

De nieuwe hogesnelheidstreinoperator die Amsterdam-Parijs en Amsterdam-Londen betaalbaar, frequent en duurzaam wil maken

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/de-nieuwe-hogesnelheidstreinoperator-die-amsterdam-parijs-en-amsterdam-londen-betaalbaar-frequent-en-duurzaam-wil-maken/>



Benodigd Kapitaal	€ 300000
Reeds toegezegde financiering	€ 66500
Sector	Mobility, Rail, High-Speed Transport, Sustainability

Bedrijfsfase	Pre-launch, Early Growth
Land geregistreerd	Nederland
Maandelijke Omzet	Niet van toepassing (pre-launch)

Bedrijfsbeschrijving

Heurotrain werkt aan een nieuwe hogesnelheidsrailverbinding tussen Amsterdam en Parijs, met als doel de capaciteit op deze route te vergroten en een beter service niveau en prijs-kwaliteitverhouding te bieden dan de huidige vervoerder. De propositie richt zich op meer capaciteit, lagere tarieven en een betere reiservaring op drukke internationale corridors waar vraag en duurzaamheidsdruk snel toenemen. Door reizigers structureel uit het vliegtuig naar de trein te krijgen, draagt het initiatief bij aan CO₂-reductie en Europese mobiliteitstransitie. Via een investeringsronde biedt Heurotrain investeerders de mogelijkheid om mee te bouwen aan de voorbereiding richting operationele start.

Business Model

Heurotrain ontwikkelt een commerciële hogesnelheidsrailoperatie met inkomsten uit ticketverkoop op internationale trajecten, ondersteund door hoge bezettingsgraden op piekmomenten en groeiende vraag naar treinreizen als duurzaam alternatief. Het model stuurt op schaal: voldoende frequentie op kernroutes, efficiënte exploitatie en een servicepropositie die een brede doelgroep aanspreekt (prijsbewuste reizigers én comfortzoekers). De strategie is om startklaar te zijn met materieel, onderhoud, operaties en toegang tot het spoor, zodat de dienst na de voorbereidende fase kan opschalen naar een vaste dienstregeling.

USP's

- Focus (initieel) op een van de drukste Internationale reisassen van Europa die drie Europese hoofdsteden met elkaar verbindt (Amsterdam, Brussel en Parijs).
- Ambitie op frequentie en capaciteit (schaalbaar model in plaats van niche-aanbod)
- Positionering op betere prijs/kwaliteit en service-ervaring
- Timing: toenemende ESG- en klimaatdruk, plus vraaggroei naar internationaal treinreizen
- Heurotrain beschikt over zeer gedetailleerde marktanalyses op de lijn Amsterdam-Parijs, waarmee duidelijk is dat het businessplan van Heurotrain niet afhankelijk is van het trekken van reizigers van de huidige vervoerder maar uitgevoerd kan worden door het vervoeren van reizigers die op dit moment niet kunnen reizen vanwege te weinig vervoersaanbod.
- Heurotrain is in vergevorderde discussies over overeenkomsten met infrastructuur managers voor het verkrijgen van spoorcapaciteit. Nadat deze getekend zijn is de spoorcapaciteit grotendeels verdeeld tussen de huidige vervoerder en Heurotrain, waardoor het onwaarschijnlijk is dat er nog een vervoerder op deze lijn komt.

Investeringsbehoefte

Heurotrain haalt kapitaal op voor de volgende stap richting operationele lancering van de hogesnelheidsdienst.

Indicatieve kapitaalinzet:

- Voorbereiding en realisatie van materieelstrategie (treinen)
- Ontwikkeling van operatie & onderhoudsorganisatie (incl. onderhoudslocatie)
- Markt- en routevoorbereiding (slots/toegang, planning, compliance)
- Teamuitbreiding, partnerships en projectexecutie richting start

Gewenste competenties investeerder

Investeren in Heurotrain staat open voor deelnemers via de [Eyevestor fundraising campagne](#). Er zijn geen specifieke competenties vereist.

Voor investeerders die inhoudelijk willen meedenken of willen bijdragen, kan dit relevant zijn (niet verplicht):

- Mobiliteit, aviation-to-rail, openbaar vervoer of rail-ecosystemen
- Kapitaalintensieve projecten / infrastructuurfinanciering
- Operations, asset management, onderhoudscontracten en concessie-/toegangsprocedures
- PR, partnerships, Europese scale-up strategie en regulatoire trajecten

Ervaring Founder(s)

Heurotrain wordt gebouwd door een compact kernteam met ondernemerservaring **en trackrecord in de spoor- en vervoerssector** en een duidelijke ambitie om een nieuwe speler te worden in het Europese hogesnelheidssegment. De aanpak combineert marktpositionering (capaciteit, prijs, beleving) met een uitvoeringsplan voor materieel, onderhoud en operationele readiness richting lancering.

Overige Relevante Informatie

- Het initiatief positioneert zich als concurrent in een markt waar capaciteit en prijsdruk kansen bieden voor nieuwe toetreders
- Het succes van de onderneming is afhankelijk van volgende institutionele investeringsronde die de aankoop van de treinen en ramp-up van de organisatie financiert.
- De impactcase draait om CO₂-reductie door verplaatsing van reizigersstromen van vliegtuig naar trein.

Wil je meer weten of direct deelnemen?

[Ga naar Eyevestor voor alle informatie en deelname.](#)

Samenvatting

Datum: 14 January 2026

URL: <https://venturecapital.nl/de-nieuwe-hogesnelheidstreinoperator-die-amsterdam-parijs-en-amsterdam-londen-betaalbaar-frequent-en-duurzaam-wil-maken/>

Contact & Site

Gegenereerd vanuit: Venture Capital • 2026-02-09 02:00