijn eerste investeringsdoel van €500.000 bereikt en biedt ruimte voor aanvullende investeringen tot €500.000 om de groei te versnellen.

Met sharefunding® biedt Eyevestor groeiende MKB's en scale-ups een transparante, volledig gereguleerde manier om kapitaal op te halen bij hun eigen community en breder — van medewerkers en klanten tot professionele investeerders.

Via één digitaal platform kunnen bedrijven compliant aandelen uitgeven, beheren en verhandelen.

Zo vervangt Eyevestor complexe aandeelhoudersadministratie door een geïntegreerd systeem voor eigenaarschap, community-building en kapitaalwerving.

Met een Europese crowdfundingvergunning (ECSPR, sinds 2023) onderscheidt Eyevestor zich als hét platform voor de complete aandelenlevenscyclus.

Meer informatie: www.eyevestor.com

Investeren kan via: www.fundingeyevestor.com

Business Model

Eyevestor opereert als een **B2B-SaaS-platform** dat bedrijven in staat stelt om digitale participaties (aandelen) te creëren, uit te geven en te beheren binnen één veilige omgeving.

Het hoofdelementen van het verdienmodel zijn:

- **Licentie-inkomsten:** jaarlijkse abonnementskosten voor gebruik van het platform en de beheertools.
- **Transactiekosten:** een vergoeding per uitgegeven of verhandelde participatie.
- **Additionele services:** eenmalige implementatiekosten,
- **Toekomstige services:** in samenwerking met professionele dienstverleners zijn er toekomstige businessmodellen in branding, community-activatie en financiële diensten.

Dit model combineert stabiele, terugkerende inkomsten met schaalbare variabele inkomsten (transacties en services).

Dankzij deze structuur groeit de omzet mee met het aantal aangesloten ondernemingen en het volume aan participaties dat via het platform wordt uitgegeven.

Eyevestor richt zich primair op **groeierende MKB-bedrijven en scale-ups** die groeigeld nodig hebben en hun community willen betrekken bij kapitaalvorming en loyaliteit.

Daarnaast werkt het bedrijf aan partnerships met financiële instellingen en fondsen om community ownership op grotere schaal mogelijk te maken.

USP's

- **Community ownership als groeimotor:** Eyevestor maakt het mogelijk voor bedrijven om klanten, medewerkers en fans mede-eigenaar te maken - wat zorgt voor diepere loyaliteit, hogere retentie en organische groei.
- **Volledig geïntegreerd platform:** van aandelenuitgifte tot administratie, compliance, handel en exit — alles vindt plaats binnen één veilig digitaal ecosysteem.
- **Eenvoudige onboarding:** bedrijven kunnen zonder complexe juridische constructies of dure tussenpartijen participaties uitgeven.
- **Bewezen klantcases:** o.a. [Labfresh](#) en [Kadir](#) tonen de kracht van community ownership in de praktijk.
- **Compliant en transparant:** volledig in lijn met Europese regelgeving en toezichtseisen, inclusief automatische rapportage en verificatie.
- **Schaalbaar model:** het platform groeit mee met het aantal aangesloten ondernemingen en deelnemers, met lage marginale kosten.

Investeringsbehoefte

Eyevestor heeft haar eerste investeringsdoel van **€ 500.000 inmiddels** behaald en heeft tegelijkertijd nog ruimte voor investeringen tot **€ 500.000** om de volgende groeifase te realiseren. De middelen worden gericht ingezet op:

- **Marketing & klantacquisitie:** opschaling van sales- en marketingactiviteiten om meer bedrijven aan te sluiten en merkbekendheid te vergroten.
- **Internationale groei:** uitbreiding naar nieuwe Europese markten en opbouw van lokale partnerschappen.
- **Validatie van proposities met partners:** inzet van AI en partners om gevalideerde proposities te promoten als onderdeel van het Eyevestor CapitalReady programma.
- **Technologische ontwikkeling:** verdere automatisering en uitbreiding van het platform, inclusief verbeterde compliance en gebruikerservaring.
- **Team & operations:** versterking van het compliance-, support- en developmentteam om de groei duurzaam te ondersteunen.

Eyevestor is klaar om haar bewezen model op te schalen, internationaal te gaan, gevalideerdere proposities aan te bieden met partners en community ownership toegankelijk te maken voor duizenden bedrijven in Europa.

Investerders nemen deel aan de verdere groei van een platform dat eigenaarschap en kapitaal op een vernieuwende manier verbindt.

Gewenste competenties investeerder:

Eyevestor zoekt investeerders die niet alleen kapitaal, maar ook kennis en netwerk meebrengen.

De ideale investeerder heeft ervaring met:

- **FinTech, crowdfunding of digitale platformmodellen;**
- **(Internationale) opschaling van snelgroeïende ondernemingen;**
- **Community-gedreven businessmodellen en merkactivatie;**
- **Samenwerkingen met financiële instellingen of regelgevende instanties.**

Een investeerder die begrijpt dat eigenaarschap meer is dan een financieel instrument – het is de basis voor duurzame klantrelaties, betrokkenheid en gedeeld succes.

Gewenste competenties investeerder

Eyevestor zoekt investeerders die niet alleen kapitaal, maar ook kennis en netwerk meebrengen.

De ideale investeerder heeft ervaring met:

- **FinTech, crowdfunding of digitale platformmodellen;**
- **(Internationale) opschaling van snelgroeiende ondernemingen;**
- **Community-gedreven businessmodellen en merkactivatie;**
- **Samenwerkingen met financiële instellingen of regelgevende instanties.**

Een investeerder die begrijpt dat eigenaarschap meer is dan een financieel instrument – het is de basis voor duurzame klantrelaties, betrokkenheid en gedeeld succes.

Ervaring Founder(s)

De oprichters en bestuurders van Eyevestor combineren decennia aan ervaring in ondernemerschap, digitale infrastructuur en financieringsproducten.

Ze hebben ruime ervaring in bancaire en corporate omgeving, maar ook als ondernemers in Fintech en advies. Ze hebben meerdere bedrijven opgericht, opgeschaald en succesvol geleid, met een sterke focus op **financiële innovatie** in combinatie met technologie en platformen.

Hun gedeelde visie: eigenaarschap en participatie toegankelijk maken voor iedereen die bijdraagt aan waardecreatie — van klant tot medewerker en investeerder.

Onder hun leiding heeft Eyevestor zich ontwikkeld tot een pionier in **digitale aandelenuitgifte en community ownership**, met een groeiend klantenbestand en een stevig technologisch fundament voor verdere Europese expansie.

Overige Relevante Informatie

- Eyevestor is actief in Nederland en richt zich op verdere uitbreiding binnen Europa.
- Het platform en de app is volledig operationeel en gebouwd onder eigen licentie met eigen programmeurs en IP.
- Inmiddels zijn er veertigduizend gebruikers uit meer dan 60 landen en wordt het platform gebruikt door ongeveer 100 ondernemingen.
- Pitchdeck (beknopte versie): [bekijken](#)
- Investeren kan direct via www.fundingeyevestor.com (de obligatieronde sluit op 31 oktober 2025).
- Meer informatie: www.eyevestor.com.
- Contact: directie@eyevestor.com.

Samenvatting

Datum: 18 October 2025

URL: <https://venturecapital.nl/eyevestor-het-nederlandse-fintech-platform-voor-community-ownership/>

Contact & Site