

Studied

venturecapital.nl • <https://venturecapital.nl/studied/>



Type Klant	B2B and B2C
Gewenst Type Investeerder	Angel Investor, Strategic Investor
Benodigd Kapitaal	€ 150.000
Reeds toegezegde financiering	€ 25.000
Minimale Ticketsize	€10.000, maar voorkeur gaat naar €25.000 of hoger
Sector	E-commerce, Education, Platform, Business services

Bedrijfsfase	Early Growth
Land geregistreerd	Nederland
Aantal Founders	1
Aantal Huidige Werknemers	20
Maandelijkse Omzet	€ 58.428 (jaaromzet 2024)
Omzet (prognose) komende 12 maanden	€ 200.000
Omzet (prognose) maand 13 - 24	€ 600.000
Huidige Kosten (maandlijks)	-

Bedrijfsbeschrijving

Studied biedt kwalitatief gepersonaliseerd onderwijs via een schaalbaar model.

Het bedrijf selecteert, traint en matcht universitaire studenten als begeleiders voor leerlingen en studenten die extra ondersteuning nodig hebben.

Door een gestructureerd begeleidingsproces te combineren met zorgvuldig geselecteerde student-docenten waarborgt Studied consistente kwaliteit, in tegenstelling tot traditionele tutoringmodellen zonder centrale kwaliteitscontrole.

Momenteel is Studied actief in Maastricht, waar het onderwijs levert voor het regulier onderwijs (basisonderwijs t/m universiteit) en taalonderwijs voor consumenten. Het model heeft product-market fit laten zien met sterke groei (CAGR ~114%) en een hoge klanttevredenheid (4,7/5).

De volgende fase bestaat uit geografische uitbreiding binnen Nederland en het toevoegen van zakelijk taalonderwijs ("corporate language education").

Business Model

Kernactiviteit

- het selecteren, trainen en koppelen van student-docenten aan leerlingen
- het faciliteren van een gestructureerd begeleidingsproces met focus op kwaliteit en meetbare uitkomsten

Verdienmodel

- Lessen worden gefactureerd op basis van een uurtarief vermenigvuldigd met het daadwerkelijke aantal lesuren
- Klanten gaan minimumafspraken aan voor het aantal lesuren, wat zorgt voor terugkerende inkomsten

Uitvoering

- Student-docenten worden geselecteerd en getraind en vervolgens gekoppeld aan leerlingen via samenwerkingen met universiteiten en hogescholen
- Administratie, communicatie en kwaliteitsmonitoring verlopen via een intern ontwikkeld systeem en applicatie

Schaalbaarheid

- Door het netwerk van student-docenten uit te breiden kan het model relatief snel opschalen naar nieuwe steden, onderwijsniveaus en vakgebieden
- Het model is toepasbaar in meerdere onderwijsmarkten, waaronder regulier onderwijs (basisonderwijs tot universiteit), taalonderwijs en bedrijfsonderwijs

USP's

- Schaalbaar model via een groeiend netwerk van student-docenten
- Focus op daadwerkelijke personalisatie in plaats slechts faciliteren van lessen
- Gestructureerd begeleidingsproces in plaats van losse, ad-hoc begeleiding
- Selectie en training van student-docenten zorgen voor consistente kwaliteit
- Toepasbaar in meerdere onderwijsmarkten (regulier onderwijs, taalonderwijs en bedrijfsonderwijs)
- Aantoonbare klanttevredenheid (4,7 / 5 op basis van 136 Google reviews)

Investeringsbehoefte

Studied zoekt externe financiering om haar doelen voor 2026 tot en met 2028 te realiseren.

- Minimaal benodigde financiering: €66.026
- Beoogde financiering: €150.000

Het kapitaal zal worden ingezet voor:

- versterken van de liquiditeitspositie ter ondersteuning van de groeifase
- werven van klanten voor corporate language education, met name door geautomatiseerde koude acquisitie
- opschalen van bestaande activiteiten voor consumenten met partnerships in universiteitssteden en (eventueel) SEO
- ontwikkeling en implementatie van een gestructureerd kwaliteitsframework

Gewenste competenties investeerder

Studied zoekt een investeerder die naast kapitaal ook strategische waarde kan toevoegen.

Bij voorkeur een investeerder met:

- ervaring met partnerships, B2B sales en/of online groei
- ervaring met het opschalen van een jonge organisatie
- bereidheid om actief mee te denken tijdens de groeifase

Ervaring Founder(s)

Studied is opgericht door Bas Jennissen, jurist gespecialiseerd in belasting- en ondernemingsrecht.

Hij heeft circa 10 jaar ervaring met het opbouwen, managen en ontwikkelen van organisaties. Zijn interesse in onderwijs komt voort uit een familieachtergrond met meerdere generaties onderwijzers en persoonlijke betrokkenheid bij onderwijsontwikkeling.

Bas wordt ondersteund door een klein parttime kernteam dat zich richt op sales, HR, marketing & communicatie, business development en finance.

Overige Relevante Informatie

Tractie

- omzet van €606 in 2018 naar €58.428 in 2024
- een samengesteld jaarlijks groeipercentage (CAGR) van circa 114%
- deze groei is gerealiseerd zonder marketinginvesteringen
- een hoge klanttevredenheid van gemiddeld 4,7 / 5 (136 Google reviews).

Groeiplan 2026 - 2028

Voor de komende drie jaar zijn de volgende omzetdoelstellingen vastgesteld:

- 2026: €200.000
- 2027: €600.000
- 2028: €1.000.000

Om deze groei te realiseren, zijn voor 2026 de volgende operationele doelstellingen vastgesteld:

- uitbreiding naar vier nieuwe universiteitssteden
- minimaal 10 studenten per stad in regulier onderwijs
- minimaal 5 klanten per stad in consumenten taalonderwijs
- minimaal 12 contracten van €10.000 per jaar (looptijd 2 jaar) in corporate language education
- introductie van meetbare kwaliteitsindicatoren voor student-docenten, sales en HR

Lange termijn

Studied wil uitgroeien tot een gecentraliseerd schaalbaar onderwijsbedrijf ("The Yellow Dot Company") met meerdere businessunits:

- regulier onderwijs ("Studied.")
- taalonderwijs ("Spoken.")
- bedrijfsonderwijs ("Developed.")

Op langere termijn wordt groei voorzien via internationale expansie, opdrachten uit de publieke sector, strategische acquisities en mogelijk private onderwijsinstellingen.

Waardering en investeringsstructuur

- Op basis van de DCF-methode is de waarde van het bedrijf vastgesteld op €814.850.
- De investering wordt aangeboden in de vorm van eigen vermogen, waarbij wordt gedacht aan preferente aandelen; de exacte invulling zal in overleg met investeerders worden vastgesteld.
- De verwachte investeringshorizon bedraagt circa 3 tot 5 jaar en sluit aan bij de afronding van de eerste opschalingsfase en de start van de volgende groeifase.

Website: <https://www.studied.nl/>

Samenvatting

Datum: 13 March 2026

URL: <https://venturecapital.nl/studied/>

Contact & Site

Generereerd vanuit: Venture Capital • 2026-04-22 12:20