

Batterij LeasePlan - De slimme route naar betaalbare energieopslag via je werkgever

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/batterij-leaseplan-de-slimme-route-naar-betaalbare-energieopslag-via-je-werkgever/>



Type Klant	B2B2C
Gewenst Type Investeerder	Angel Investor, Strategische-Investeerder
Benodigd Kapitaal	€ 450.000,-
Reeds toegezegde financiering	€ 0,-
Minimale Ticketsize	€ 150.000,-

Sector	E-Commerce, Energy, Platform, Zakelijke-dienstverlening, Overig
Bedrijfsfase	Seed
Aantal Founders	1
Aantal Huidige Werknemers	1
Maandelijkse Omzet	€ 0,-
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€ 350.000,-
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€ 1.200.000,-
Huidige Kosten (maandlijks)	€ 1.500,-

Bedrijfsbeschrijving

Batterij LeasePlan is een innovatief leaseconcept waarmee werknemers via hun werkgever voordelig een thuisbatterij kunnen gebruiken.

Het concept speelt in op het afbouwen van de salderingsregeling en maakt duurzame energie financieel bereikbaar zonder hoge investering vooraf.

Batterij LeasePlan is een zelfstandig opererend concept binnen **Batterij Plan**, dat zich richt op de verkoop en installatie van thuisbatterijen.

Door lease, fiscale voordelen (zoals WKR) en schaalbaarheid ontstaat een voorspelbaar en terugkerend verdienmodel.

Het doel is landelijke uitrol via werkgevers, installateurs en strategische partners.

Business Model

Batterij LeasePlan hanteert een **licentiemodel** voor installateurs en fabrikanten, gebaseerd op een maand- of jaarvergoeding voor het gebruik van het leaseconcept, rekentools en juridische documentatie.

Daarnaast ontvangt Batterij LeasePlan een **vaste fee per gerealiseerd leasecontract**, wat zorgt voor directe en voorspelbare inkomsten.

De verkoop en installatie van thuisbatterijen verloopt via **Batterij Plan**, met een gemiddelde **marge van €350-€500 per installatie**.

De combinatie van licentie-inkomsten en contractfees zorgt voor een schaalbaar en terugkerend verdienmodel.

Het model is kapitaallicht en geschikt voor snelle landelijke opschaling via partners.

USP's

Batterij LeasePlan onderscheidt zich door een uniek werknemers-via-werkgever-model waarbij de thuisbatterij fiscaal voordelig kan worden ingezet via de WKR, vergelijkbaar met een leasefiets maar dan gericht op energie. De eindgebruiker hoeft geen grote investering vooraf te doen, terwijl de werkgever dit kan aanbieden zonder extra kosten of balansverplichtingen. Het platform is merkonafhankelijk en daardoor aantrekkelijk voor meerdere batterijmerken en installateurs. Door het schaalbare licentiemodel met vaste fees per leasecontract ontstaat een voorspelbare en terugkerende omzet. Tegelijkertijd sluit het concept perfect aan op het afbouwen van de salderingsregeling en de groeiende behoefte aan maximale eigenconsumptie van zonnestroom.

Investeringsbehoefte

oor **Batterij LeasePlan** bedraagt de totale financieringsbehoefte **€450.000**, gericht op maximale zichtbaarheid en marktaandeel vanaf de tweede helft van 2026.

€250.000 wordt ingezet voor sales en marketing om vóór en vanaf juli 2026 brede naamsbekendheid op te bouwen, precies op het moment dat zonnepanelenbezitters zich massaal gaan oriënteren op een thuisbatterij.

€75.000 is bestemd voor verdere product- en platformontwikkeling, waaronder automatisering en white-label toepassingen.

€50.000 wordt gebruikt voor organisatie en juridische structuur om schaalbaar en compliant te kunnen groeien.

De resterende **€75.000** dient als werkkapitaal om groei zonder vertraging te ondersteunen.

Gewenste competenties investeerder

Voor **Batterij LeasePlan** zoeken we naast kapitaal ook een investeerder met **strategische toegevoegde waarde**. Idealiter beschikt de investeerder over ervaring in het opschalen van proposities binnen energie, lease of SaaS-achtige modellen. Kennis van sales- en marketingopscaling, bij voorkeur richting B2B en werkgevers, is zeer welkom. Daarnaast is affiniteit met financieringsstructuren, partnerships en governance in een groeifase een duidelijke pré. Een investeerder die actief wil meedenken en sparren op strategisch niveau past het beste bij deze fase van het bedrijf.

Ervaring Founder(s)

Ik ben sinds **2015 actief in de duurzame energiesector** en stond aan de basis van **ZEROgas**, waar we jarenlange praktijkervaring hebben opgebouwd met zonne-energie, energiemanagement en opslag. Vanuit die ervaring heb ik gezien waar consumenten en werkgevers vastlopen: hoge investeringen, onduidelijke businesscases en veranderende regelgeving. Die kennis vormt de basis van **Batterij LeasePlan**, waarin techniek, financiering en fiscaliteit logisch samenkomen. Het concept is dus niet theoretisch, maar ontstaan vanuit de dagelijkse praktijk.

Overige Relevante Informatie

Als founder heb ik tot op heden **€35.000 aan eigen kapitaal** geïnvesteerd in de ontwikkeling van **Batterij LeasePlan**. Deze investering is bewust volledig vanuit eigen middelen gedaan en onderstreept mijn sterke geloof in het concept en de marktpotentie. Het kapitaal is ingezet voor productontwikkeling, juridische structuur, rekentools, branding en marktvalidatie. Batterij LeasePlan is daarmee geen idee op papier, maar een doordachte en uitgewerkte propositie die klaar is voor opschaling. De persoonlijke financiële commitment laat zien dat ik als founder volledig achter de unieke positionering en lange termijn waarde van het concept sta.

Samenvatting

Datum: 9 February 2026

URL: <https://venturecapital.nl/batterij-leaseplan-de-slimme-route-naar-betaalbare-energieopslag-via-je-werkgever/>

Contact & Site