

Personenvervoer techbedrijf zoekt (co)funding ad EUR 750.000

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/personenvervoer-techbedrijf-zoekt-cofunding-ad-eur-750-000/>



Type Klant	B2B
Gewenst Type Investeerder	Angel Investor, Venture Capital, Incubator-Accelerator, Strategische-Investeerder
Benodigd Kapitaal	€ 750.000,-
Reeds toegezegde financiering	€ 1.700.000,-
Minimale Ticketsize	€ 50.000,-

Sector	B2B Software,Impact,Mobility,Platform,SaaS,Travel,Zakelijke dienstverlening
Bedrijfsfase	Early-Growth
Land geregistreerd	NL
Aantal Founders	3
Aantal Huidige Werknemers	4
Maandelijke Omzet	€ 35.000,-
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€ 650.000,-
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€ 2.500.000,-
Huidige Kosten (maandlijks)	€ 75.000,-

Bedrijfsbeschrijving

De software-onderneming heeft een operating system (OS) gebouwd voor de personenvervoerssector.

Het levert één infrastructuurlaag (infra + data + loyalty) die bezetting, energie en inkomsten aanstuurt.

Het model is asset-light en modulair uitrolbaar per markt; operatie gestart in 2024 na gerichte pilotvalidatie.

De onderneming levert een software-gedreven laag die professionele chauffeurs en vervoerders verbindt met EV-toegang, laadinfrastructuur en relevante financiële/operationele tooling via partners.

Het platform verlaagt de instapdrempel (toegang, verzekering, financiering) en verhoogt voorspelbaarheid en marge per chauffeur (planning, pricing, retentie).

Vier geïntegreerde modules versterken elkaar: DriveShare (capaciteit), DrivePlan (planning/AI), LegacyMiles (loyalty/spaaropbouw) en Marketplace (toegang & aanbod).

Gebruikers hebben door het platform eenvoudig toegang tot een volledig elektrische vloot, hetgeen een huidig probleem is voor chauffeurs. Daarnaast ondersteunt het hen o.a. met een slim profit-sharing mode, waardoor de inkomsten voor de chauffeurs hoger en beter voorspelbaar zijn.

Hiermee lost het platform met de eerste module reeds twee grote uitdagingen op:

- de hoge instapdrempel en;
- de onvoorspelbare inkomsten waar dagelijks duizenden chauffeurs mee kampen.

Het platform is sinds 2024 live na een MVP fase en is reeds omzet genererend (EUR 300.000 in 2024).

Er zijn gevestigde partnerschappen met EV-leveranciers, toonaangevende laadinfra-partner en landelijke personentransporteurs.

De onderneming heeft een maatschappelijke impact via samenwerking met lokaal klimaatfonds. De onderneming richt zich op datagedreven innovatie gericht op schaalbare groei en duurzame mobiliteit.

Business Model

De onderneming positioneert zichzelf als het **'operating system' (besturingssysteem)** voor personenvervoersondernemingen in Europa, met name gericht op onafhankelijke chauffeurs en vloten (zoals taxi's, gecontracteerd vervoer en ride-sharing).

Het model is **asset-light** en **software-first**. Het draait om het omzetten van onvoorspelbare mobiliteitsdata in voorspelbare, schaalbare waarde door middel van een geïntegreerde technologiystack.

Men concurreert niet met bestaande mobiliteitsplatforms (zoals Uber of Bolt), maar **versterkt** deze door infrastructuur te leveren.

Men genereert inkomsten via een gelaagd model, waarbij marge wordt verdiend bij elke stap van de dienstverlening aan de chauffeur. Het totale verwachte maandelijks inkomen per chauffeur tot +/- €1.400 met een gewogen gemiddelde marge van **45% - 55%**.

Het huidige businessmodel betreft alleen de module die reeds is ontwikkeld. Men heeft nog 4 andere modules in de ontwikkelpijplijn die omzet moeten gaan genereren.

- **De huidige maandelijkse omzet bedraagt > EUR 35.000.**
- Via het platform is reeds > 3.000.000 km gereden en;
- Is er reeds > EUR 750.000 aan funding opgehaald (EUR 1.700.000 gecommiteerd), o.a. via een gemeentelijk klimaat- en energiefonds.

Voor 2025 wordt een omzet van > EUR 410.000 verwacht, waarbij de groei geremd wordt door het aanbod van auto's en niet door vraag vanuit de markt.

De uitrol naar meerdere Nederlandse steden in voorbereiding; internationale uitbreiding gefaseerd.

De verwachting is dat de onderneming in 2027 EBITDA positief wordt.

USP's

- **Vloot** van 30 volledig elektrische voertuigen operationeel in Amsterdam.
- **Platform** sinds 2024 operationeel, na succesvolle MVP-fase, en omzetgenererend.
- **Gevestigde partnerschappen:** samenwerkingen met EV-leveranciers, een toonaangevende laadinfra-partner en landelijke personentransporteurs.
- **Maatschappelijke impact** door samenwerking met lokaal klimaatfonds en profit-sharingmodel.
- **Besturingssysteem voor de chauffeurseconomie:** verbindt chauffeurs, wagenparken en financiële partners.
- **Schaalbare infrastructuur:** Asset-light model gebaseerd op IoT, kunstmatig intelligente planning en data-integratie.
- **Modulair platform** met vijf geïntegreerde modules voor een volledig OS-systeem.
- **Transformatie** naar een asset-light businessmodel is reeds ingezet.
- **Innovatie** gericht op schaalbare groei en duurzame mobiliteit.
- **Product/Marketfit** er is reeds 3.000.000 km gereden via het platform na een succesvolle pilot.

Investeringsbehoefte

Investing om verdere groei en technologische ontwikkeling te realiseren.

De benodigde financiering voor deze ronde bedraagt EUR 750.000.

De financiering wordt ingezet voor:

- Verdere ontwikkeling van het OS-platform
- Uitbreiding van het software development-team
- Gerichte adoptie- en marketingcampagnes
- Werkkapitaal

Co-investering: Er is toezegging gemeentelijk klimaat- en energiefonds voor additionele financiering voor financiering assets (in een aparte entiteit). Deze hebben al diverse financieringen verstrekt en willen doorinvesteren.

Gewenste competenties investeerder

Het platform zoekt strategische 'smart money'-investeerders om de vroege schaalgroei te versnellen.

Ervaring in het (internationaal) schalen van een B2B Infrastructuur/Mobility tech oplossing is een zeer grote pre. De komende maanden staan in het teken van het uitrollen van de marketing & sales. Ook op dat gebied zijn er competenties gewenst alsmede een netwerk bij aanbieders van grotere personenvervoerspelers.

Ervaring Founder(s)

Het team bestaat uit drie kernfiguren met complementaire expertises:

- **De Oprichter & CEO:** De architect van het product, een mobiliteitsstrateeg en ondernemer met operationele ervaring. Hij heeft de onderneming vanaf de basis opgebouwd en combineert diepgaande marktkennis met strategische visie en operationele uitvoering.
- **De CTO & Lead Engineer:** De technische leider die de eigen integraties heeft ontworpen. Hij leidt de ontwikkeling van de voorspellende plannings-AI en heeft de modulaire API-architectuur gebouwd.
- **De CFO:** De financiële leider met ervaring in kapitaalallocatie, groeifasemodellering en afstemming met investeerders. Hij is verantwoordelijk voor de financiële strategie, fondsenwerving en kapitaalefficiëntie.

Dit kernteam wordt ondersteund door een groeiend team (per heden 4 werknemers) op het gebied van UX, operaties, juridische zaken en partnerships, waarbij jong engineeringtalent wordt gecombineerd met senior industrie-veteranen om snel en nauwkeurig te schalen.

Overige Relevante Informatie

Het platform zoekt strategische 'smart money'-investeerders om de vroege schaalgroei te versnellen.

De ronde start met een eerste closing van €750.000 en kan gefaseerd worden uitgebreid richting €2-3 miljoen, in lijn met voortgang op commerciële en technologische mijlpalen (waaronder de afronding van Module 2 in Q2 2026).

De inzet van middelen is gericht op opschaling in kernsteden, versnelling van de productroadmap en werkkapitaal/operations.

Bestaande en nieuwe co-investeerders behouden optionaliteit richting vervolgrondes en Europese expansie; voorwaarden en structuur worden in een eerste gesprek afgestemd.

Indien de benodigde funding wordt behaald zal de huidige investeerder additionele financiering verstrekken om verder door te groeien.

Samenvatting

Datum: 18 November 2025

URL: <https://venturecapital.nl/personenvervoer-techbedrijf-zoekt-cofunding-ad-eur-750-000/>

Contact & Site