

AI-gestuurd operator intelligence system

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/ai-gestuurd-operator-intelligence-system/>



Type Klant	B2B
Gewenst Type Investeerder	Angel Investor, Venture Capital, Incubator-Accelerator
Benodigd Kapitaal	€ 750.000,-
Reeds toegezegde financiering	€ 400.000,-
Minimale Ticketsize	€ 50.000,-
Sector	B2B-Software, Impact, Mobility, SaaS, Travel

Bedrijfsfase	Early-Growth
Aantal Founders	3
Aantal Huidige Werknemers	6
Maandelijke Omzet	€ 55.000,-
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€ 2.000.000,-
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€ 4.000.000,-
Huidige Kosten (maandelijks)	€ 55.000,-

Bedrijfsbeschrijving

De B2B software-onderneming die operationeel is sinds 2024 bouwt verder door aan een AI-gestuurd 'Operator Intelligence System' voor de chauffeurseconomie.

Gebruikers

De huidige gebruikers (met name individuele chauffeurs) hebben door het platform eenvoudig toegang tot een volledige elektrische vloot, hetgeen een huidig probleem is voor chauffeurs. Daarnaast ondersteunt het hen o.a. met een slim profit-sharing mode, waardoor de inkomsten voor de chauffeurs hoger en beter voorspelbaar zijn.

De fundering staat inmiddels: de module voor voertuigtoegang en vlootbeheer is sinds 2024 volledig operationeel en genereert reeds +/- EUR 55.000 per maand (Feb 2026) aan omzet.

De verwachting is dat deze omzetlijn gedurende 2026 verder door zal groeien.

- Omzet 2024: +/- EUR 300.000
- Omzet 2025: +/- EUR 425.000
- Huidige maandelijkse omzet (feb 2026): EUR 55.000

Systeem

Het huidige systeem geeft taxichauffeurs toegang tot (elektrische) auto's die ze normaliter niet tot hun beschikking hebben.

De nog te ontwikkelen module (het Operator Intelligence System) zal de volledige (efficiëntere) rittoewijzing, het laden van de elektrische auto's en administratie gaan automatiseren. Hierdoor zal de marge en winstgevendheid per gebruiker substantieel toenemen. Deze module is tevens interessant voor grotere vervoersbedrijven (operators).

Dit te bouwen systeem zal tevens grotere operators en grote taxiplatforms (zoals Uber, Bolt, etc) beter laten presteren door ritten centraal te connecteren en automatisch toe te wijzen, zonder dat chauffeurs deze kunnen weigeren. Het systeem berekent straks proactief de pauzes en laadmomenten. Hiermee wordt de onvoorspelbaarheid van de chauffeur geëlimineerd en de marge voor de operator/taxiplatforms gemaximaliseerd.

Business Model

Het Businessmodel (pay-per-use +/- licentiemodel)

- SaaS & AI-model: 70-80% marge op de te realiseren 'Operator Intelligence' software die planning, rittoeewijzing en optimalisatie volledig automatiseert voor operators.
- Operationeel resultaat: De operatie is reeds break-even (januari 2026) en schaalte de komende maanden verder op.
- Winstgevendheid: Gelaagd winstmodel (45-55% gewogen marge) waarbij de nieuwe softwarelaag zorgt voor exponentiële schaalbaarheid.

USP's

USP's

De onderneming heeft een maatschappelijke impact via samenwerking met lokaal klimaatfonds. De onderneming richt zich op datagedreven innovatie gericht op schaalbare groei en duurzame mobiliteit.

Daarnaast levert de applicatie een oplossing voor gecontracteerd vervoer en de rentabiliteit van deze losse ritten.

- Product/Marketfit er is reeds 3.000.000 km gereden via het platform na een succesvolle pilot.
- Besturingssysteem voor de chauffeurseconomie: verbindt chauffeurs, wagenparken en financiële partners.
- Er zijn gevestigde partnerschappen met EV-leveranciers, toonaangevende laadinfra-partner en landelijke personentransporteurs.
- Vloot van > 35 volledig elektrische voertuigen operationeel in Amsterdam. Partner reeds aangesloten voor de levering van meer voertuigen.

Investeringsbehoefte

Financiering wordt ingezet voor:

- Verdieping platformontwikkeling
- Uitbreiding development-team
- Gerichte adoptie- en marketingcampagnes
- Werkkapitaal

Co-investering

Er is een additionele commitment afgegeven door gemeentelijk klimaat- en energiefonds (assetfinanciering in aparte entiteit; aanvulling met angels en strategische partners.)

Gewenste competenties investeerder

Ervaring met het (internationaal) laten groeien van software-ondernemingen.

Ervaring Founder(s)

Het team bestaat uit een founder, een CFO en een CTO die de onderneming sinds de start leiden. Naast hen zijn er diverse, met name, software-ontwikkelaars, werkzaam in het team dat uit +/- 10 man bestaat.

Overige Relevante Informatie

Investeerdere stappen in op een moment van bewezen tractie en bereiden de organisatie voor op verdere Europese expansie.

Men zoekt een groeifinanciering van EUR 750.000 (minimale ticketsize EUR 50.000) om volgende omzetlijnen uit te zetten.

Samenvatting

Datum: 4 March 2026

URL: <https://venturecapital.nl/ai-gestuurd-operator-intelligence-system/>

Contact & Site

Gegenereerd vanuit: Venture Capital • 2026-03-06 16:47